



بررسی تجربیات جهانی

شرکتهای استارت‌آپ در حوزه بلاکچین

حوزه‌های فعالیت، فناوری‌ها و مدل‌های کسب‌وکار

سلسله گزارش‌های بررسی تجربیات جهانی شرکتهای استارت‌آپ



السلامة
الاجتماعية



ستاد فرهنگ سازی اقتصاد دانش بنیان
معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری



ریاست جمهوری
معاونت علمی و فناوری
ستاد توسعه فناوریهای نوزدهم
اقتصاد دیجیتال و جهتمساز



ریاست جمهوری
معاونت علمی و فناوری

بررسی تجربیات جهانی شرکت های استارت آپ در حوزه بلاکچین

از سلسله گزارش های بررسی تجربیات جهانی شرکت های استارت آپ

تدوین: مهدی محمدی، مهدی کاکاوند کردی، آرش زمانی

ناشر: دانش بنیان فناور

شمارگان: ۵۰۰

سال نشر: ۱۳۹۸

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۶۹۰۵-۰۲-۲

فهرست

۶	مقدمه
۷	معرفی برنامه‌های ستاد توسعه فناوری‌های اقتصاد دیجیتال و هوشمندسازی
۱۱	۱-۵. بررسی وضعیت کلان حوزه
۲۶	۲-۵. خدمات مالی و ارزی
۶۱	۳-۵. بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا
۷۷	۴-۵. خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت
۹۵	۵-۵. راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین
۱۱۱	۶-۵. جمع‌بندی
۱۲۴	۷-۵. مراحل اجرایی طی شده در گزارش هر حوزه

مقدمه

- علم، فناوری و نوآوری را می‌توان یکی از مهمترین ارکان اقتدار ملی و محور توسعه و بالندگی در کشور دانست. همانگونه که در گفتمان سیاستی سال‌های اخیر کشور نیز بسیار بر آن تأکید شده است، مهیا ساختن زمینه لازم برای توسعه فناوری و نوآوری و حرکت به سمت نفوذ آن در بخش‌های مختلف اقتصادی، یکی از مهمترین موضوعاتی است که در سطوح مختلف برنامه ریزی و اجرا باید به آن توجه داشت.
- به ویژه با توجه به تغییرات فناورانه‌ای که سال‌های اخیر، صنایع و بخش‌های مختلف را تحت تأثیر خود قرار داده است، لزوم اندیشیدن به راهکارهای بهره‌گیری از این تغییرات در راستای حل مسائل و اولویت‌های کشور و همچنین استفاده از ظرفیت آن در خلق ارزش اقتصادی و به‌کارگیری نیروی انسانی دانش‌آموخته و تحصیلکرده را بیش از پیش مشخص کرده است. این تغییر در فناوری‌ها، موجب نوآوری‌های قابل توجهی در حوزه‌ها و بخش‌های مختلف اقتصادی و کسب و کار شده است، و توانسته است ضمن ارائه خدمات جدید با ارزش افزوده بیشتر و معرفی مدل‌های جدید کسب و کار، بخش سنتی کسب و کار را نیز به چالش کشیده و زمینه ظهور بازیگرانی جدید به نام شرکت‌های مبتنی بر دانش و فناوری و استارت‌آپ‌ها را فراهم سازد. یکی از پارادایم‌هایی که در سال‌های اخیر و در نتیجه توسعه فناوری‌ها و نفوذ آن در حوزه‌های مختلف، اهمیت بسیار بالایی یافته است، اقتصاد دیجیتال است که در حال حاضر بسیاری از صنایع و بخش‌های مختلف کسب و کار را تحت تأثیر خود قرار داده است و بر اساس پیش‌بینی‌ها، به سرنوشتی محتوم برای حوزه‌ها و بخش‌های مختلف اقتصادی تبدیل خواهد شد.
- ستاد توسعه فناوری‌های اقتصاد دیجیتال و هوشمندسازی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، با در نظر داشتن همزمان رویکرد مسأله‌محور و رویکرد آینده‌نگر، برنامه‌های قابل توجهی را برای توانمندسازی، توسعه و متنوع‌سازی اکوسیستم اقتصاد دیجیتال کشور در نظر گرفته است و بر این اساس، ابزارهای جامعی را نیز برای نفوذ شرکت‌های مبتنی بر دانش و فناوری و اکوسیستم استارت‌آپی فعال در این حوزه، به بخش‌های مختلف اقتصاد کشور طراحی کرده است.
- بر همین اساس و در راستای کمک به متنوع‌سازی حوزه‌های فعالیت اکوسیستم استارت‌آپی و ترویج نمونه‌ها و الگوهای موفق جهانی، در سلسله گزارش‌های ده‌گانه، به بررسی تجربیات جهانی شرکت‌های استارت‌آپی فعال در حوزه اقتصاد دیجیتال پرداخته شده است، تا گامی باشد در راستای هدایت کارآفرینان و سرمایه‌گذاران جدیدی که به این اکوسیستم نوظهور وارد می‌شوند؛ چرا که حرکت به سمت حوزه‌های کمتر مورد توجه قرار گرفته که با توجه به پتانسیل بالای کشور و ظرفیت قابل توجه نیروی انسانی دانش‌آموخته در این حوزه‌ها، دارای اثرات اجتماعی و اقتصادی قابل توجهی نیز می‌باشد، در شرایط کنونی هم به بقای اکوسیستم کمک خواهد کرد و هم اثرات مورد انتظار آن را افزایش خواهد داد.
- امید است انتشار این کتاب‌ها، در راستای معرفی پتانسیل اکوسیستم مبتنی بر دانش و فناوری اقتصاد دیجیتال برای حل مسائل و اولویت‌های کشور و همچنین استفاده از ظرفیت‌ها و فرصت‌های ناشی از توسعه فناوری و نوآوری، راهگشا باشد.

دبیر ستاد توسعه فناوری‌های اقتصاد دیجیتال و هوشمندسازی

معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری

محوریت برنامه های ستاد توسعه فناوری های اقتصاد دیجیتال و هوشمندسازی

محوریت برنامه های ستاد با در نظر داشتن لزوم پویاسازی و متنوع سازی اکوسیستم اقتصاد دیجیتال کشور، بر مبنای سه رکن اساسی زیر

می باشد.

توسعه اکوسیستم اقتصاد دیجیتال

پویاسازی و متنوع سازی اکوسیستم با رویکردهای نیازمحور، فناورانه و آینده محور

متنوع سازی اکوسیستم
با رویکرد فناورانه و
آینده محور

تقویت اکوسیستم موجود با
رویکرد رگولاتوری،
زیرساختی و میانجیگری

متنوع سازی اکوسیستم با
رویکرد نیازمحور و
محورمساله

۱. ترویج و توانمندسازی عمومی؛ ۲. توانمندسازی تخصصی؛ ۳. جهت دهی خلق دانش؛
۴. شکل دهی به فضای استارتآپی؛ ۵. تامین مالی؛ ۶. تعاملات با شرکت های بزرگ و پیشگام
۱. توسعه زیرساخت و بهبود فضای کسب و کار و رگولاتوری در سطح ملی؛
۲. تعاملات با نهادهای بین المللی و گسترش بازارهای خارجی

توانمندسازی

زیرساختی

حوزه‌های اولویت‌دار فعالیت ستاد، تلفیقی از رویکرد مسأله محور و رویکرد آینده نگر

یکی از مهمترین انتظاراتی که می توان از اکوسیستم جدید مبتنی بر فناوری و نوآوری داشت، پرداختن به مسائل و اولویت های ملی است. حوزه های اولویت داری که در زمره تمرکز و توجه برنامه های ستاد قرار گرفته است، شامل موارد نشان داده شده در شکل زیر می باشد (شکل الف).

همچنین داشتن نگاه آینده نگر به منظور بهره گیری از فرصت های حاصل از توسعه فناوری ها، یکی از مهمترین مواردی است که در ستاد مورد توجه قرار گرفته است. حوزه های فناورانه ای که با رویکرد آینده نگر مورد توجه قرار گرفته است، در شکل زیر نشان داده شده است (شکل ب).

همچنین مسیر برنامه های ستاد، از ترویج و توانمندسازی تا مشارکت در بهبود فضای کسب و کار و ارتقای تعاملات بین المللی، در شکل صفحه بعد نمایش داده شده است.



برنامه های جامع ستاد در راستای توسعه اکوسیستم اقتصاد دیجیتال

مسیر برنامه های ستاد اقتصاد دیجیتال

برنامه ۷. همکاری در سطح ملی در جهت بهبود فضای کسب و کار و رگولاتوری اکوسیستم

این برنامه شامل تعامل با انجمن ها و اتحادیه ها و نهادهای حکمیتی در جهت کمک به بهبود فضای کسب و کار و رگولاتوری اکوسیستم است.

برنامه ۸. همکاری در سطح بین المللی در جهت تعامل و بهره گیری از ظرفیت های نهادها و بازارهای بین المللی

این برنامه شامل تعامل با نهادهای بین المللی و کمک به گسترش حضور در بازارهای بین المللی است.



برنامه ۱. ترویج و توانمندسازی عمومی

این برنامه شامل توانمندسازی در سطوح دانش آموزان و ترویج در سطح مدارس و مکان های عمومی است

برنامه ۲. ترویج و توانمندسازی تخصصی

این برنامه شامل توانمندسازی در سطوح دانشجویان و اساتید و ترویج در سطح دانشگاه ها از طریق رویدادهای مختلف و شنابدهنده های تلنت و اشتغال است



برنامه ۳. جهت دهی به پژوهش و خلق دانش

این برنامه شامل حمایت از پژوهش های دانشگاهی در حوزه های فناوری محور اولویت دار ستاد در سطوح تحصیلات تکمیلی و همچنین پژوهش های دارای مشتری در حوزه های اولویت دار از طریق تامین مالی مشترک با نهادهای مالی و یا مشتریان می باشد.



برنامه ۴. گسترش فضاهای استارتآپی و کمک به متنوع سازی استارتآپ ها

این برنامه شامل حمایت از توسعه و گسترش فضاهای استارتآپی به ویژه شتاب دهنده ها، آرمایشگاه های زنده و ارایه خدمات متنوع در این زمینه با رویکرد متنوع سازی مساله محور و متنوع سازی فناورانه می باشد.



برنامه ۵. جهت دهی به تامین مالی اکوسیستم

این برنامه شامل مشارکت و حمایت از نهادهای تامین مالی موجود در اکوسیستم در جهت متنوع سازی مساله محور و فناورانه می باشد.

برنامه ۶. تعامل سازنده با شرکت های بزرگ و پیشگامان اقتصاد دیجیتال

این برنامه شامل مشارکت با شرکت های بزرگ و پیشگامان به منظور افزایش نفوذ فناوری های دیجیتال و پیشبرد برنامه های متنوع سازی، توسعه بازار و صادرات و ... است.



اهداف کلیدی:

- متنوع سازی اکوسیستم از منظر شکل گیری بازیگران و استارتآپ های مرتبط با حوزه های مساله محور و فناوری محور اولویت دار
- افزایش نفوذ و انتشار فناوری های دیجیتال در صنعت
- افزایش آگاهی عمومی و توانمندی های عمومی و تخصصی در حوزه دیجیتال
- افزایش سهم تولید دانش در حوزه فناوری های دیجیتال با رویکرد اقتصادی و بازار محور
- افزایش حجم بازار و صادرات حوزه دیجیتال

۵- استارت آپ‌های حوزه‌ی بلاکچین

۵-۱ بررسی وضعیت کلان حوزه



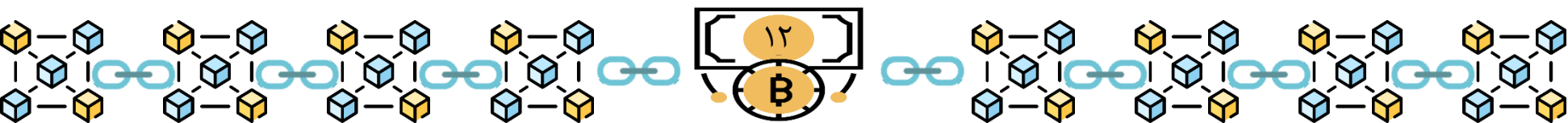
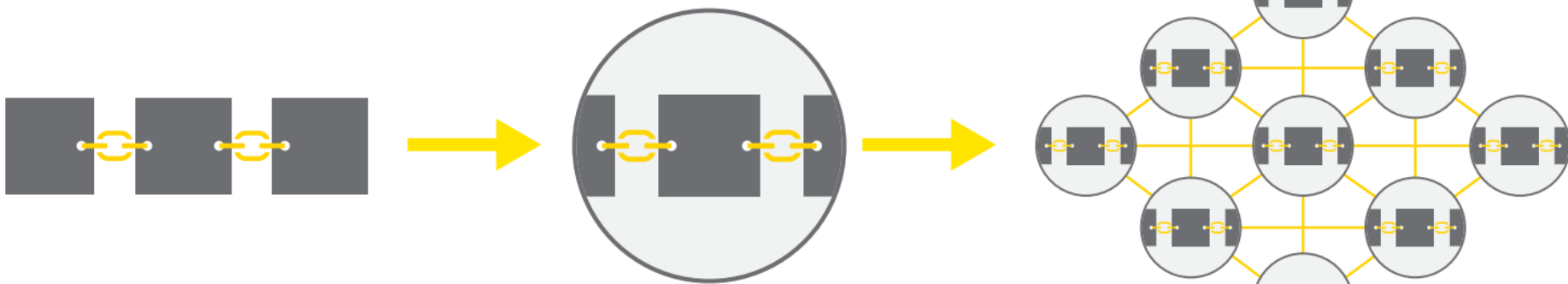
بلاکچین پیشران تحول دیجیتال

بلاکچین یک دفتر کل توزیع شده (Ledger) و غیر متمرکز است که قابلیت ذخیره سازی میزان زیادی از تراکنش های اطلاعاتی یا مالی مختلف را در خود دارد و تمام این اطلاعات ذخیره شده را در دسترس تمام اعضای شبکه قرار می دهد. نقش مهم را در زنجیره بلوکی دفتر کل توزیع شده غیر متمرکز دارد. به عبارتی دیگر تعداد زیادی دستگاه وجود دارد که به صورت همتا به همتا به یکدیگر متصل بوده و یک سیستم غیرمتمرکز را می سازند و تمام این دستگاه ها یک نسخه از دفتر کل را دارند. با توجه به این ساختار مشخص است، اطلاعاتی که در هر بلوک تعریف میشود به بلوک قبلی وابسته بوده و به همین علت دستکاری و تقلب در این زنجیره را مشکل ساز می کند.

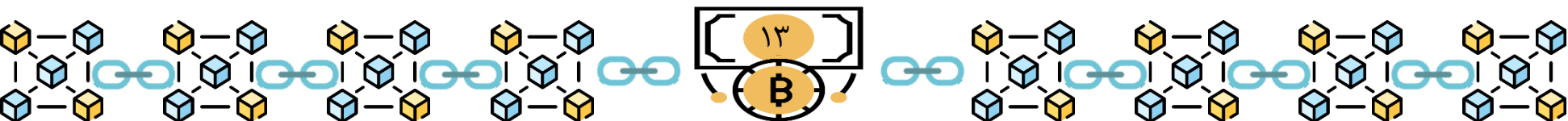
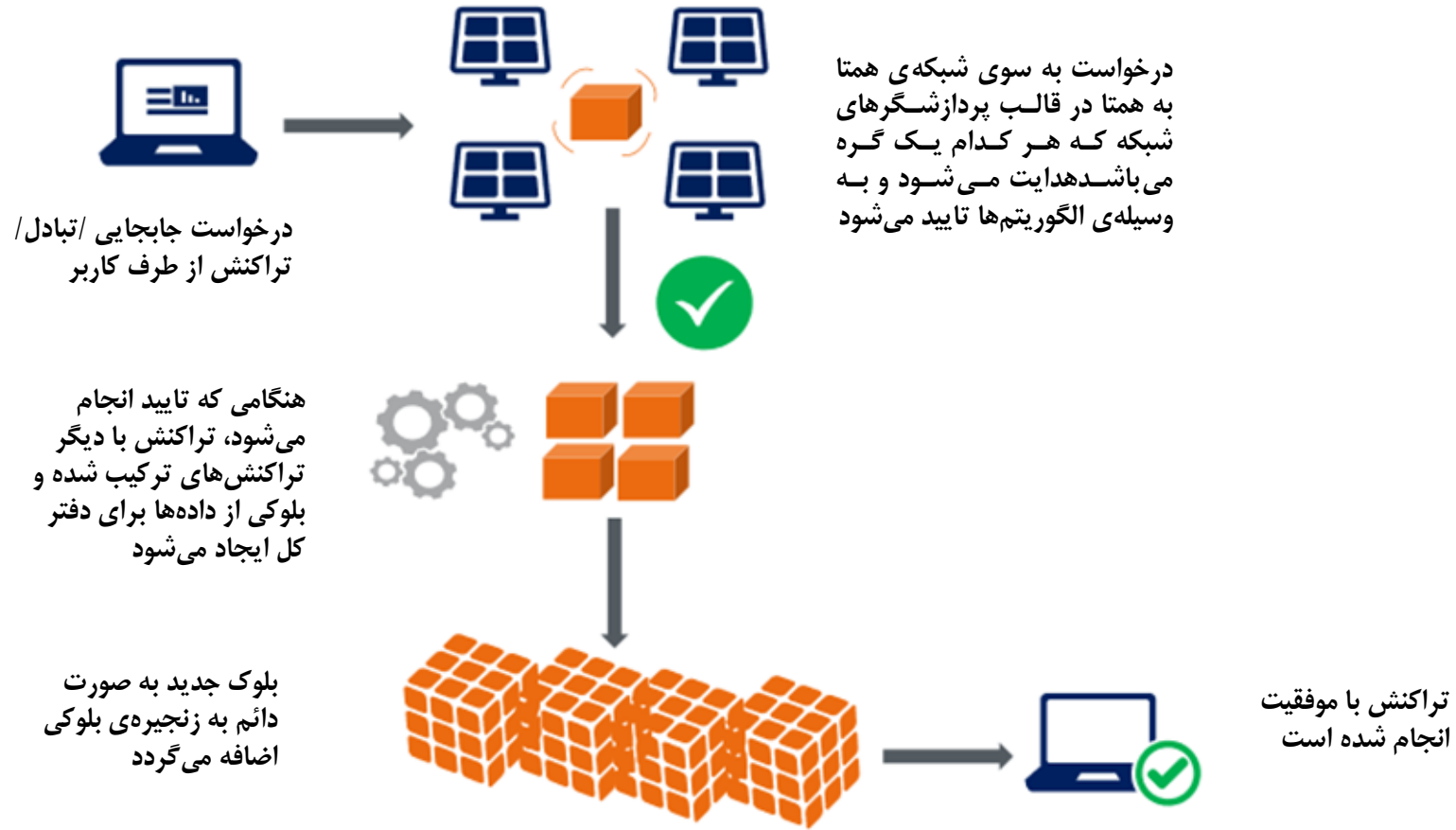
بلاکچین از مجموعه ای
بلوک ها تشکیل شده که
شامل تراکنش های معتبر
است

هر بلوک پیوسته به بلوک قبلی است
و به مبارزه با فساد و امکان ارائه
اطلاعات کامل و صحیح کمک
می کند.

سپس این زنجیره بلوک ها ذخیره
شده و در کل شبکه تکرار می شود تا
دفتر کل توزیع شده ای ایجاد شود..



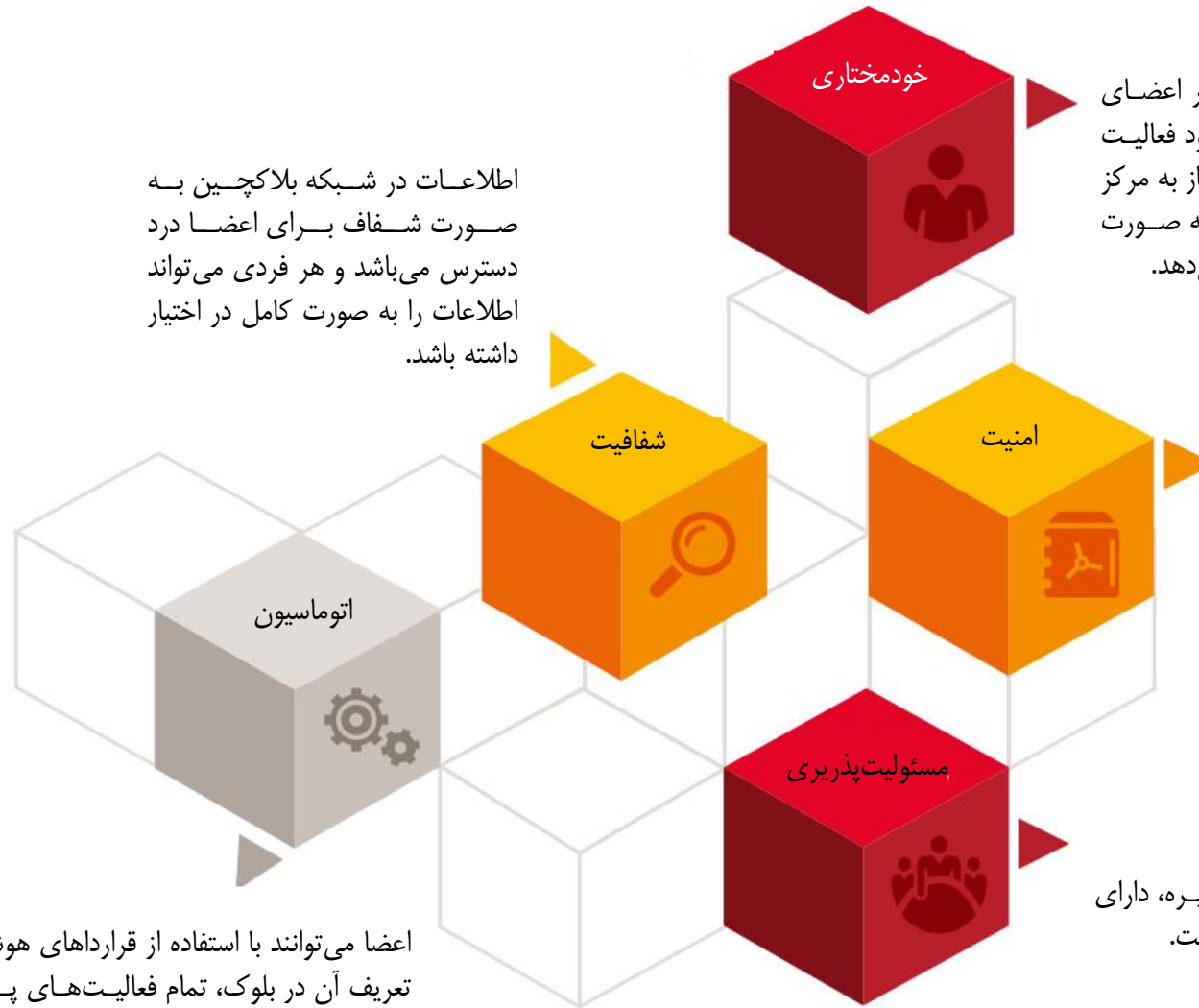
سازوکار بلاکچین



مزایای فناوری بلاکچین

اطلاعات در شبکه بلاکچین به صورت شفاف برای اعضا درد دسترس می‌باشد و هر فردی می‌تواند اطلاعات را به صورت کامل در اختیار داشته باشد.

شبکه بلاکچین مبتنی بر اعضای فعال در شبکه و نودهای خود فعالیت می‌کند. این نحوه کارکرد نیاز به مرکز تصمیم‌گیری ندارد و به صورت اتومات فرایندها را انجام می‌دهد.

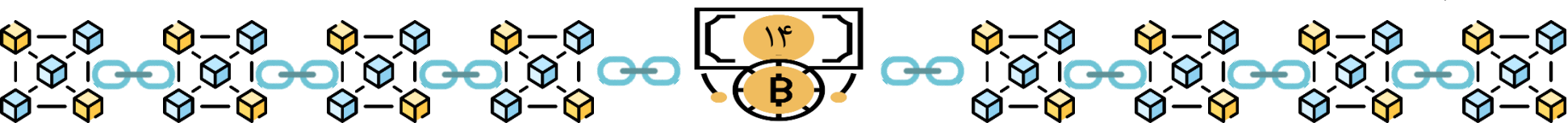


به دلیل غیر متمرکز بودن شبکه، داده‌ها را در شبکه بلاکچین نمی‌توان دستکاری کرد که این خود باعث امنیت بالای زنجیره بلوکی است.

اعضا می‌توانند با استفاده از قراردادهای هوشمند و تعریف آن در بلوک، تمام فعالیت‌های پروژه را اتومات پیگیری کرده و انجام دهند.

هر عضو شبکه برای فعالیت در زنجیره، دارای حقوق و تعهداتی از قبل تعیین شده است.

Source: PWC, 2017



کاربردهای کلیدی بلاکچین

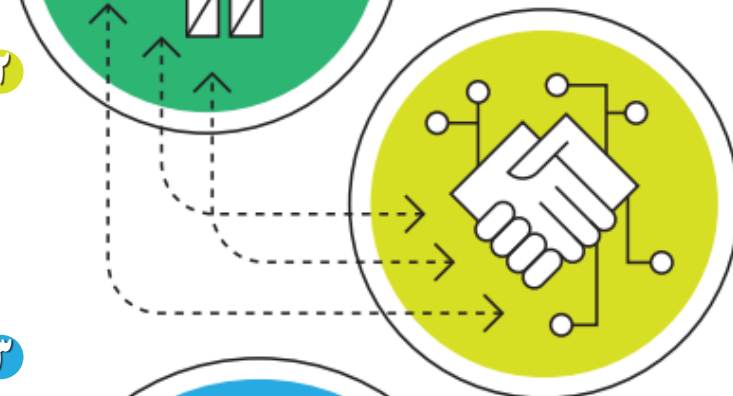
۱ سوابق دیجیتال قوی

بلاکچین از طریق سوابق امن، قابلیت حساسی و تغییر ناپذیری خود، امکان کنترل اطلاعات و عدم تغییر آن را می‌دهد. این امکان نه تنها در معاملات، بلکه در نموده‌های دیجیتالی دارایی‌های فیزیکی نیز میسر است



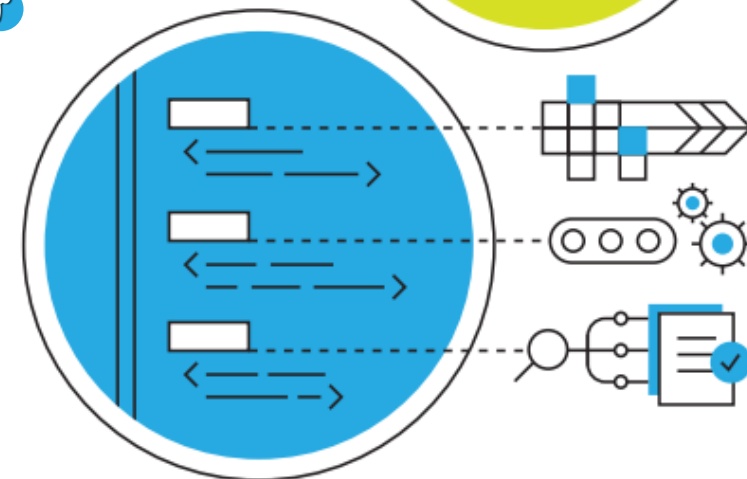
۲ مبادله دارایی‌های دیجیتال

کاربران می‌توانند دارایی‌های جدید ایجاد کرده و مالکیت آن‌ها را در زمان واقعی بدون نیاز به بانک‌ها، بورس‌های اوراق بهادار و با سامانه‌های پرداخت انتقال دهند

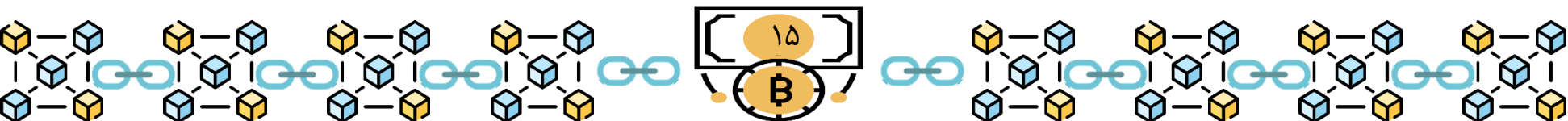


۳ قراردادهای هوشمند

قراردادهای هوشمند دیجیتال، فرایندهای طولانی و ناکارآمد کسب و کار را ساده و خودکار می‌کند. این قراردادها شامل سه بخش زیر است:
فونین اساسی: شرایط و ضوابط در کد قرارداد ثبت می‌شود
پایه‌سازی: شبکه مشتری به صورت خودکار قرارداد را اجرا می‌کند و بر انطباق بخش‌های مختلف نظارت می‌کند.
تاییدیه: خروجی‌ها مستقیم و بدون دخالت شخص ثالث تایید می‌شود



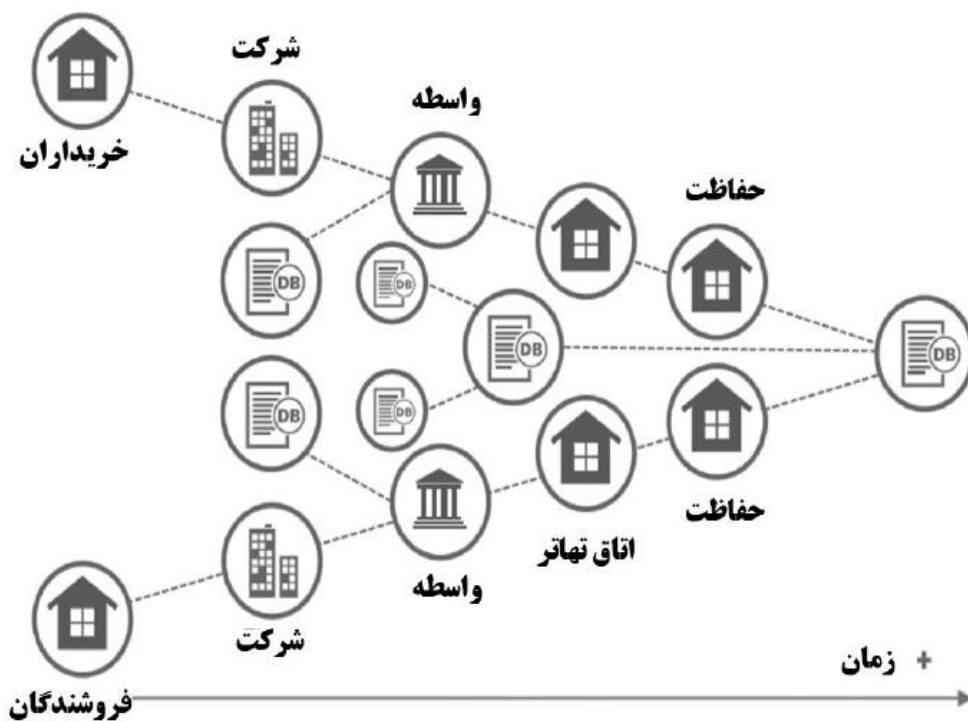
Source: Blockchain A technical primer, DELOITTE, 2017



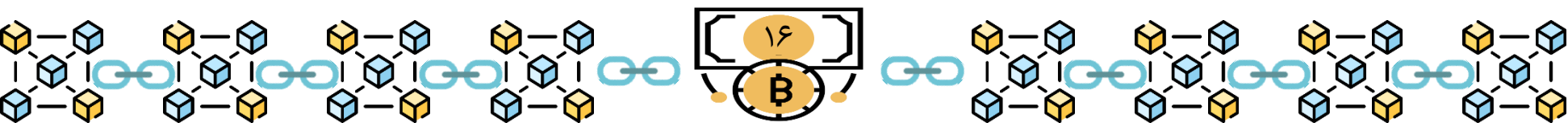
تغییر ساختار مبادلات تجاری با ظهور بلاکچین

یکی از بزرگترین مزایای فناوری بلاکچین تغییر ساختار خطی فرایندهای تبادل تجاری به شبکه و ارتقا ارتباط و کاهش واسطه‌گری است. با افزایش شفافیت و امنیت توسط بلاکچین بیشتر اجزای زنجیره ارزش می‌توانند به صورت خودکار و در زمان کم، با کمک قراردادهای هوشمند با هم تعامل کرده و مبادلات تجاری را انجام دهند.

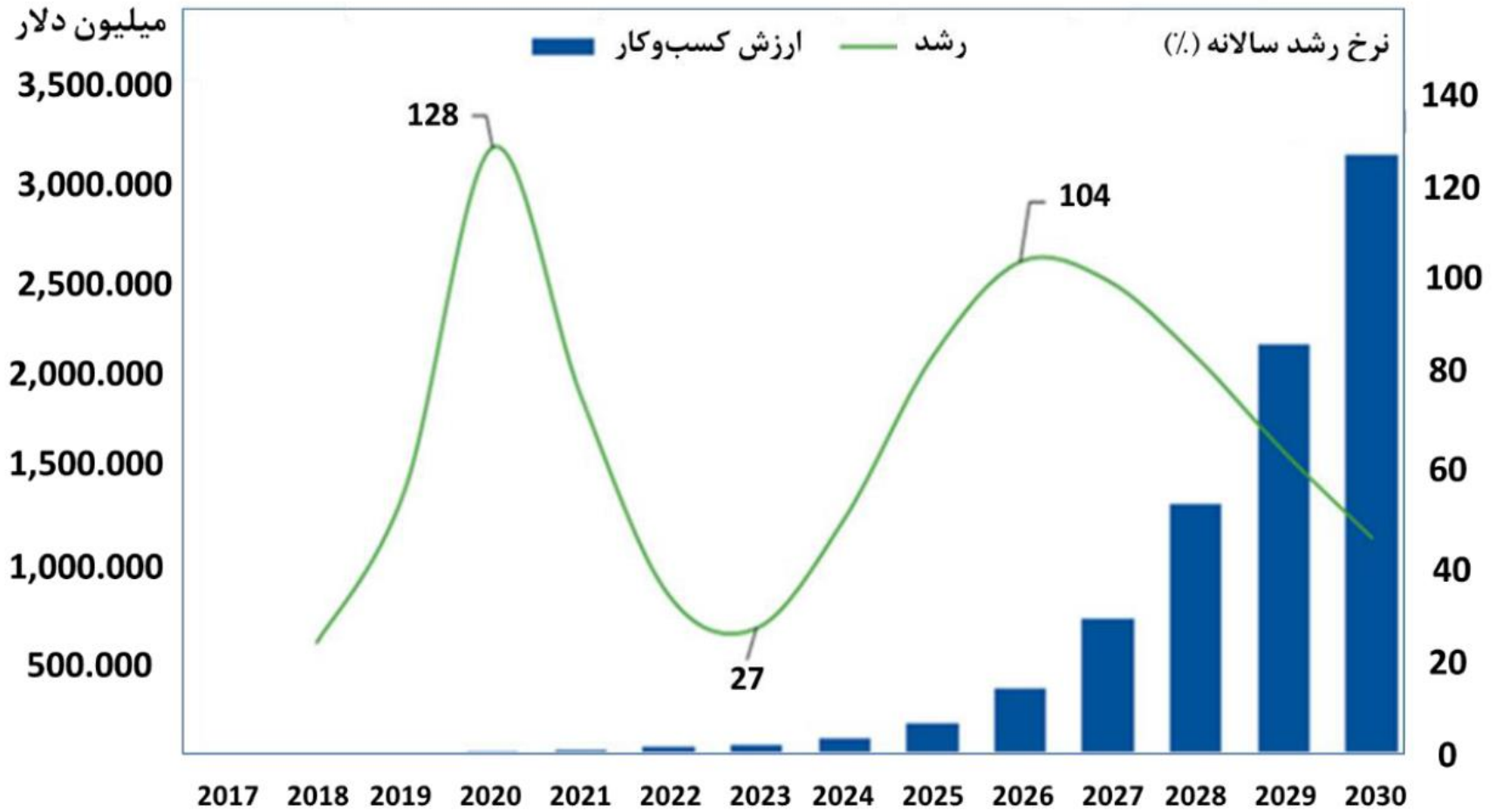
اکوسیستم سنتی امروز



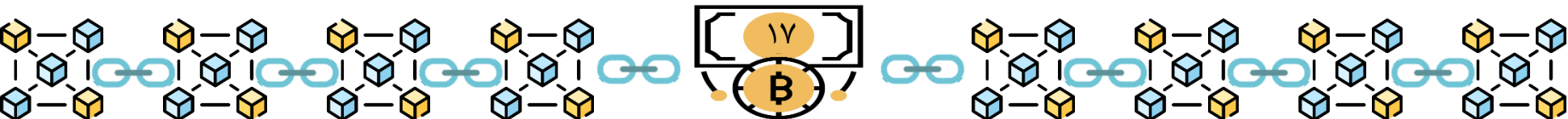
اکوسیستم مبتنی بلاکچین در آینده



ارزش بازار و نرخ رشد سرمایه‌گذاری در حوزه بلاکچین



Source: Blockchain Business Value, Worldwide, 2017-2030, Gartner



میزان تاثیر فناوری بلاکچین در صنایع مختلف

طبق بررسی‌ها و نظر سنجی شرکت دیلویت از ۱۰۰۰ مدیر شرکت‌های بزرگ و موفق در صنایع مختلف، درصد موافقت و پذیرش آن برای ادامه بقای شرکت به صورت زیر جمع‌بندی گردید. این نظر سنجی با این سوال که سطح موافقت یا عدم موافقت شما با هر یک از موارد زیر در مورد تکنولوژی بلاکچین چیست؟ نظر مدیران مختلف را برای گزینه‌های پیشنهادی جویا شد که بیشترین درصد آن‌ها موافق با مقیاس‌پذیری و جریان‌سازی این فناوری در زنجیره فعالیت‌های خود بوده‌اند. نمودار زیر تجمیع نظرات مدیران در مورد بلاکچین را نشان می‌دهد.

فناوری بلاکچین مقیاس‌پذیر است و در نهایت با جریان اصلی تطبیق پیدا می‌کند

۸۴٪

تامین‌کنندگان، مشتریان (زنجیره ارزش صنایع) بر روی راهکارهای بلاکچین برای رفع چالش‌های آن کنکاش و کار خواهند کرد

۷۷٪

کاربردهای تجاری قانع‌کننده‌ایی برای بلاکچین وجود دارد

۷۴٪

برای جایگزینی سیستم‌های فعلی ثبت اطلاعات، مالی، ERP و ... با بلاکچین، برنامه‌ریزی شده است

۶۹٪

اگر با فناوری بلاکچین منطبق نشویم، مزیت رقابتی را از دست خواهیم داد

۶۸٪

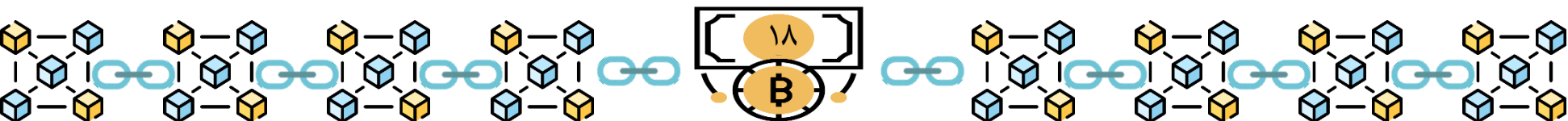
فناوری بلاکچین یک فناوری برافکن در صنعت ما خواهد بود

۵۹٪

در فناوری بلاکچین تفرق صورت گرفته است.

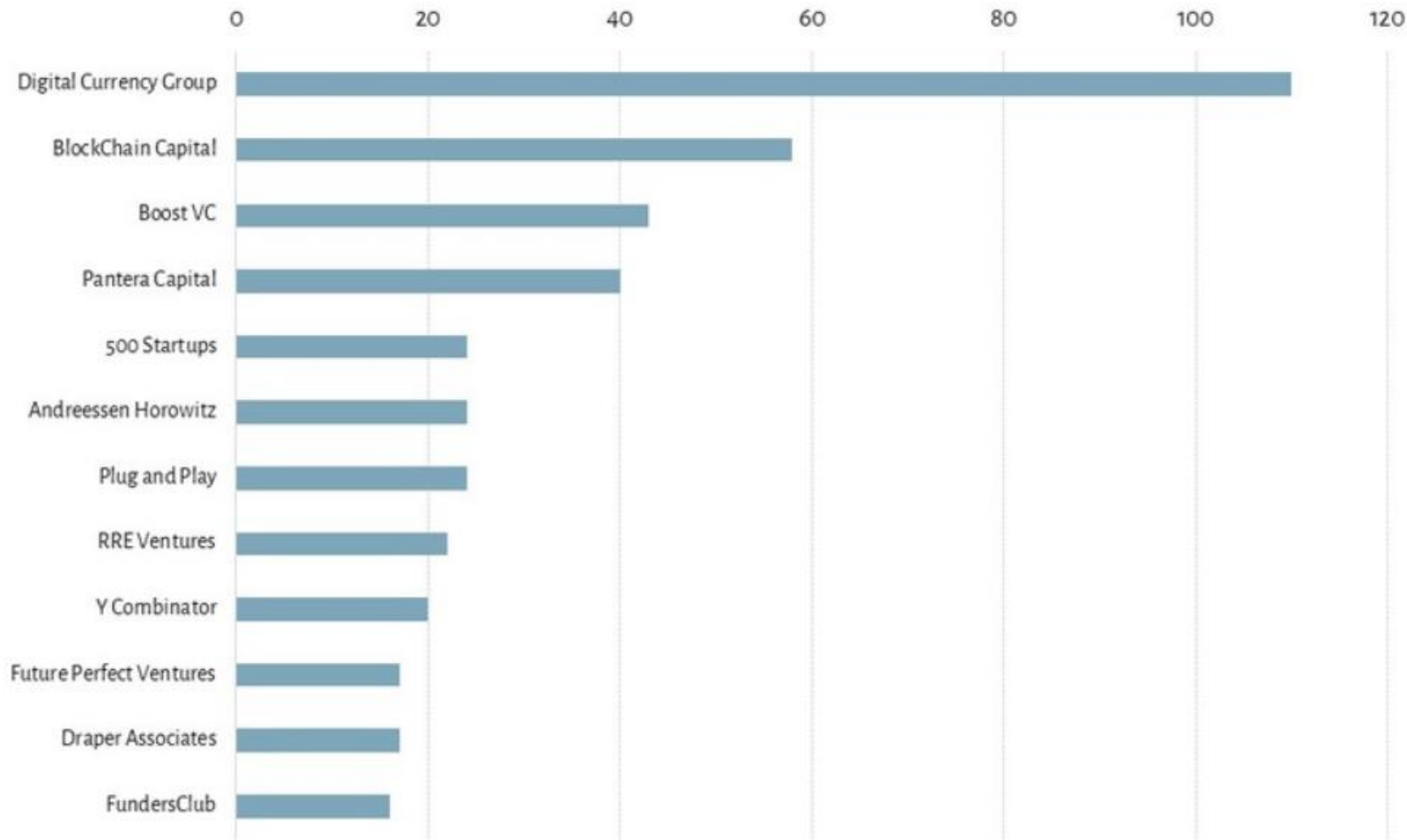
۳۹٪

Source: Breaking blockchain open Deloitte's 2018 global blockchain survey

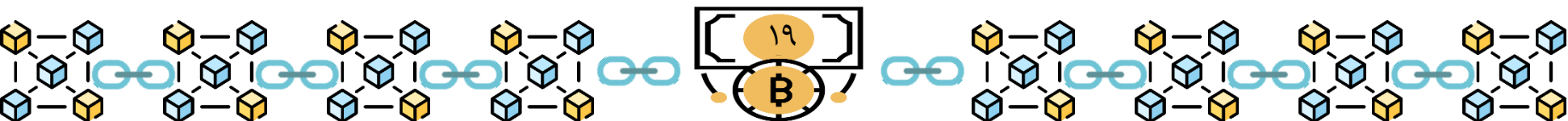


میزان سرمایه‌گذاری خطرپذیر در حوزه بلاکچین

رشد کاربرد فناوری بلاکچین، سرمایه‌گذاران خطرپذیر را به سمت حمایت از شرکت‌های نوپا فعال در این حوزه سوق داد. در دهه معاصر چیزی در حدود ۱۰ میلیارد دلار سرمایه‌گذاری توسط سرمایه‌گذاران خطرپذیر در استارت‌آپ‌های بلاکچین، صورت گرفته است که برترین سرمایه‌گذاران فعال در حوزه بلاکچین، متناسب با تعداد سرمایه‌گذاری که محور افقی نمودار می‌باشد، نمایش داده شده‌اند.



Source: Veneture scanner



چالش‌ها و فرصت‌های کلیدی حوزه بلاکچین

۱ تسهیل فرآیندهای انتقال پول و افزایش شفافیت و امنیت فرآیندهای پولی با استفاده از بلاکچین

۲ ایجاد راهکارهای نوین به منظور نگره‌داری امن از دارایی‌های دیجیتال

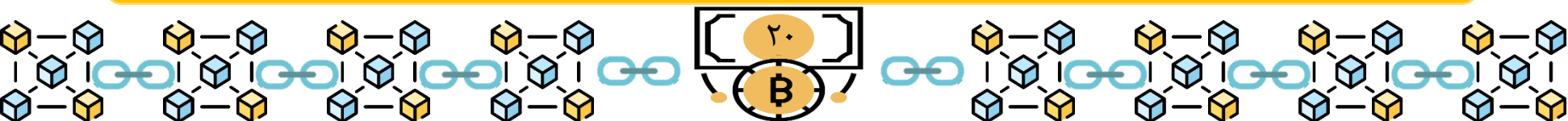
۳ استفاده از بستر بلاکچین به منظور ارتقا در فرآیندهای تامین سرمایه و سرمایه‌گذاری

۴ افزایش امنیت و سرعت و کاهش هزینه‌ها در بازارگاه‌های آنلاین نسل گذشته

۵ توسعه‌ی زیرساخت بلاکچین و گسترش میزان استفاده از آن در سطح جامعه

۶ عدم دسترسی به اینترنت آزاد و امکان سواستفاده از اطلاعات اشخاص

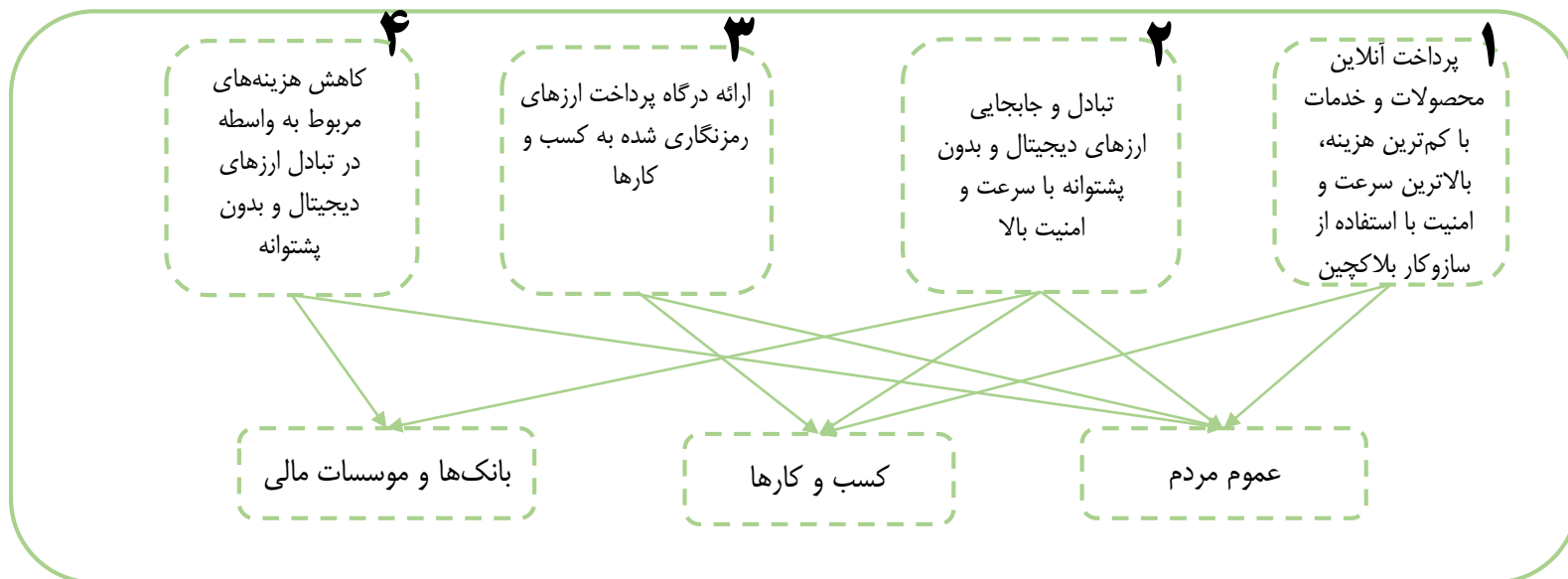
۷ حفظ و نگهداری از اطلاعات سازمانی با امنیت و بهبود فرآیندهای سازمان با استفاده از پتانسیل بلاکچین



راهکارهای استارت آپی برای مسائل راهبردی مطرح شده

تسهیل فرآیندهای انتقال پول و افزایش شفافیت و امنیت فرآیندهای پولی با استفاده از بلاکچین

چالش / فرصت ۱:

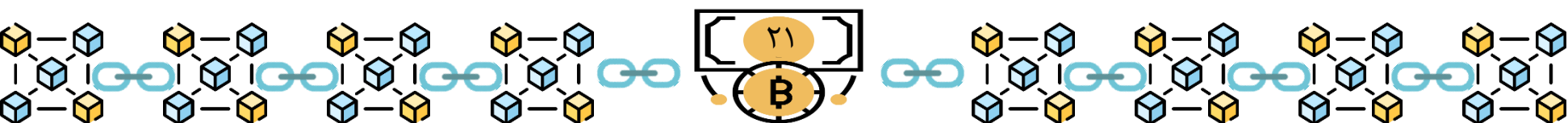


راهکار:

مخاطب:

۱- خدمات مالی و ارز دیجیتال

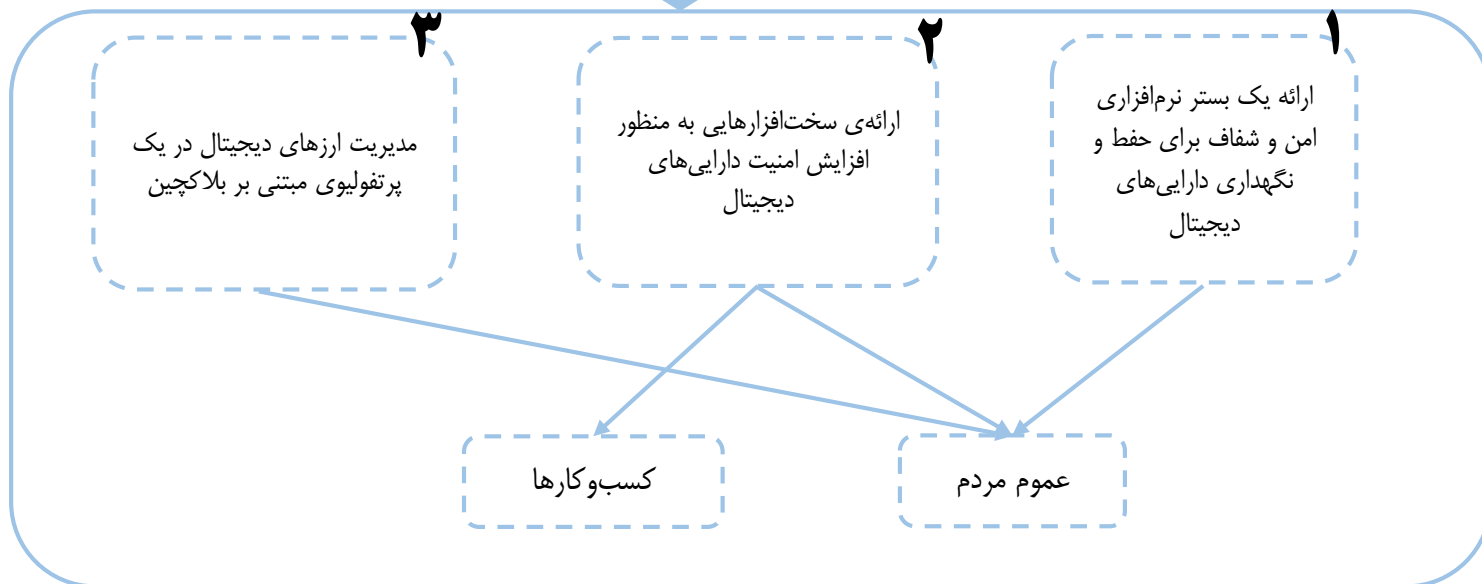
جایگاه در زنجیره فعالیتها:



راهکارهای استارت آپی برای مسائل راهبردی مطرح شده

ایجاد راهکارهای نوین به منظور نگهداری امن از دارایی‌های دیجیتال

چالش / فرصت ۲:

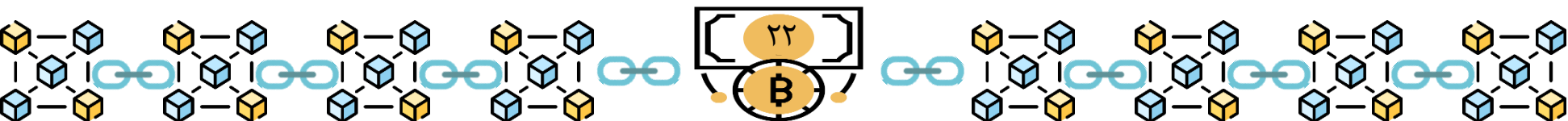


راهکار:

مخاطب:

۱- خدمات مالی و ارزش دیجیتال

جایگاه در زنجیره فعالیت‌ها:



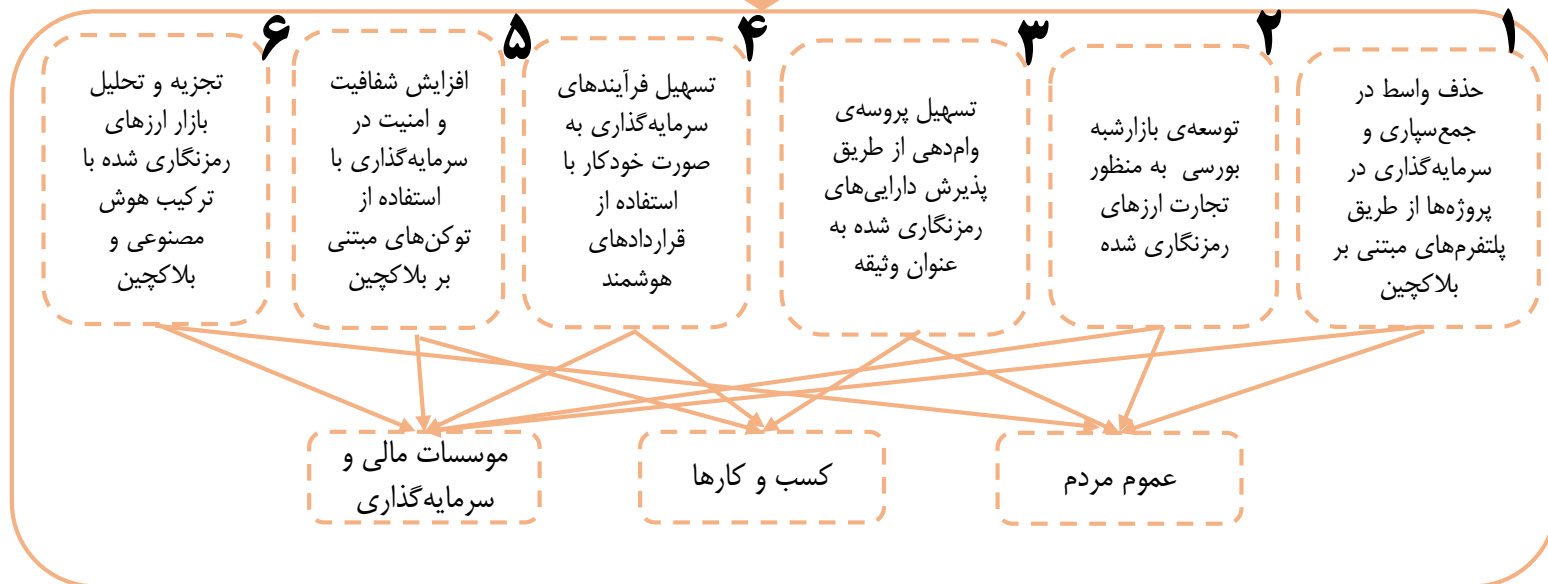
راهکارهای استارت آپی برای مسائل راهبردی مطرح شده

استفاده از بستر بلاکچین به منظور ارتقا در فرآیندهای تامین سرمایه و سرمایه گذاری

چالش / فرصت ۳:

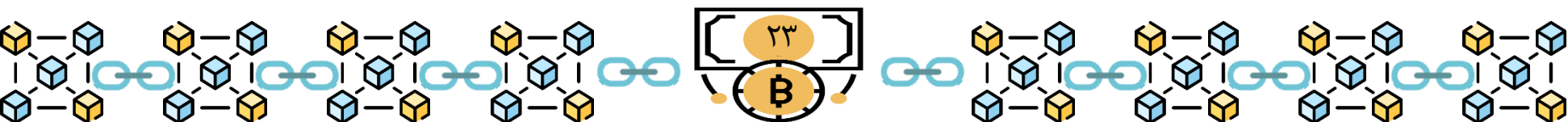
راهکار:

مخاطب:



۱- خدمات مالی و ارز دیجیتال

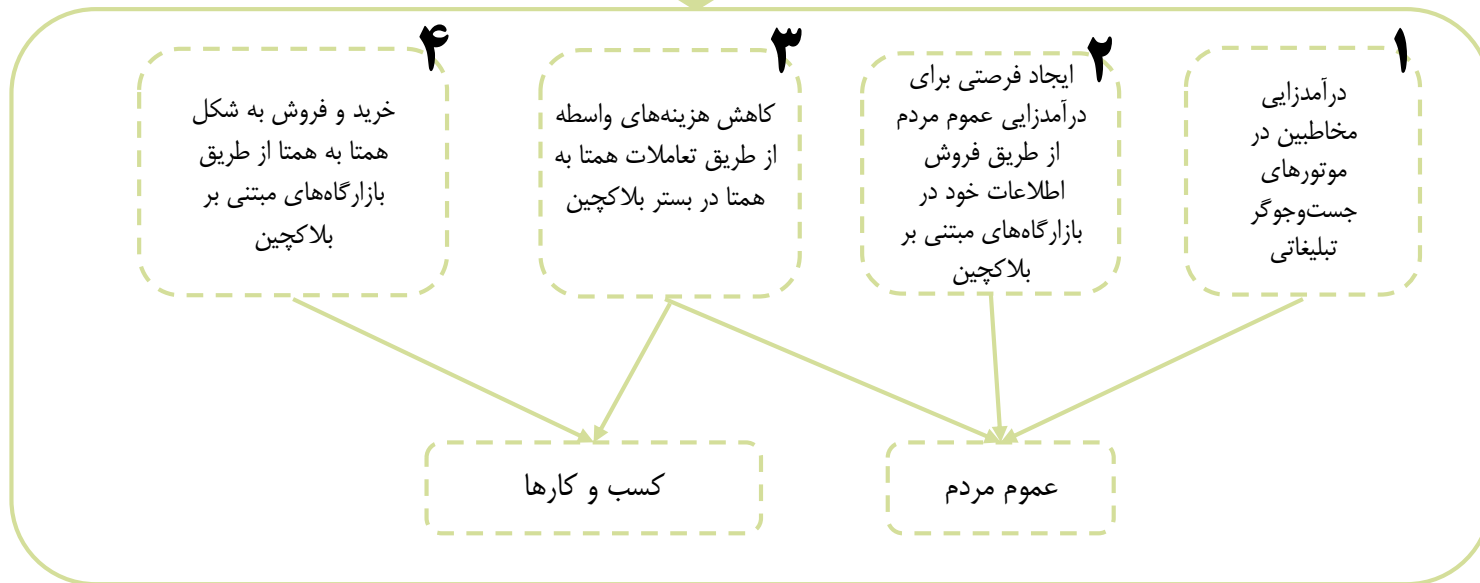
جایگاه در زنجیره فعالیت‌ها:



راهکارهای استارت آپی برای مسائل راهبردی مطرح شده

افزایش امنیت و سرعت و کاهش هزینه ها در بازارگاه های آنلاین نسل گذشته

چالش / فرصت ۴:

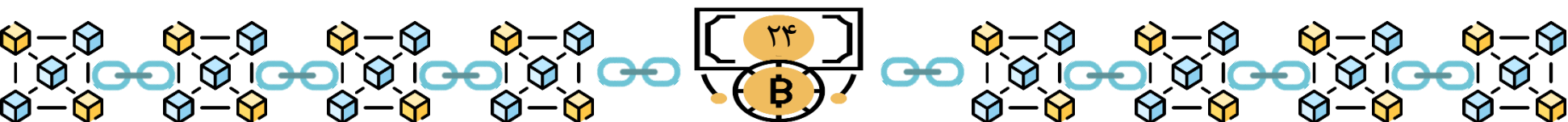


راهکار:

مخاطب:

۲- بازارگاه های همتا به همتا

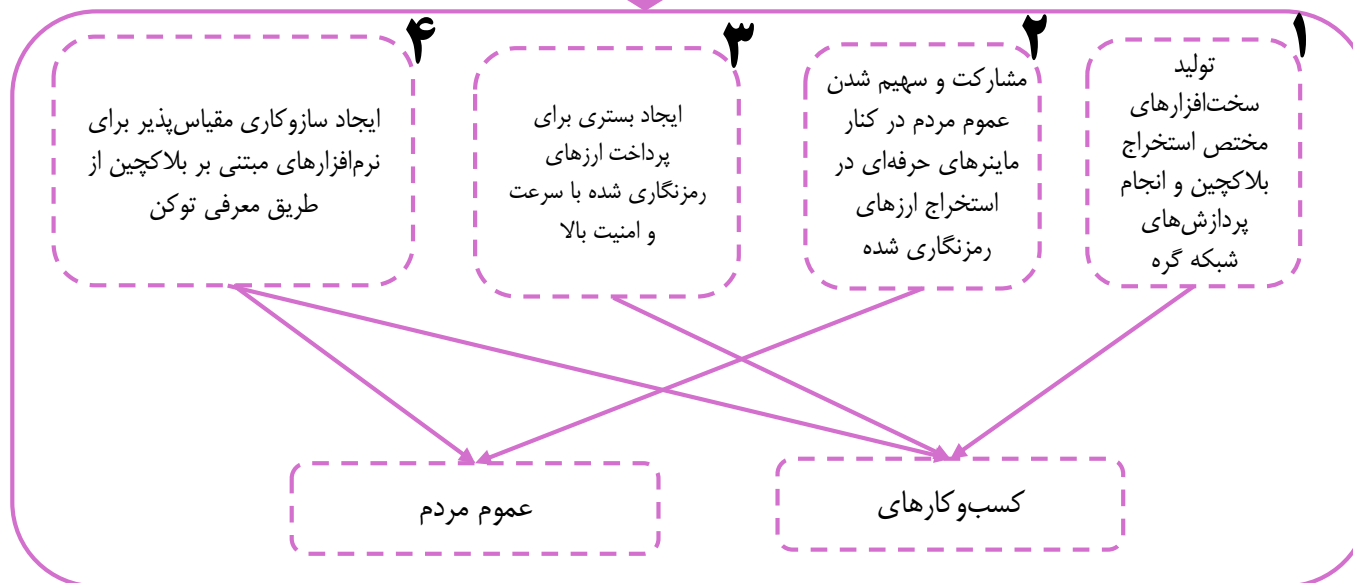
جایگاه در زنجیره فعالیت ها:



راهکارهای استارت آپی برای مسائل راهبردی مطرح شده

توسعه‌ی زیرساخت بلاکچین و گسترش میزان استفاده از آن در سطح جامعه

چالش / فرصت ۵:

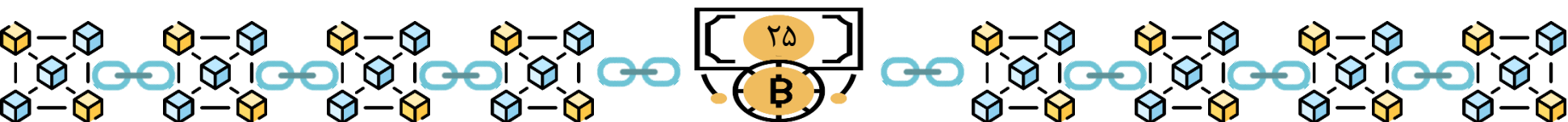


راهکار:

مخاطب:

۳- خدمات توسعه، زیرساخت و امنیت

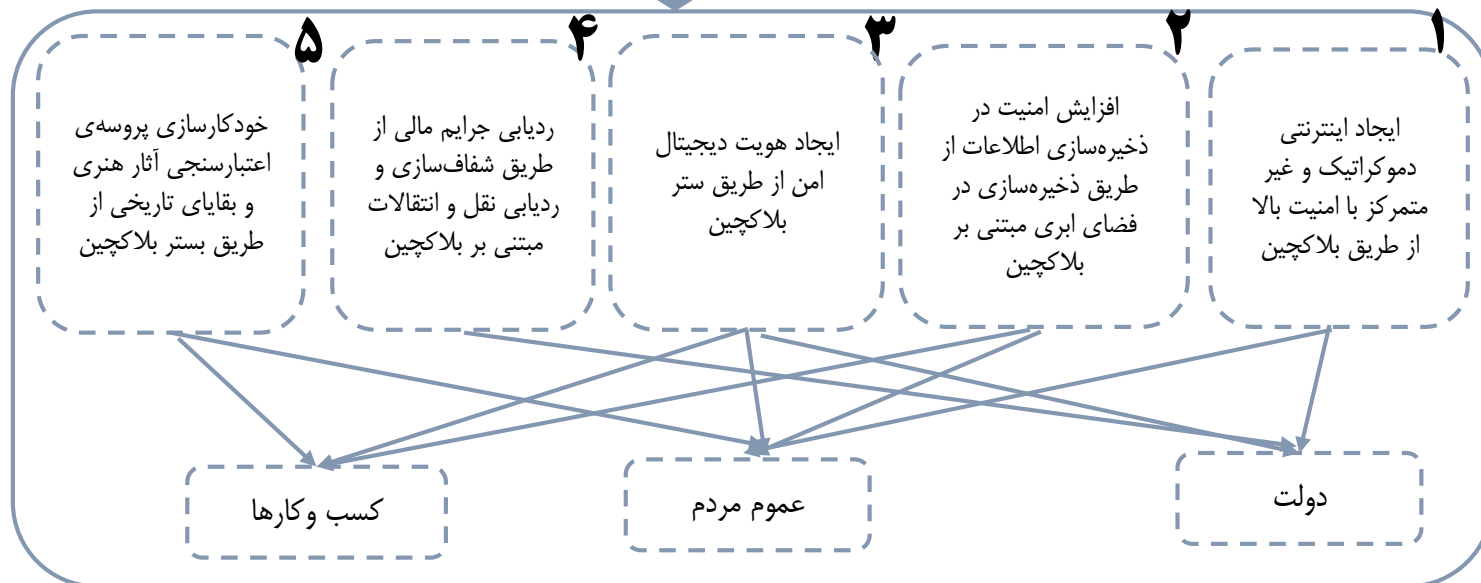
جایگاه در زنجیره فعالیت‌ها:



راهکارهای استارت آپی برای مسائل راهبردی مطرح شده

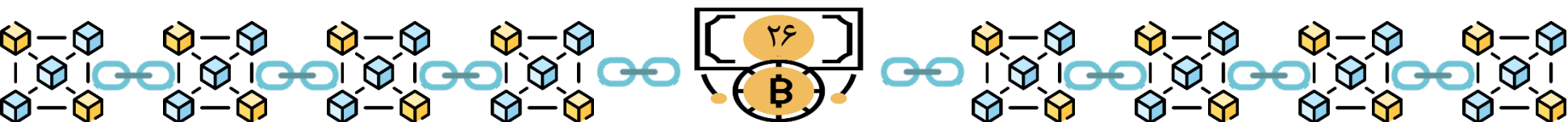
عدم دسترسی به اینترنت آزاد و امکان سواستفاده از اطلاعات اشخاص

چالش / فرصت ۶:



۳- خدمات توسعه، زیرساخت و امنیت

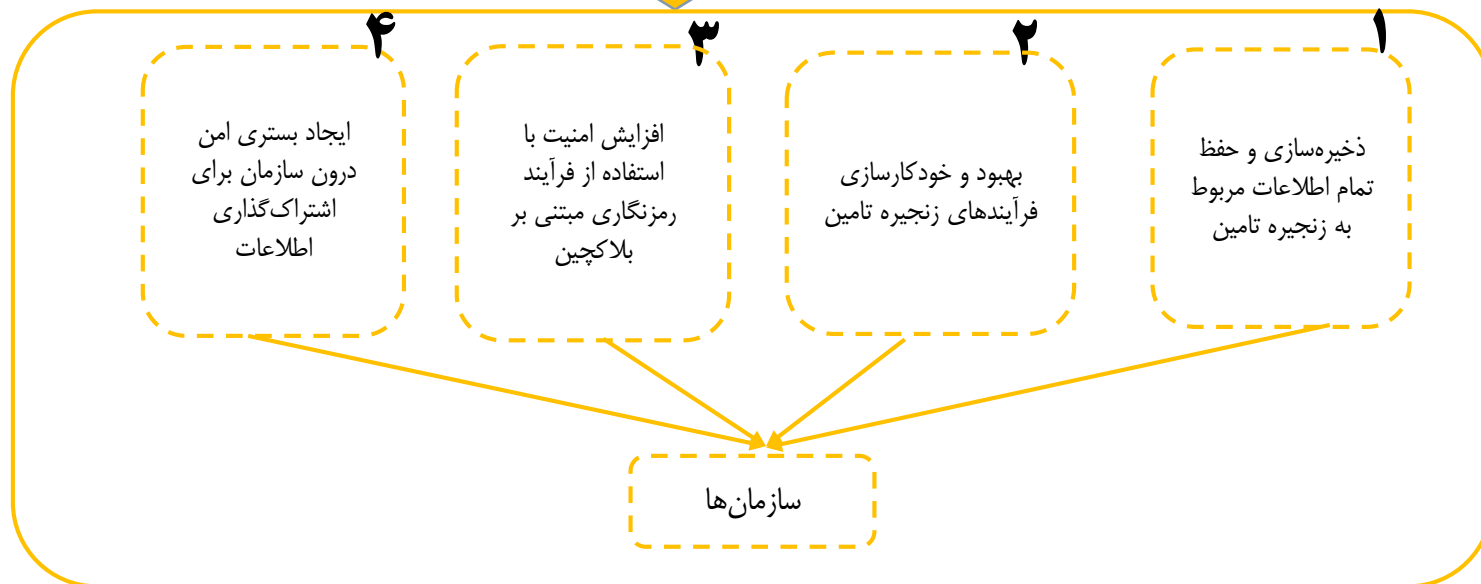
جایگاه در زنجیره فعالیت ها:



راهکارهای استارت آپی برای مسائل راهبردی مطرح شده

حفظ و نگهداری از اطلاعات سازمانی با امنیت و بهبود فرآیندهای سازمان با استفاده از پتانسیل بلاکچین

چالش / فرصت ۶:

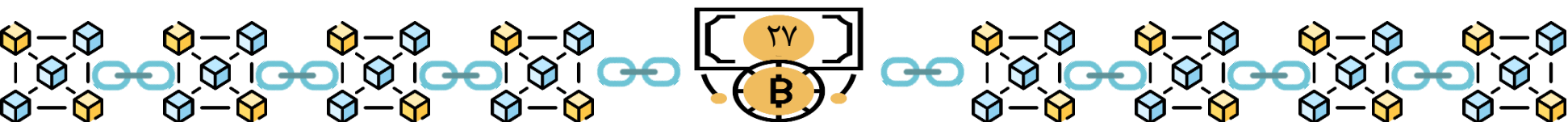


راهکار:

مخاطب:

۴- راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

جایگاه در زنجیره فعالیت ها:



حوزه فعالیت استارت آپ‌های فعال در بلاکچین

۱- مالی

استارت‌آپ‌ها در این حوزه تمام فرآیندهای مالی و پولی مبتنی بر ارزشهای رمزنگاری شده و بعضاً ارزهای بدون پشتوانه را دربر می‌گیرد. این حوزه به سه زیر حوزه‌ی نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال، مدیریت دارایی‌های دیجیتال، جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه تقسیم شده است.

۲- بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا

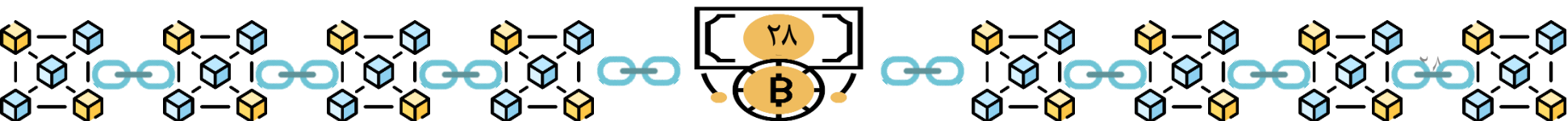
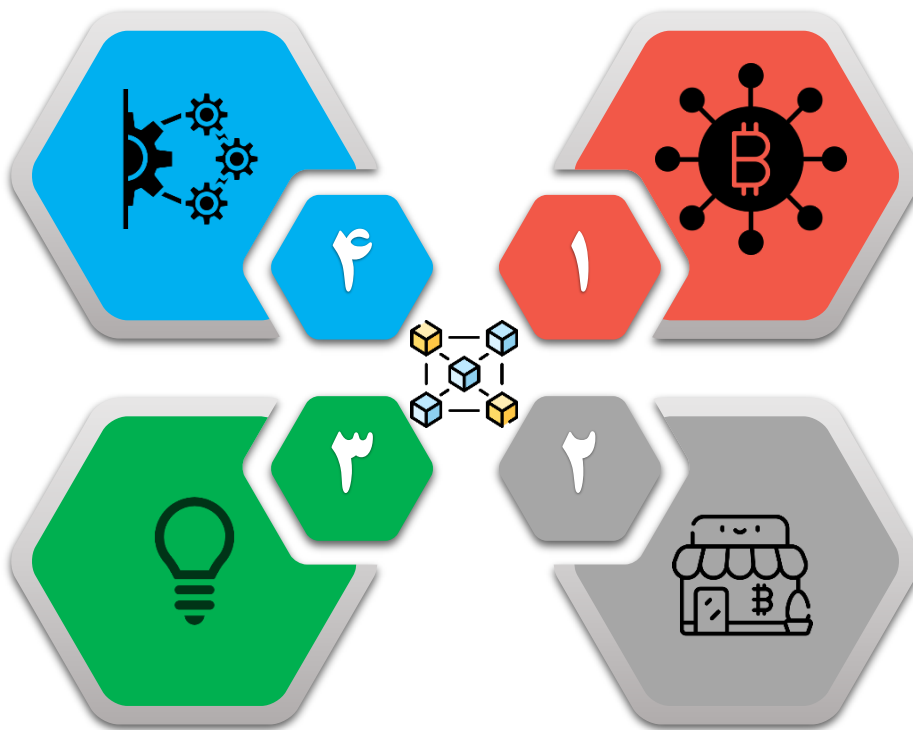
استارت‌آپ‌های این حوزه به عنوان واسطی برای ارائه‌ی خدمات مختلف از سوی ارائه‌دهنده به مصرف‌کننده عمل می‌کنند. این استارت‌آپ‌ها با استفاده از بستر بلاکچین این فرآیند را به شکلی امن و شفاف و با کمترین هزینه انجام می‌دهند...

۴- راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

استارت‌آپ‌های این حوزه به ارائه‌ی خدماتی در جهت افزایش کارایی، شفافیت و امنیت در بخش‌های مختلف فعال در سازمان‌ها می‌پردازند. بخش‌هایی مانند زنجیره‌تأمین، کانال‌های ارتباطی، تبلیغات، امنیت اطلاعات داخل سازمان و ...

۳- خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت

استارت‌آپ‌های این حوزه به گسترش اکوسیستم بلاکچین، افزایش بهره‌وری، توسعه‌ی زیرساخت‌های سخت‌افزاری و نرم‌افزاری فناوری بلاکچین و تسهیل در شناسایی و ارتقا امنیت با استفاده از سازوکارهای بلاکچین می‌پردازند.



استارت آپ‌های حوزه‌ی بلاکچین – به تفکیک حوزه‌ی فعالیت‌ها

بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا

Logos of peer-to-peer marketplaces: vevue, safe share GLOBAL, STEEM, wibson, sense.chat, JoyStream, OpenBazaar, matchpool, PROPY, VIBERATE.

خدمات مالی و ارزش دیجیتال

1-1. نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال

2-1. مدیریت دارایی‌های دیجیتال

3-1. جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه

Logos of financial and digital asset service providers: BitPesa, wyre, coinbase, veem, WIREX, ABRA, Gem, TradeBlock, FXCH, SALT, NEUFUND, LedgerX, Bitbond, Sunexchange, CrowdWiz.

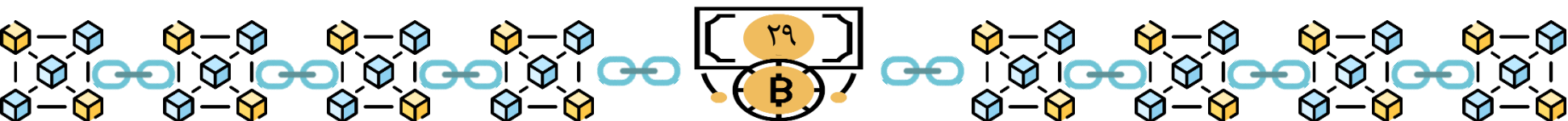
BLOCKCHAIN

خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت

Logos of blockchain infrastructure and development service providers: Genesis Mining, minebox, 4NEW, RCHAIN COOPERATIVE, open health network, EVERNYM, ELLIPTIC, dadi.

راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

Logos of blockchain-based organizational solutions: NETKI, arc-net, HASHED HEALTH, symbiont, Ambrósus, ripe.io, PEERNOVA, PATRON, loyall, BitClave.



۵- استارت آپ‌های حوزه‌ی بلاکچین

۵-۲ خدمات مالی و ارزی



چالش‌ها/فرصت‌های مطرح در زمینه خدمات مالی و ارزش دیجیتال

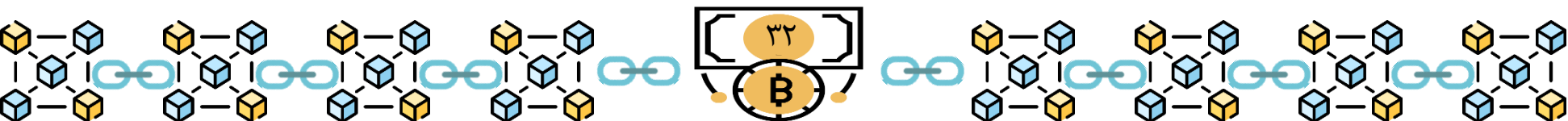
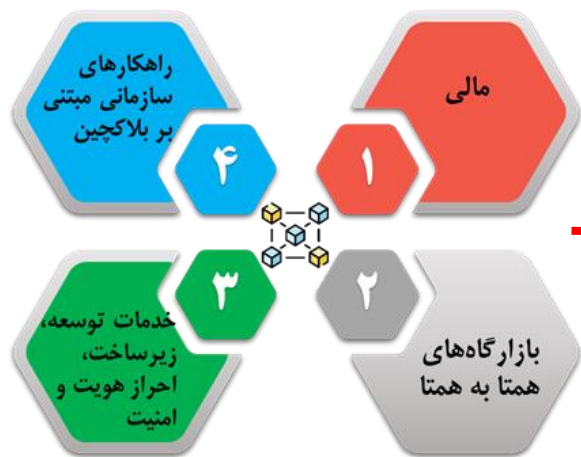
چالش‌ها و فرصت‌های مطرح در زمینه خدمات مالی و ارزش دیجیتال

- ۱ تسهیل فرآیندهای انتقال پول و افزایش شفافیت و امنیت فرآیندهای پولی با استفاده از بلاکچین
- ۲ ایجاد راهکارهای A به منظور نگهداری امن از دارایی‌های دیجیتال
- ۳ استفاده از بستر بلاکچین به منظور ارتقا در فرآیندهای تامین سرمایه و سرمایه‌گذاری



راهکارهای مطرح در زمینه خدمات مالی و ارزش دیجیتال

- | | | |
|---|---|--|
| ارائه درگاه پرداخت ارزهای رمزنگاری شده به کسب و کارها | تبادل و جابجایی ارزهای دیجیتال و بدون پشتوانه با سرعت و امنیت بالا | پرداخت آنلاین محصولات و خدمات با کمترین هزینه، بالاترین سرعت و امنیت با استفاده از سازوکار بلاکچین |
| ارائه‌ی سخت‌افزارهایی به منظور افزایش امنیت دارایی‌های دیجیتال | ارائه یک بستر نرم‌افزاری امن و شفاف برای حفظ و نگهداری دارایی‌های دیجیتال | کاهش هزینه‌های مربوط به واسطه در تبادل ارزهای دیجیتال و بدون پشتوانه |
| توسعه‌ی بازارشبه بورسی به منظور تجارت ارزهای رمزنگاری شده | مدیریت ارزهای دیجیتال در یک پرتفولیوی مبتنی بر بلاکچین | حذف واسطه در جمع‌سپاری و سرمایه‌گذاری در پروژه‌ها از طریق پلتفرم‌های مبتنی بر بلاکچین |
| تجزیه و تحلیل بازار ارزهای رمزنگاری شده با ترکیب هوش مصنوعی و بلاکچین | تسهیل فرآیندهای سرمایه‌گذاری به صورت خودکار با استفاده از قراردادهای هوشمند | تسهیل پروسه‌ی وام‌دهی از طریق پذیرش دارایی‌های رمزنگاری شده به عنوان وثیقه |



۵-۲ استارت آپ های حوزه خدمات مالی
و آرز دیجیتال

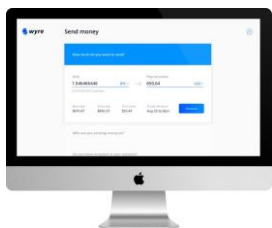
۵-۲-۱ نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای
دیجیتال



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

امروزه با توجه به افزایش روز افزون مبادلات بین‌المللی، نقل و انتقالات پولی بین‌المللی نقش پررنگ یافته است. استفاده از روش‌های سنتی مانند نقل و انتقال از طریق بانک‌ها، زمان‌بر بوده و بر اساس روند کاملاً شفافی رخ نمی‌دهد. Wyre پلتفرم آنلاینی است که از طریق بستر بلاکچین، خدمات نقل و انتقال ارزهای مختلف را با سرعت و شفافیت بالایی امکان‌پذیر نموده است. این مجموعه ارزش دریافتی را به ارزهای دیجیتال تبدیل می‌نماید و به کشور مقصد منتقل می‌نماید، سپس با استفاده از تعداد کاربران بالای خود در کشورهای مختلف، مجدداً با نرخ روز، ارز دیجیتال را به پول کشور مقصد تبدیل می‌نماید و به حساب مقصد منتقل می‌کند. چنین روندی زمان نقل و انتقال را با سرعت و شفافیت بسیار بالاتری امکان‌پذیر نموده است. علاوه بر این، Wyre خدمات انتقال ارز خود را در قالب Api به پلتفرم‌های دیگر نیز ارائه می‌دهد.



www.sendwyre.com/

نام شرکت: Wyre



حوزه فعالیت: نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال



محصول/خدمت: انتقال ارز، Api پرداخت



کل سرمایه تامین شده: ۶,۲ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Series A



گروه مخاطب: عموم مردم، شرکت‌ها



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۱



مدل درآمد: واسطه‌گری، حق اشتراک



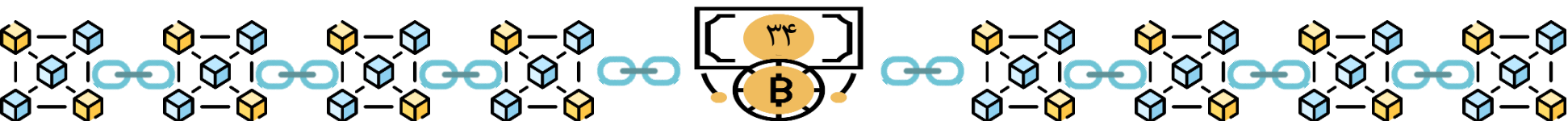
موقعیت جغرافیایی: سانفرانسیسکو، آمریکا



سال تاسیس: ۲۰۱۳



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین، هوش مصنوعی




استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

Ripple شرکتی است که خدمات خود را از طریق پلتفرم و ارز دیجیتال خود به نام XRP ارائه می‌دهد. هدف ریپل ایجاد بستری برای تبادلات مالی (به شکل ارزهای بدون پشتوانه یا ارزهای رمزنگاری شده) بین المللی می‌باشد. خدمات این مجموعه برای مجموعه‌های مالی بزرگ مانند بانک‌ها کارایی بسیار بالایی ایجاد می‌کند. برعکس Ripple، Paypal با کارمزد بسیار پایین، با سرعت بسیار بالا و با امنیت بسیار بالا (از طریق سازوکار بلاکچین) تبادلات مالی را امکان‌پذیر می‌کند. میزان تراکنش‌های امکان‌پذیر بر ثانیه در پلتفرم این مجموعه نسبت به بیت کوین و اتریوم بسیار بالاتر می‌باشد. تراکنش‌های Ripple در بستر پلتفرم آن‌لاین آن و از طریق تبدیل پول جابجا شده به XRP انجام می‌پذیرد.



 <https://ripple.com/>

نام شرکت: Ripple ★

حوزه فعالیت: نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال ✂

محصول/خدمت: انتقال ارز، ارز دیجیتال 🌱🚗

کل سرمایه تامین شده: --- 🏠👤

آخرین نوع تامین سرمایه: Series B 💰🏆

گروه مخاطب: بانک‌ها و موسسات مالی 🤝

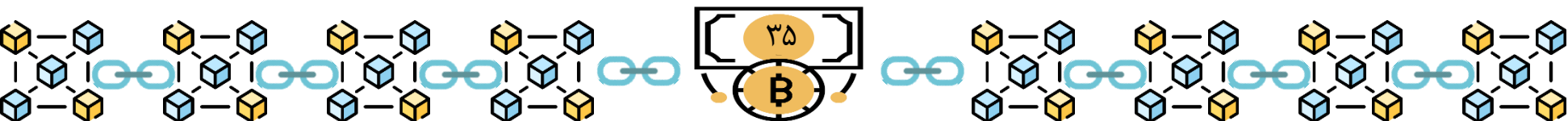
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۱ 🎯

مدل درآمد: فروش تکیون، حق اشتراک 📁

موقعیت جغرافیایی: سانفرانسیسکو، آمریکا 🌍

سال تاسیس: ۲۰۱۲ 📅

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آن‌لاین 💡



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

با فراگیر شدن اینترنت، فروش اینترنتی و در نهایت تراکنش‌های خرد رشد فزاینده‌ای داشته‌اند. اما بیت‌کوین برای ورود به این عرصه دارای مشکلاتی است. مهم‌ترین مشکل بیت‌کوین سرعت پایین انجام تراکنش‌ها در تعداد نسبت به دیگر روش‌های مرسوم پرداخت می‌باشد. Strawpay توانسته است راهکار مناسبی را برای افزایش سرعت تراکنش‌های خرد در بستر بلاکچین ارائه دهد. JoyStream پروتکل متن‌بازی به نام Stroem را گسترش داده است. بر اساس این پروتکل تراکنش‌های خرد مستقیماً در بستر بیت‌کوین انجام نمی‌پذیرد؛ بلکه Stroem به عنوان بستر واسط تراکنش بیت‌کوین عمل می‌کند و مجموع تعداد بالایی از تراکنش‌های خرد در قالب یک تراکنش در بستر بلاکچین انجام پذیر می‌نماید. در این پروتکل سوم شخص‌ها مانند کیف‌پول‌های بلاکچین به عنوان واسط عمل می‌کنند، تعداد بالایی از تراکنش‌ها را از بسترهایی خارج از بلاکچین انجام می‌دهند و در نهایت مجموع تعداد بالایی تراکنش را به صورت یک تراکنش پرداختی به فروشندگان ارائه می‌دهند. در این پروتکل نرخ کارمزد واسط پیشنهادی بوده و نرخ معینی ندارد.



www.strawpay.com/

نام شرکت: Strawpay



حوزه فعالیت: نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال



محصول/خدمت: انتقال ارز دیجیتال



کل سرمایه تامین شده: ۱۸۵ هزار دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: seed



گروه مخاطب: عموم مردم



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۱



مدل درآمد: واسطه‌گری



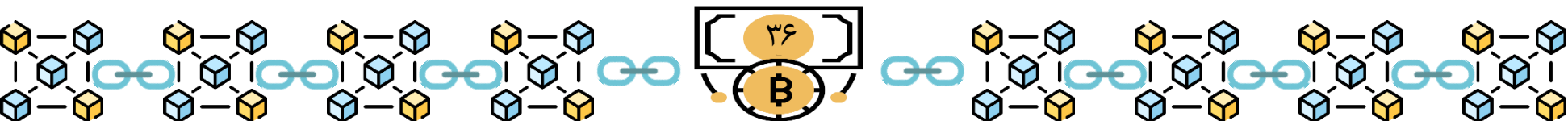
موقعیت جغرافیایی: سوئد



سال تاسیس: ۲۰۱۴



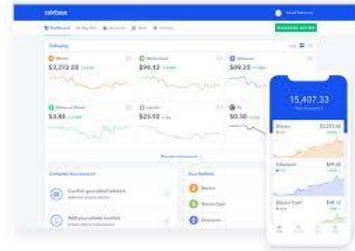
فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین، هوش مصنوعی



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

Coinbase یک صرافی ارز دیجیتال است. این مجموعه در ۳۲ کشور سطح جهان مبادلات Bitcoin، Bitcoin Cash، Ethereum، Ethereum Classic و Litecoin را با ارزهای بدون پشتوانه انجام می‌دهد. این مجموعه همچنین معاملات بیت‌کوین و ذخیره‌سازی آن را در ۱۹۰ کشور در سراسر جهان انجام می‌دهد. Coinbase دارای دو محصول اصلی است: بورس جهانی دیجیتال (GDAX) برای تجارت انواع دارایی‌های دیجیتال در پلتفرم تجارت حرفه‌ای دارای خود و یک کارگزاری برای خرده‌فروشی Bitcoin، Bitcoin Cash، Ether. برای توسعه دهندگان و تجار ارائه می‌دهد تا در برنامه‌های کاربردی خود پرداخت‌ها را به ازای ارزهای دیجیتال نیز بپذیرند.



<https://www.coinbase.com/>

نام شرکت: Coinbase



حوزه فعالیت: نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال



محصول/خدمت: خرید و فروش ارزهای رمزنگاری شده



کل سرمایه تامین شده: ---



آخرین نوع تامین سرمایه ---



گروه مخاطب: عموم مردم، شرکت‌ها



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۱



مدل درآمد واسطه‌گری



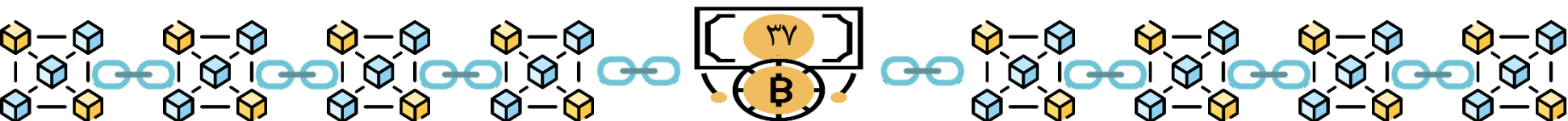
موقعیت جغرافیایی: آمریکا



سال تاسیس: 2012



فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

ShapeShift یک پلتفرم آنلاین و ارائه دهنده‌ی خدمات API است که در ماه اوت سال ۲۰۱۴ برای ارائه سریع Bitcoin و Altcoin و تبدیل ارزهای رمزنگاری شده با حداکثر سطح امنیت و بهره وری تشکیل شده است. کاربران مجبور نیستند برای ایجاد حساب و سپرده اطلاعات شخصی ارائه دهند. این امر کاربران را از سرقت مالی و هویت محافظت می کند که یک پیشرفت مهم در مبادلات محسوب می‌گردد. این شرکت دارای یک سیاست "بدون ارز بدون پشتوانه" است، به این معنی که از بانک‌ها و یا ارزهای بدون پشتوانه در هیچ یک از نقطه عملیات خود استفاده نمی کند.



<https://shapeshift.io/>

نام شرکت: ShapeShift



حوزه فعالیت: نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال



محصول/خدمت: خرید و فروش ارزهای رمزنگاری شده



کل سرمایه تامین شده: ---



آخرین نوع تامین سرمایه: Series A



گروه مخاطب: عموم مردم، شرکت‌ها



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۱



مدل درآمد واسطه‌گری



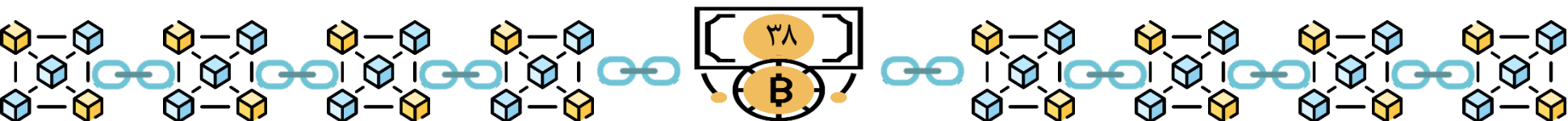
موقعیت جغرافیایی: سوئیس



سال تاسیس: ۲۰۱۴



فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین




استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال


توضیح:


BitPesa شرکتی است که به نقل و انتقال پول در آفریقا مفهوم جدیدی بخشیده است. این شرکت با استفاده از راهکارهای پرداخت نوین بر پایه بلاکچین، نقش بسزایی در تسریع نمودن نقل و انتقالات داشته است. این شرکت راهکارهای پرداخت خود را مبتنی بر بیت کوین استوار نموده است. سیستم پرداخت این مجموعه با موبایل مانی یکپارچه شده است که در آفریقا بسیار عمومیت دارد. این شرکت قصد دارد در سال‌های آینده با شرکت‌های اروپایی و آمریکا وارد شراکت شود.




 <https://bitpesa.co/>

نام شرکت: BitPesa 


حوزه فعالیت: نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال 


محصول/خدمت: درگاه پرداخت ارز دیجیتال 

کل سرمایه تامین شده: ۱۵ میلیون دلار 


آخرین نوع تامین سرمایه: Series B 


گروه مخاطب: کسب و کارها 

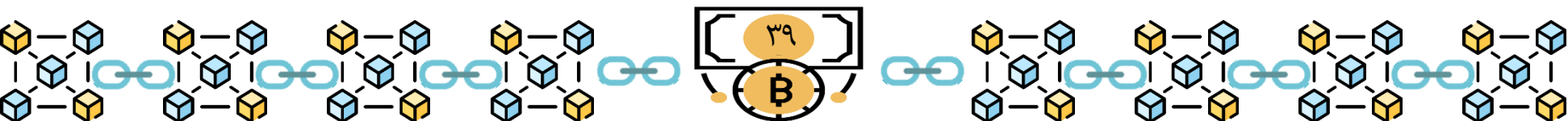
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۱ 

مدل درآمد: حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: نایروبی، کنیا 

سال تاسیس: ۲۰۱۳ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، اپلیکیشن موبایل 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین

خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

Veem یک شرکت پرداخت جهانی است که بیش از ۱۰۰ هزار کسب‌وکار کوچک در ۹۰ کشور از امکانات آن استفاده می‌کنند و همچنین به آن اعتماد دارند. این شرکت به کسب‌وکارها اجازه می‌دهد تا در هر مکانی به فروشنده‌ها، تامین کنندگان و پیمان کاران مبالغ مورد نظر را پرداخت کنند. با استفاده از فناوری چند ریلی این استارت‌آپ، کسب‌وکارها می‌توانند با یک کلیک پول پرداخت یا دریافت کنند و تراکنش‌های خود را پیگیری کنند و حتی به نرم‌افزارهای مورد علاقه خود نظیر Xero، NetSuite و ... متصل شوند. طبق گفته مدیران این شرکت سرعت، امنیت و هزینه پایین را از عوامل اصلی که همه کسب‌وکارهای کوچک برای رشد به آن نیاز دارند می‌دانند. این شرکت با استفاده از فناوری بلاکچین واسطه‌هایی که باعث افزایش سه عامل نامبرده می‌شوند را حذف می‌کند. در نهایت این شرکت توسط یک API همه این قابلیت‌ها را در سایت مشتریان قرار می‌دهد تا متقاضیان به راحتی از آن استفاده کنند.

Payment Tracking, Approvals, Easy



www.veem.com

نام شرکت: Veem



حوزه فعالیت: نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال



محصول / خدمت: نرم‌افزاری برای پرداخت آنلاین



کل سرمایه تامین شده: ۶۹,۳ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Corporate Round



گروه مخاطب: تمامی کسب‌وکارها



مسائل راهبردی چالش فرصت ۱



مدل درآمد: حق اشتراک



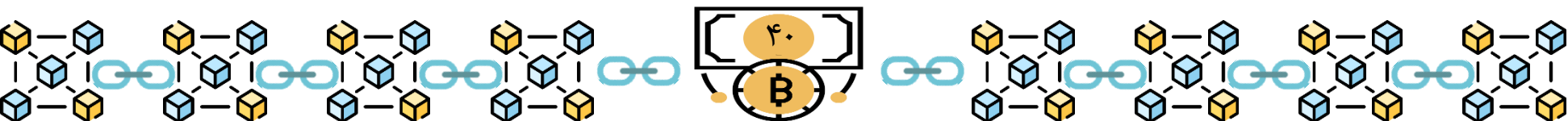
موقعیت جغرافیایی: آمریکا



سال تاسیس: ۲۰۱۴



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:


امروزه با گسترش ارزهای رمزنگاری شده، ابزار پرداخت به دغدغه مهمی برای کسب و کارهای دیجیتال تبدیل شده است. **BitPay** بزرگ‌ترین شرکت در حوزه ارائه **Api** در بستر بیت کوین می‌باشد. این شرکت بیش‌ترین میزان امنیت پرداخت را در حوزه خدمات به مشتریان و کسب و کارها ارائه می‌دهد. این شرکت علاوه بر ارائه **Api** پرداخت، پلاگین‌های پرداخت و دیگر ماژول‌های پرداخت را به پلتفرم‌های حوزه تجارت الکترونیک عرضه می‌نماید. **BitPay** توانسته است خدمات خود را به شرکت‌های بزرگی همچون مایکروسافت و هلدینگ ویرژین ارائه دهد.


bitpay




 <https://bitpay.com/>

نام شرکت: BitPay 


حوزه فعالیت: نقل و انتقال و خرید و فروش ارزهای دیجیتال 

محصول/خدمت: Api پرداخت 

کل سرمایه تامین شده: ۷۲,۵ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه Series B 


گروه مخاطب کسب و کارها 

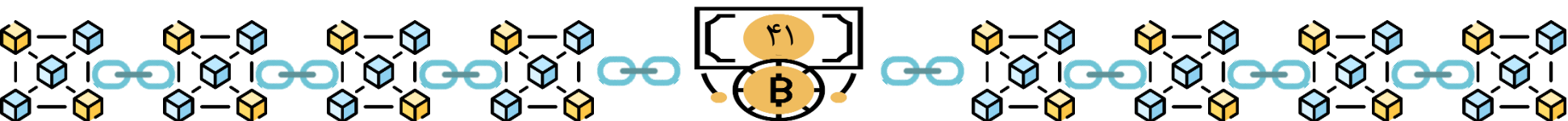
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۱ 

مدل درآمد حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: جرجیا، آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۱ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، اپلیکیشن موبایل 



۲-۵ استارت آپ های حوزه خدمات مالی و ارزی

۲-۲-۵ مدیریت دارایی های دیجیتال



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین

خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

با گسترش تبدلات بر پایه‌ی ارزهای رمزنگاری شده، حفظ و نگهداری از دارایی‌های دیجیتال اهمیت بسزایی یافته است. شرکت Ledger به ارائه‌ی سخت‌افزارهای شخصی سازی شده و نرم‌افزارهای امنیتی مختلف در حوزه‌ی امنیت بسترهای بلاکچین و هوش مصنوعی پرداخته است. این شرکت سیستم‌عامل مخصوصی را با نام BOLOS توسعه داده است. این سیستم‌عامل به صورت کامل با پلتفرم‌های بلاکچین منطبق است. Ledger از سیستم‌عامل خود در سخت‌افزارهای امنیتی بهره می‌برد. سخت‌افزارهای امنیتی این مجموعه با حفظ کلیدهای خصوصی کاربران ارزهای رمزنگاری شده، از امکان به سرقت رفتن دارایی‌های دیجیتال آن‌ها می‌کاهد. این سخت‌افزارها در ابعاد بسیار کوچک (شبیبه به حافظه‌ی فلش) ارائه می‌شود. این سخت‌افزارها به راحتی از طریق درگاه‌های USB قابل استفاده می‌باشد.



<https://www.ledger.com/>

نام شرکت: Ledger



حوزه فعالیت: مدیریت دارایی‌های دیجیتال



محصول/خدمت: نرم‌افزار و سخت‌افزارهای امنیت دارایی‌های دیجیتال



کل سرمایه تامین شده: ۸۵ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Series B



گروه مخاطب: عموم مردم، کسب و کارها



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۲



مدل درآمد: فروش مستقیم



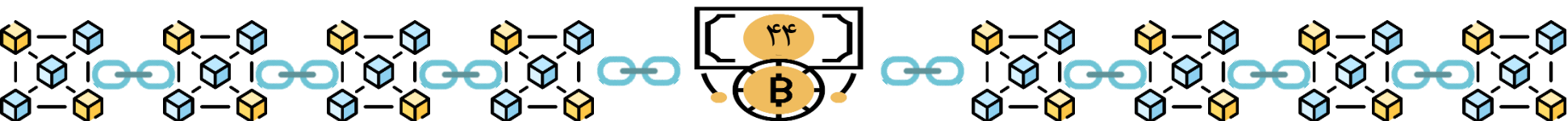
موقعیت جغرافیایی: فرانسه، پاریس



سال تاسیس: ۲۰۱۴



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین




استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال


توضیح:


Gem یک پلتفرم یکپارچه برای مدیریت پورتفولیو ارزهای رمزنگاری شده است که خود پلتفرم هم بر بستر بلاکچین اطلاعات را ذخیره‌سازی می‌کند که این امر امکان هک شدن این پلتفرم و دسترسی به اطلاعات کیف پول و پرتفولیو افراد را از بین برده است. این استارت‌آپ ۲۳ صرافی را کنار یکدیگر قرار داده و به کاربران اجازه می‌دهد همه‌ی دارایی‌های دیجیتال خود را نظیر Coinbase و Kraken مدیریت و توازن آن‌ها را پیگیری کنند و سکه‌های جدید را کشف و پروسه‌های مالی دیجیتال خود را اجرا کنند. Gem نه تنها از معاملات پشتیبانی می‌کند، بلکه می‌خواهد در بلندمدت یک کیف پول آزاد و چند منظوره را تحت یک پلتفرم کاربرپسند، ارائه کند. این اپ همانند یک بانک مجازی برای کاربران در حوزه ارز دیجیتال می‌باشد که با آن می‌توان ذخیره‌سازی، گزارش از سوابق، جمع ارزهای تشکیل پرتفولیو ... را انجام داد. این شرکت رمزها و حساب‌ها را در بستر امنی نگهداری می‌کند که دسترسی به آن برای هکرها ممکن نیست.



gem.co


نام شرکت: Gem 


حوزه فعالیت: مدیریت دارایی‌های دیجیتال 


محصول/خدمت: مدیریت پورتفولیو ارزهای رمزنگاری 

کل سرمایه تامین شده: ۲۰.۵ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Series A 


گروه مخاطب: عموم مردم 

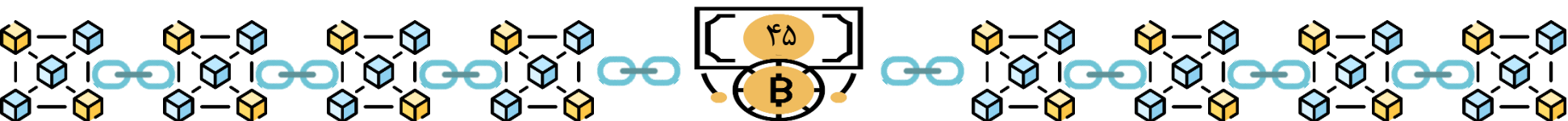
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۲ 

مدل درآمد: حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۳ 

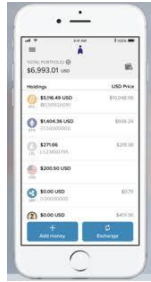
فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، اپلیکیشن موبایل 



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال


توضیح:


Abra شرکتی است که در حوزه فناوری‌های مالی فعالیت می‌کند. این شرکت ارائه دهنده کیف پول الکترونیکی است که می‌توان از طریق آن به خرید یا فروش بیش از ۲۰ ارز رمزنگاری شده و یا بیش از ۵۰ ارز بدون پشتوانه پرداخت. خدمات این شرکت از طریق اپلیکیشن مخصوص آن ارائه می‌گردد که در بستر iOS و اندروید قابل استفاده می‌باشد. سازوکار این کیف پول بر مبنای بلاکچین می‌باشد تا بیش‌ترین امنیت ممکن برای کاربران فراهم شود. این اپلیکیشن پرداخت‌هایی مانند کارت‌های اعتباری، **wire transfer** و یا نقل و انتقالات بانکی را پوشش می‌دهد.





ABRA


 <https://www.abra.com/>

نام شرکت: Abra 


حوزه فعالیت: مدیریت دارایی‌های دیجیتال 


محصول/خدمت: کیف پول الکترونیک 


کل سرمایه تامین شده: --- 

آخرین نوع تامین سرمایه: Series B 


گروه مخاطب: عموم مردم 

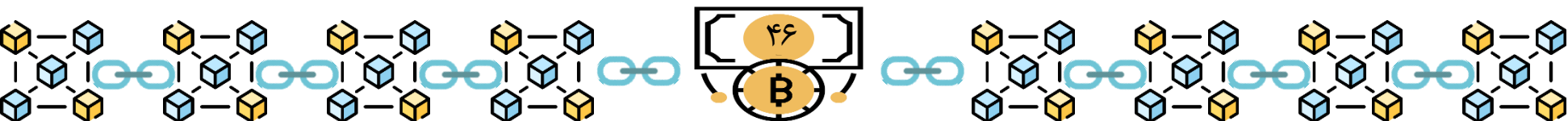
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۲ 

مدل درآمد: واسطه‌گری 

موقعیت جغرافیایی: سیلیکون ولی، آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۴ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، اپلیکیشن موبایل 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین

خدمات مالی و ارز دیجیتال


توضیح:


Wirex یک پلتفرم بانکداری شخصی هیبریدی (قابلیت استفاده از ارزهای رمزنگاری شده و ارزهای بدون پشتوانه) است که از پردازش ابری بهره می‌برد. Wirex این امکان را فراهم نموده است که کاربران بتوانند از طریق پلتفرم آن ارزهای رمزنگاری شده درون کیف پول خود را با ارزهای بدون پشتوانه‌ای مثل دلار و پوند تبادل نمایند. علاوه بر آن این شرکت اولین کارت اعتباری Visa Card با پشتیبانی از ارزهای رمزنگاری شده را توسعه داده است. با استفاده از این کارت اعتباری در پایانه‌های فروش، ۰.۵ درصد تخفیف به کاربر ارائه می‌گردد. تبادل ارزها برای کاربران دارای کارت اعتباری این مجموعه نیز رایگان می‌باشد.





WIREX


<https://wirexapp.com/>

نام شرکت Wirex 


حوزه فعالیت: مدیریت دارایی‌های دیجیتال 


محصول/خدمت: کارت اعتباری، تبادل ارز 


کل سرمایه تامین شده: --- 


آخرین نوع تامین سرمایه Series A 


گروه مخاطب: عموم مردم 

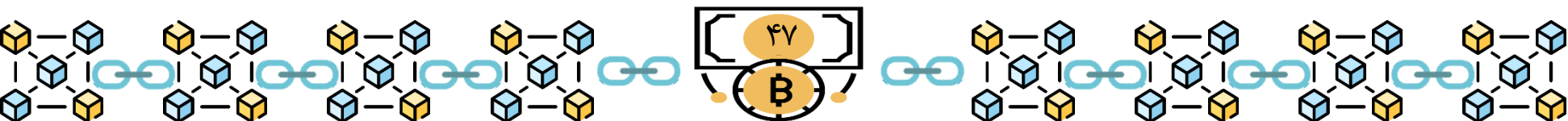
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۲ 

مدل درآمد: واسطه‌گری 

موقعیت جغرافیایی: لندن، انگلستان 

سال تاسیس: ۲۰۱۴ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پردازش ابری، پلتفرم آنلاین، اپلیکیشن موبایل 



۵-۲ استارت آپ‌های حوزه خدمات مالی و ارزی

۵-۲-۳ جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و
تامین سرمایه



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین

خدمات مالی و ارز دیجیتال


توضیح:


امروزه درخواست وام برای توسعه و راه‌اندازی یک کسب و کار از طریق موسسات مالی به مسیری پیچیده بدل شده است. Bitbond شرکتی است که با ارائه‌ی پلتفرمی مبتنی بر بلاکچین این مسیر را بسیار تسهیل کرده است. در پلتفرم این مجموعه متقاضیان وام با تکمیل نمودن یک فرم اولیه میزان اعتبار خود را مشخص می‌نمایند. سپس پلتفرم پس از ۲۴ ساعت پیشنهادات وام متفاوتی را به آن‌ها ارائه می‌دهد. این پیشنهادات از طرف افراد دیگر که متقاضی سرمایه‌گذاری می‌باشند اعلام می‌گردد. در نهایت با توافق دو طرف وام منتقل می‌گردد. در این پلتفرم عموماً میزان بهره‌ی وام دهنده از بانک بیش‌تر بوده، در حالی که میزان بهره‌ی پرداختی وام گیرنده نیز از وام‌های بانکی کم‌تر می‌باشد. با توجه به این‌که این پلتفرم بر بستر بلاکچین بنا شده است، میزان شفافیت، سرعت و امنیت بسیار بالایی دارد.


 Bitbond





 <https://www.bitbond.com/>


نام شرکت: Bitbond 


حوزه فعالیت: جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه 


محصول/خدمت: بازارگاه وام‌های همتا به همتا 


کل سرمایه تامین شده: --- 


آخرین نوع تامین سرمایه --- 


گروه مخاطب: عموم مردم، شرکت‌ها 

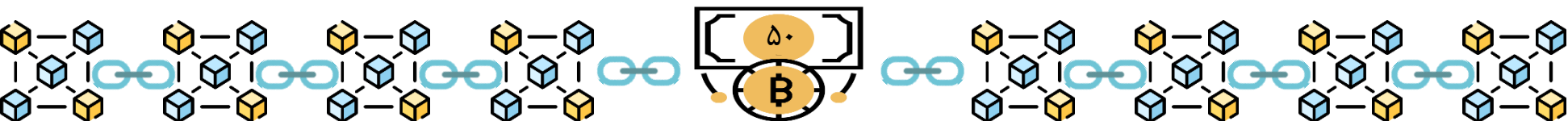
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۳ 

مدل درآمد: واسطه‌گری 

موقعیت جغرافیایی: برلین، آلمان 

سال تاسیس: ۲۰۱۳ 

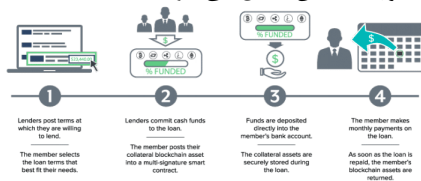
فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، بلاکچین 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

SALT Lending، یک پلتفرم وام‌دهی مبتنی بر بلاکچین است. این پلتفرم دارایی‌های دیجیتال کاربران را نزد خود نگه می‌دارد و پس از ارزیابی و بررسی سوابق فرد، وام‌هایی برحسب پول سنتی ارائه می‌کند. در واقع کاربرانی که به سالت لندینگ مراجعه می‌کنند، ناچار نیستند دارایی‌های دیجیتال و رمزنگاری شده‌ی خود را بفروشند. بلکه این پلتفرم دارایی‌های رمزنگاری شده را به‌عنوان وثیقه وام نگه می‌دارد و با نظارت بر فعالیت کاربران بازپرداخت وام را تضمین می‌کند. این شرکت ارز مخصوص خود با نام SALT را توسعه داده است که اگر از آن به‌عنوان وثیقه استفاده شود، مزایای بیشتری به کاربران ارائه می‌دهد. این پلتفرم دارای دوسو وام دهنده و گیرنده می‌باشد که در آن وام دهنده فقط باید حق اشتراک خود را برای استفاده از مزایای سرمایه‌گذاری به صورت سالیانه پرداخت کند. فرایند قرارداد فی ما بین این دو طرف بر حسب قرارداد هوشمند و به صورت آنلاین شکل می‌گیرد.



saltlending.com

نام شرکت: SALT Lending

حوزه فعالیت: جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه

محصول/خدمت: پلتفرم وام بر بستر بلاکچین

کل سرمایه تامین شده: ---

آخرین نوع تامین سرمایه ---

گروه مخاطب: صنایع بهداشت و درمان، حمل و نقل و... و عموم مردم

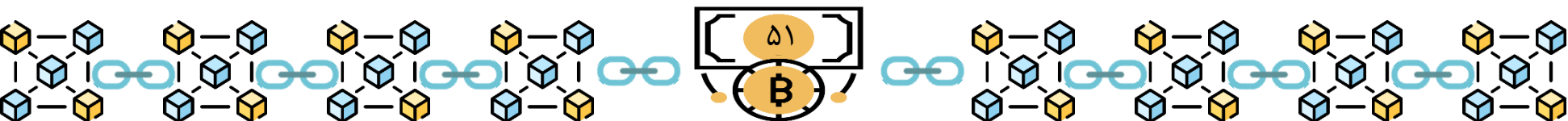
مسائل راهبردی چالش فرصت ۳

مدل درآمد: حق اشتراک

موقعیت جغرافیایی: آمریکا

سال تاسیس: ۲۰۱۶

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین و نرم‌افزاری، اپلیکیشن موبایل



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

سان اکسچنج، یک بازار هم‌تا به هم‌تا می‌باشد که با استفاده از بیت کوین، امکان سرمایه‌گذاری در پروژه‌های صفحه‌های خورشیدی را برای هر فردی در هر مکانی فراهم می‌کند. این استارت‌آپ متعلق به آفریقای جنوبی که در سال ۲۰۱۵ تأسیس شد، کاربران بیت کوین را قادر به خرید صفحه‌های خورشیدی و اجاره‌ای آنها به مدارس، کارخانه‌ها و اجتماعات به منظور کسب درآمد اجاره‌ای می‌نماید. مدل کسب و کار این شرکت، موفق بوده است و از طریق چندین سرمایه‌گذار، ۱.۶ میلیون دلار به صورت سرمایه‌ی مرحله‌ی کشت ایده، جذب نموده است. در ماه آوریل سال ۲۰۱۸، سان اکسچنج، توکن بسیار خاص خود که با عنوان توکن سانکس (SUNEX) شناخته می‌شود را عرضه نمود. این توکن، در حال مورد استفاده قرار گرفتن برای طراحی یک صندوق بیمه و سرمایه‌گذاری پروژه‌های انرژی خورشیدی برای کاربران در پلتفرم می‌باشد. علاوه بر این، شرکت، برای ایجاد پروژه‌های ریزشکه برق‌رسانی روستایی با نیروی خورشیدی هم اقدام نموده است. تا کنون، این پلتفرم، از طریق سرویس ریزاجاره‌ای خود، جذب سرمایه را برای شش پروژه‌ی خورشیدی، انجام داده و در حال آماده شدن برای پروژه‌ی هفتم می‌باشد.

 sunexchange



thesunexchange.com

نام شرکت: SUNEX



حوزه فعالیت: جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه



محصول/خدمت: پلتفرم سرمایه‌گذاری در انرژی نو با ارز رمزنگاری



کل سرمایه تامین شده: ۳,۱ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Initial Coin Offering



گروه مخاطب: عموم مردم



مسائل راهبردی چالش فرصت ۳



مدل درآمد: واسطه‌گری، فروش توکن



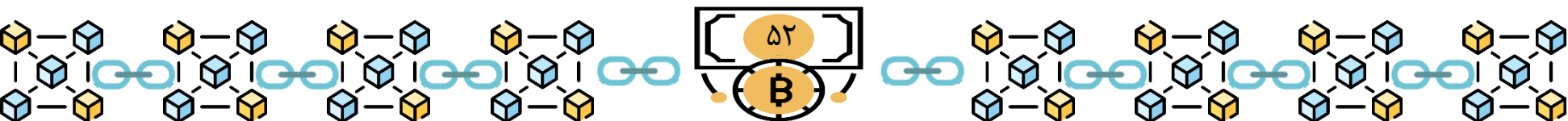
موقعیت جغرافیایی: آفریقای جنوبی



سال تاسیس: ۲۰۱۵



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین

خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

کراودویز یک پلتفرم کاملاً غیر متمرکز برای سرمایه‌گذاری می‌باشد که به کاربران اجازه می‌دهد به دور از اشخاص و نهادهای واسط، در پروژه‌های دلخواه سرمایه‌گذاری کنند. در واقع، این پلتفرم قدرت تصمیم‌گیری برای سرمایه‌گذاری را از دست مدیران صندوق‌ها و ... خارج کرده و در اختیار صاحبان سرمایه قرار می‌دهد. عملکرد کراودویز بر پایه خرد جمعی در سرمایه‌گذاری می‌باشد. کراودویز به مجموعه‌ی افراد و بدون واسطه‌گری مدیران صندوق‌ها، بانک‌ها و سایر نهادهای واسطه‌ای، اجازه می‌دهد که تصمیم بگیرند سرمایه آن‌ها به چه صورت و در کدام پروژه خرج شود. این پلتفرم بر پایه قرارداد هوشمند و اتریوم توسعه داده شده است. کاربران کراودویز با استفاده از ارز رمزنگاری شده‌ی این استارت‌آپ XPO می‌توانند در رای‌گیری شرکت کرده و به پروژه‌ای که فکر می‌کنند سودآوری بیشتری دارد، رای بدهند. در نهایت، با توجه به نتایج رای‌گیری، سرمایه‌ها به پروژه‌های مختلف تخصیص داده می‌شود. کراودویز برخی از مشکلات مربوط به صندوق‌های سرمایه‌گذاری سنتی مثل هزینه‌ی ورود و کارمزد بالا را حل کرده‌است. درآمد این شرکت از گرفتن حق مشاوره از شرکت‌هایی است که از سیستم آن‌ها برای صندوق خود می‌خواهند استفاده کنند.



crowdwiz.io

نام شرکت: CrowdWiz



حوزه فعالیت: جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه



محصول/خدمت: سرمایه‌گذاری اشتراکی بر پایه بلاکچین



کل سرمایه تامین شده: ۵,۴ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Initial Coin Offering



گروه مخاطب: عموم مردم



مسائل راهبردی چالش فرصت ۳



مدل درآمد: فروش خدمات



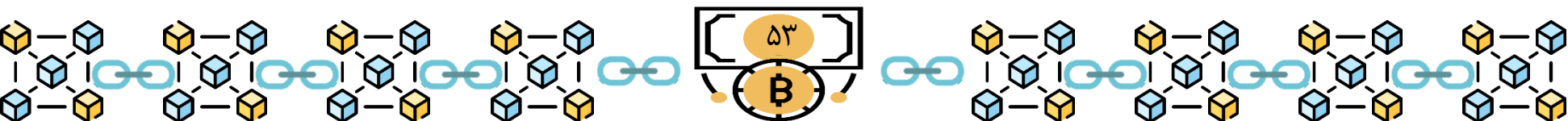
موقعیت جغرافیایی: هنگ‌کنگ



سال تاسیس: ۲۰۱۶



فناوری‌های کلیدی پلتفرم آنلاین، بلاکچین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین


خدمات مالی و ارز دیجیتال


توضیح:


Pledgecamp پلتفرم آنلاینی ارائه داده است که جمع‌سپاری را در بستر بلاکچین ممکن ساخته است. این بستر به سرمایه‌گذاران اجازه می‌دهد به راحتی به تمامی کسب و کارهای فعال در این پلتفرم دسترسی داشته باشند. این پلتفرم بر بستر اتریوم بنا شده است تا استفاده از قراردادهای اتریوم در این بستر ممکن باشد. درخواست‌دهندگان سرمایه در شروع کار خود نقشه‌راهی از تخصیص بودجه‌ی خود ارائه می‌دهند. این نقشه راه حاوی مایل‌استون‌های متفاوت می‌باشد. کاربران با توجه به نقشه راه ارائه شده به سرمایه‌گذاری می‌پردازند. در شروع هر مایل‌استون میزانی از سرمایه (بر اساس قرارداد) برای کاربر آزاد می‌گردد. بخش دیگر از سرمایه که متناسب با آن مایل‌استون و قسمتی از مایل‌استون بعدی می‌باشد (بر اساس سازوکار قراردادی این پلتفرم) با رای مثبت سرمایه‌گذاران آزاد می‌گردد. به واسطه‌ی سازوکار بلاکچین تمام این مراحل به صورت شفاف، امن و خودکار انجام می‌گیرد. این مجموعه ارزی را نیز با نام Pledge coin ارائه داده است. این ارز بسته به میزان استفاده کاربران به آن‌ها اعطا می‌گردد.





<https://neufund.org/>


نام شرکت Pledgecamp 


حوزه فعالیت: جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه 


محصول/خدمت: پلتفرم جمع‌سپاری 


کل سرمایه تامین شده: --- 


آخرین نوع تامین سرمایه --- 


گروه مخاطب: عموم مردم 

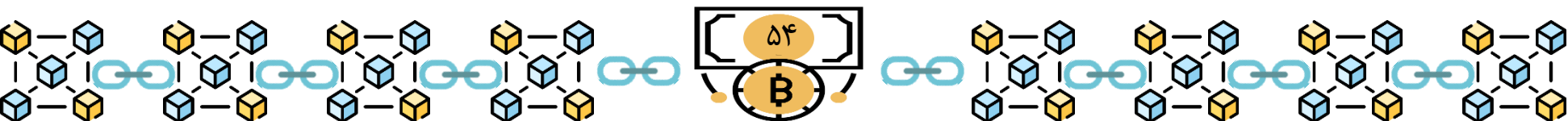
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۳ 

مدل درآمد: واسطه‌گری 

موقعیت جغرافیایی: آمریکا 

سال تاسیس: --- 

فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، اپلیکیشن موبایل، بلاکچین 

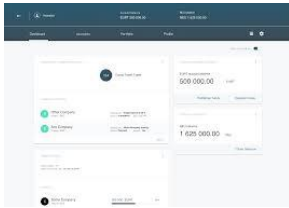


استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین

خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

سرمایه برای شکل‌گیری و رشد هر کسب و کاری لازم است. NEUFUND شرکتی است که از بلاکچین برای ایجاد بستری نوین برای سرمایه‌گذاری استفاده کرده است. این بستر بر مبنای بلاکچین اتریوم شکل یافته است تا امکان بهره بردن از قراردادهای اتریم فراهم شود. این بستر بازارگاهی است که شرکت‌های مختلف به ارائه سهام خود بر مبنای توکن‌های مخصوص شرکت می‌پردازند. شرکت‌های سرمایه‌گذاری و افراد می‌توانند میزان سهام شرکت مورد نظر خود را از طریق خریداری توکن در اختیار گیرند. با توجه به آن که این تبادلات در بستر اتریم و با استفاده از قراردادهای اتریم شکل گرفته است، خرید و فروش سهام در بستری شفاف و امن رخ می‌دهد. با هر پرداخت درون این بازارگاه، به پرداخت‌کننده میزانی از ارز رمزنگاری شده‌ی NEUFUND تعلق می‌گیرد که NEU نام دارد. این ارز در بازارگاه‌های ارزهای دیجیتال نیز قابل خرید و فروش می‌باشد و دارای ارزش پولی می‌باشد.



<https://neufund.org/>

نام شرکت NEUFUND



حوزه فعالیت: جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه



محصول/خدمت: بازارگاه خرید و فروش سهام و سرمایه‌گذاری



کل سرمایه تامین شده: ---



آخرین نوع تامین سرمایه: ICO



گروه مخاطب: عموم مردم، شرکت‌های سرمایه‌گذاری



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۳



مدل درآمد: فروش توکن



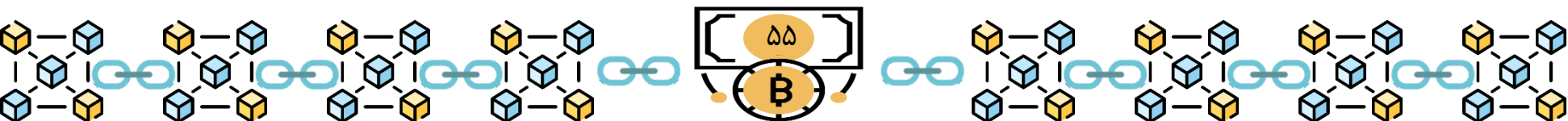
موقعیت جغرافیایی: برلین، آلمان



سال تاسیس: ۲۰۱۶



فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، بلاکچین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

بازارهای ارز امروزه به یکی از بزرگترین بازارهای دنیا بدل شده است. ارزهای رمزنگاری شده نیز به تدریج به بخش مهمی از مبادلات بازار تبدیل شده است. LedgerX پلتفرمی را گسترش داده است که مبدل به اولین مرکز تبادل داده‌ی (Clearing House) بازار ارزهای رمزنگاری شده است. این پلتفرم به کاربران و مراکز مالی این فرصت را داده است تا بتوانند علاوه بر فعالیت در بازار ارزهای بدون پشتوانه (FX)، به درآمدزایی در بازار ارزهای دیجیتال نیز بپردازند. این مجموعه علاوه بر این خدمات نرم‌افزاری برای تحلیل و سرمایه‌گذاری در بازارهای ارزهای رمزنگاری شده را نیز در اختیار کاربران می‌گذارد. این پلتفرم تنها بستر خرید و فروش آبی بیت‌کوین با مجوز رسمی دولت آمریکا می‌باشد. LedgerX را می‌توان اولین مرکز تبادل داده و SEF در حوزه‌ی ارزهای رمزنگاری شده در نظر گرفت.

LedgerX



<https://ledgerx.com/>

نام شرکت LedgerX



حوزه فعالیت: جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه



محصول/خدمت: بازارگاه خرید و فروش سهام ارز دیجیتال



کل سرمایه تامین شده: ۱۲,۹ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Series B



گروه مخاطب: عموم مردم، شرکتها



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۳



مدل درآمد: واسطه‌گری



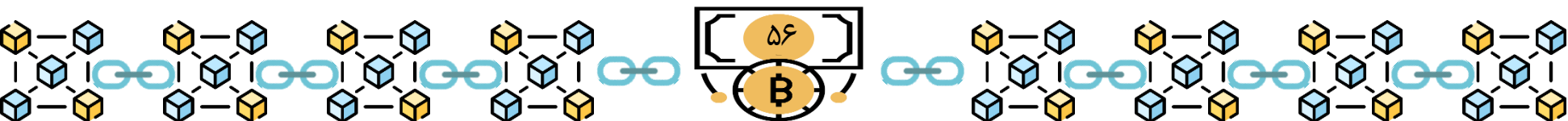
موقعیت جغرافیایی: نیویورک



سال تاسیس: ۲۰۱۳



فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، اپلیکیشن موبایل



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:


استفاده از سازوکار بلاکچین به اندازه‌ای گسترش یافته است که از این بستر در معاملات ارزی نیز استفاده می‌شود. **FXCH مرکز تبادل داده‌ای (Clearing house)** است که خدمات خود را به **بنگاه‌های مختلف بر بستر بلاکچین ارائه می‌دهد**. پلتفرم بلاکچین این مجموعه به نحوی شکل گرفته است تا مبادلات در کم‌ترین زمان ممکن و در بالاترین میزان شفافیت رخ دهد. سازوکار بلاکچین این مجموعه باعث شده است تا اقدامات اضافی و هزینه‌بر را در مبادلات بازار فارکس کاهش دهد. پلتفرم این مجموعه متن باز بوده و برای توسعه‌دهندگان قابل استفاده می‌باشد. این شرکت همچنین خدمات خود را در قالب API ارائه می‌دهد.


FXCH





 <https://fxclr.com/>


نام شرکت: **FXCH** 


حوزه فعالیت: **جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه** 


محصول/خدمت: **مرکز تبادل داده** 


کل سرمایه تامین شده: **---** 


آخرین نوع تامین سرمایه: **Seed** 


گروه مخاطب: **شرکت‌ها** 

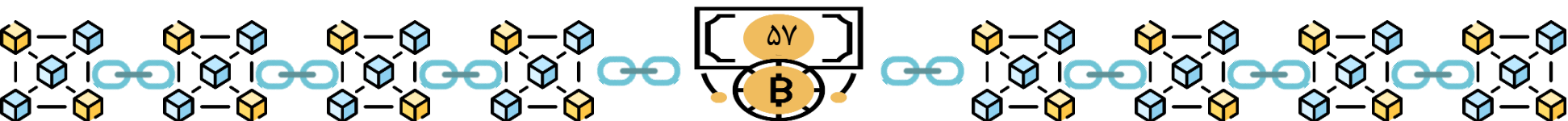
مسائل راهبردی: **چالش فرصت ۳** 

مدل درآمد: **واسطه‌گری** 

موقعیت جغرافیایی: **ایرلند** 

سال تاسیس: **۲۰۱۶** 

فناوری‌های کلیدی: **پلتفرم آنلاین، بلاکچین** 





استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال


توضیح:


Dolphin BI یک پلتفرم تجزیه و تحلیل سرمایه‌گذاری در ارزهای رمزگذاری شده است که بر اساس سازوکار قرارداد هوشمند کار می‌کند. این پلتفرم این امکان را برای کاربران (مشترکین، نویسندگان و کارشناسان) فراهم می‌کند تا با کار با پلتفرم به کارآمدی و بهبود تحلیل سرمایه‌گذاری ICO در پلتفرم بپردازند (به وسیله‌ی هوش مصنوعی تعبیه شده). این پلتفرم شامل برنامه‌ها و ویجت‌ها و داده‌هایی است که توسط کاربران مستقل توسعه یافته و به پلتفرم متصل شده‌اند. این پلتفرم ترکیبی از مزایای تجسم داده، تجزیه و تحلیل خودکار (یادگیری ماشین) و روش‌های تحلیل کارشناس است. اعتبار کاربران کارشناس و کاربران مشترک در یک قرارداد هوشمند قابل محاسبه می‌شود. این اعتبار بر اساس توکن این مجموعه (DOBI) با توجه به سهم اعتبار آن‌ها توزیع می‌گردد. این توکن‌ها امکاناتی مانند تخفیف درون پلتفرم یا دسترسی بیشتر تر را برای کاربران مهیا می‌کند.



 dolphin.bi/


نام شرکت: Dolphin BI 

حوزه فعالیت: جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه 


محصول/خدمت: پلتفرم تجزیه و تحلیل سرمایه‌گذاری 

کل سرمایه تامین شده: --- 

آخرین نوع تامین سرمایه: Seed 

گروه مخاطب: شرکت‌ها، عموم مردم 

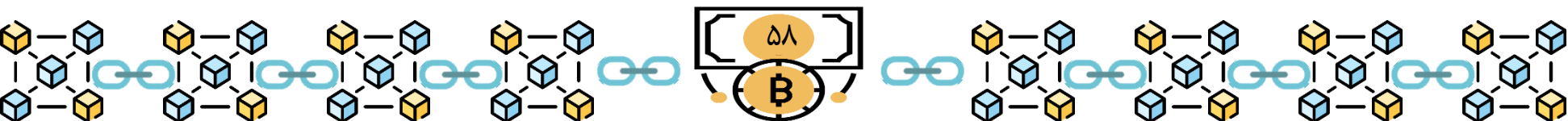
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۳ 

مدل درآمد: حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: روسیه 

سال تاسیس: ۲۰۱۶ 

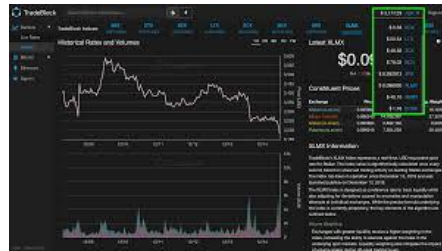
فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، هوش مصنوعی 



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین خدمات مالی و ارز دیجیتال

توضیح:

TradeBlock خدمات متنوعی به موسسات مالی در حوزه‌ی ارزش‌های رمزنگاری شده ارائه می‌دهد. این خدمات طیف وسیعی از ابزارهای اجرایی و تجزیه و تحلیل بازارهای ارز دیجیتال را دربر می‌گیرد. این شرکت به عنوان یک منبع بین‌المللی ارائه‌دهنده‌ی اطلاعات در این حوزه عمل می‌کند. خدمات این مجموعه تجزیه و تحلیل داده‌های بازار مربوط به ارزش‌های رمزنگاری شده، تجارت، مقررات، استخراج، به روز رسانی پروتکل‌ها، تجزیه و تحلیل زنجیره‌های بلاکچین و پیشرفت‌های اقتصادی در حوزه‌ی ارزش‌های رمزنگاری شده را در بر می‌گیرد. پلتفرم این مجموعه به وسیله‌ی هوش مصنوعی قدرتمند تعبیه شده در آن، توان تحلیل و پیش‌بینی بالایی یافته است. کاربران همچنین می‌توانند از خدمات این مجموعه در قالب API در پلافرم‌های خود بهره‌مند شوند.



<https://tradeblock.com/>

نام شرکت: TradeBlock



حوزه فعالیت: جمع‌سپاری، سرمایه‌گذاری و تامین سرمایه



محصول/خدمت: پلتفرم تجزیه و تحلیل سرمایه‌گذاری



کل سرمایه تامین شده: ۵۳,۱ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه



گروه مخاطب: موسسات مالی



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۳



مدل درآمد: حق اشتراک



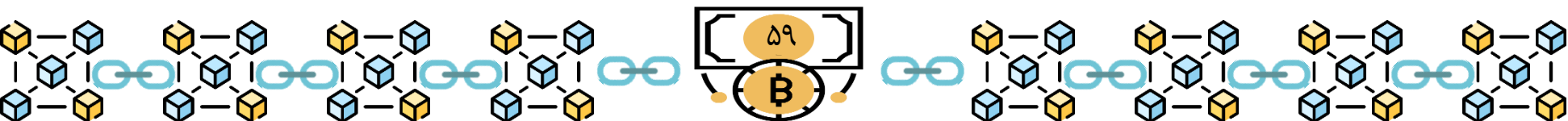
موقعیت جغرافیایی: نیویورک، آمریکا



سال تاسیس: ۲۰۱۳



فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، هوش مصنوعی



۵- استارت آپ‌های حوزه‌ی بلاکچین

۵-۳ بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا



چالش‌ها/فرصت‌های مطرح در زمینه بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا

چالش‌ها و فرصت‌های مطرح در زمینه بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا



۱. افزایش میزان آلودگی هوا در شهرها و ایجاد روش‌هایی برای پایش و کاهش آسیب به شهروندان

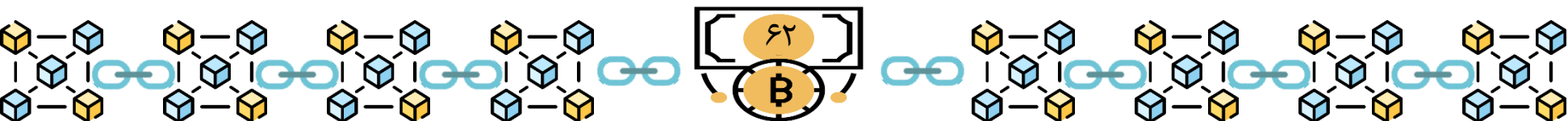
راهکارهای مطرح در زمینه بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا

ایجاد فرصتی برای درآمدزایی عموم مردم از طریق فروش اطلاعات خود در بازار گاه‌های مبتنی بر بلاکچین

درآمدزایی مخاطبین در موتورهای جست‌وجوگر تبلیغاتی

خرید و فروش به شکل هم‌تا به هم‌تا از طریق بازار گاه‌های مبتنی بر بلاکچین

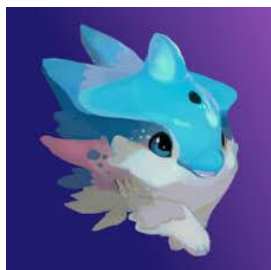
کاهش هزینه‌های واسطه از طریق تعاملات هم‌تا به هم‌تا در بستر بلاکچین





استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا)


توضیح:


World of Ether بازی رقابتی آنلاینی است که بر بستر بلاکچین اتریم بنا شده است. هدف از این بازی یافتن، پرورش دادن هیولاهای اتریان می‌باشد. در بتر اتریم این بازی هر هیولا درون یک قرارداد اتریم جایگذاری شده است. افراد می‌توانند با هیولاهای خود به جنگ دیگر هیولاها بپردازند تا آن‌ها را به دست آورند. هیولاها و دیگر امکانات داخل این بازی قابل خرید و فروش می‌باشد. با توجه به ضرورت وجود امنیت در بازی‌های کامپیوتری زنده، این بازی به واسطه‌ی سازوکار بلاکچین خود نقل و انتقالات را در بستری امن و شفاف ممکن ساخته است. این بازی علاوه بر ایجاد بستری برای سرگرمی، به گسترش بلاکچین در حوزه سرگرمی کمک نموده است.





 <https://worldofether.com/>

نام شرکت World of Ether 


حوزه فعالیت: بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا 


محصول/خدمت: پلتفرم آنلاین بازی 


کل سرمایه تامین شده: _____ 


آخرین نوع تامین سرمایه: _____ 


گروه مخاطب: عموم مردم 

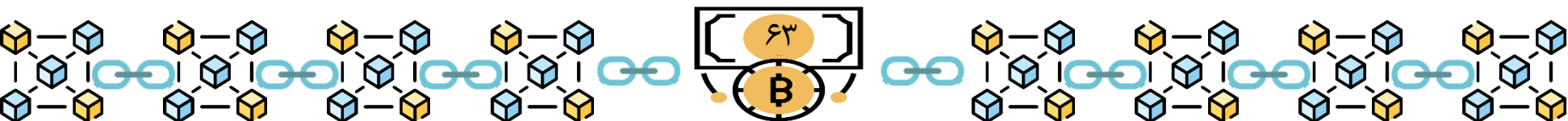
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴ 

مدل درآمد: حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: نیویورک، آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۷ 

فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، بلاکچین، اپلیکیشن موبایل 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازار گاه‌های همتا به همتا)

توضیح:

استیم یک پلتفرم مبتنی بر بلاکچین است که بر پایه‌ی رسانه‌های اجتماعی فعالیت می‌کند. در استیم تمام افراد می‌توانند با مشارکت در شبکه‌های اجتماعی پاداشی دریافت کنند که همان ارزش رمزنگاری شده‌ی این پلتفرم می‌باشد. در حال حاضر، شبکه‌ی اجتماعی steemit یکی از اصلی‌ترین محصولات است که بر بستر زنجیره‌ی بلوک استیم اجرا شده‌است. این شبکه‌ی اجتماعی به نوعی سرویس وبلاگ غیرمتمرکز می‌باشد که افراد می‌توانند در آن مقاله‌های کوتاه یا بلند خود را منتشر کرده و بسته به میزان جذب مخاطب و همچنین مشارکت آن‌ها در نظر دادن و یا رای دادن به آن‌ها پاداش دریافت کنند. از طرف دیگر، سایر افراد نیز می‌توانند با اعلام نظر در مورد مقالات و رای دادن به آن‌ها پاداش دریافت کنند. یکی دیگر از سرویس‌هایی که در این بلاکچین اجرا شده است، سرویس D.tube می‌باشد. این سرویس عملکردی مشابه youtube دارد ولی با معماری غیرمتمرکز برای اشتراک گذاری و مدیریت محتوای ویدئویی طراحی شده است. Busy یکی دیگر از اپلیکیشن‌هایی است که با الهام از فیس‌بوک ساخته شده و قرار است وظایف این شبکه اجتماعی را در قالب فناوری بلاکچین انجام دهد. در اینجا هم کاربران ضمن برخورداری از یک پیام‌رسان، می‌توانند برای تولید، اشتراک‌گذاری و گردآوری محتوای باکیفیت مقداری ارزش دیجیتال Steem به‌عنوان پاداش دریافت کنند. علاوه بر این‌ها Steepshot برنامه اشتراک‌گذاری عکس از کاربردهای جدید شبکه زنجیره‌بلوک استیم هستند که به‌مرور زمان رایج خواهند شد. در این پلتفرم شرکت‌ها هم می‌توانند اپ خود را بستر آن تعریف و با توجه به میزان استفاده و دانلود، پول دریافت کنند.



steem.com

نام شرکت: Steem



حوزه فعالیت: بازار گاه‌های همتا به همتا



محصول/خدمت: شبکه اجتماعی بر بستر بلاکچین



کل سرمایه تامین شده: ---



آخرین نوع تامین سرمایه ---



گروه مخاطب: عموم مردم، تولید کنندگان محتوای



مسائل راهبردی چالش فرصت ۴



مدل درآمد: تبلیغات، فروش توکن



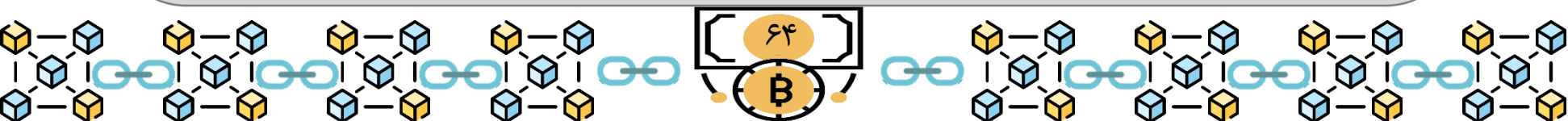
موقعیت جغرافیایی: آمریکا



سال تاسیس: ۲۰۱۶



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، اپلیکیشن موبایل، پلتفرم آنلاین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا)


توضیح:


SenSe یک استارت‌آپ در حوزه بلاکچین است که با استفاده از هوش مصنوعی، افراد را به صورت ناشناس به یکدیگر متصل می‌کند تا بتوانند با یکدیگر در مورد موضوعی خاص صحبت کنند. در واقع هنگامی که شما یک سوال از این ربات می‌پرسید، ربات در سریع‌ترین زمان ممکن، شما را به صورت ناشناس به بهترین شخصی که جواب سوال شما را می‌داند متصل می‌کند. تمام این اطلاعات و مکالمه‌ها در بلوک‌های زنجیره‌ای ذخیره می‌شوند و با کامل‌تر شدن این زنجیره و پردازش اطلاعات ذخیره شده، سنسی می‌تواند افراد را به صورت دقیق‌تر و کارآمدتری به یکدیگر متصل کند. همچنین ربات می‌تواند با پردازش اطلاعات، جواب سوال‌های ساده را با توجه به اطاعات ذخیره شده پاسخ بدهد و نیازی به اضافه شدن شخص دیگری به مکالمه ندارد. در واقع سنسی ترکیبی از هوش مصنوعی و هوش انسانی برای رسیدن به پاسخ سوال‌های مختلف می‌باشد که هنگام استفاده از SenSe، شخص با ربات چت می‌کند و پاسخ خود را از ربات سنسی دریافت می‌کند ولی اینکه در طرف مقابل شخص دیگری سوال را پاسخ می‌دهد یا یک ربات برنامه‌نویسی شده را متوجه نمی‌شود. همه‌ی این مکالمه‌ها بر روی بلاکچین قرار می‌گیرند و افراد یا ربات‌هایی که به سوال‌ها پاسخ داده‌اند به عنوان جایزه توکن دریافت می‌کنند. بنابراین افراد و یا توسعه دهندگان می‌توانند با پاسخ به سوال‌ها، درآمد داشته باشند. یعنی فرد به ازای اطاعات دقیقی که با دیگران به اشتراک می‌گذارد، درآمد کسب می‌کند. اطاعات ذخیره شده توسط این استارت‌آپ می‌تواند برای شرکت‌ها و سازمان‌های مختلفی ارزشمند باشد. شرکت‌ها و سازمان‌ها برای دسترسی به این اطاعات و پردازش آن‌ها، باید توکن خریداری کنند که می‌تواند یکی از راه‌های درآمدی برای استارت‌آپ باشد.


sense.chat


 www.sense.chat


نام شرکت: SenSe 

حوزه فعالیت: بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا 


محصول/خدمت: بات هوشمند بر پایه بلاکچین 

کل سرمایه تامین شده: ۲۱ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Initial Coin Offering 


گروه مخاطب: عموم مردم 

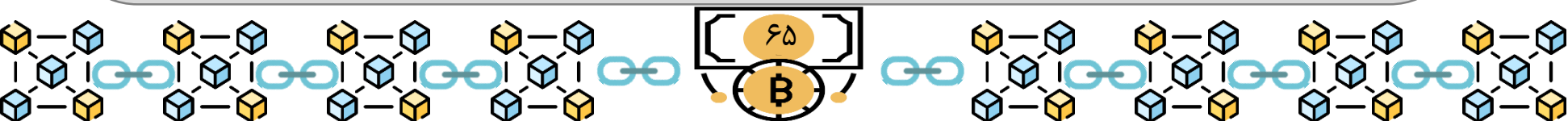
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴ 

مدل درآمد: فروش توکن 

موقعیت جغرافیایی: آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۴ 

فناوری‌های کلیدی: هوش مصنوعی، بلاکچین 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا)

توضیح:

این شرکت توسعه‌دهنده پلتفرمی است که افراد متناسب با علایق و ویژگی‌های مشترک با همدیگر ارتباط موثر برقرار می‌کنند. افراد یک وجه این شبکه تشکیل یک گروه یا به اصطلاح Pool می‌دهند و به تولید محتوا می‌پردازند و وجه دیگر پلتفرم از این اطلاعات و خدمات متناسب با نیازشان استفاده می‌کنند. نوعی توکن درون این شبکه رد و بدل می‌شود که عامل انگیزشی برای فعالیت افراد برای خلق محتوا و ارزش محسوب می‌شود. به طور مثال یک استاد می‌تواند یک گروه از دانشجویان علاقه‌مند به یک موضوع خاص در یک شبکه جمع‌آوری کند و با تولید محتوا و آموزش درآمد خود را بر اساس ارزش دیجیتال درون شبکه افزایش دهد و در گروهی دیگر برای دریافت نوع دیگری از خدمات آن را خرج کند.



<https://www.matchpool.co/>

نام شرکت Matchpool



حوزه فعالیت: بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا



محصول/خدمت نرم افزار شبکه



کل سرمایه تامین شده: ۵,۷ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Initial Coin Offering



گروه مخاطب: عموم مردم



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴



مدل درآمد: حق اشتراک



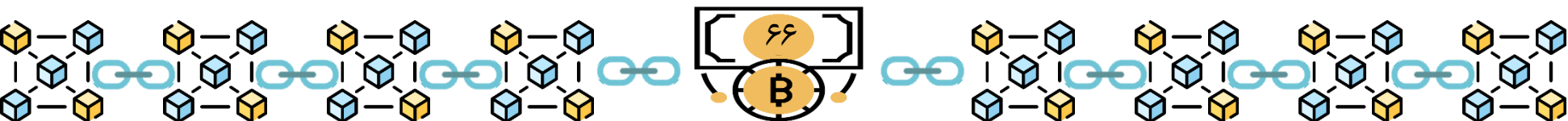
موقعیت جغرافیایی: گویاس، برزیل



سال تاسیس: ۲۰۱۶



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، اپلیکیشن موبایل



استارت آپهای فعال در زمینه بلاکچین (بازار گاهای همتا به همتا)


توضیح:


در قرن اخیر امکان دسترسی به داده‌ها روز به روز افزایش یافته است. یکی از ابزارهای دسترسی به داده‌ها در فضای اینترنت، نرم‌افزارهای بیت‌تورنت می‌باشد. یکی از این نرم‌افزارها **Joystream** می‌باشد که به کسب درآمد برای خود و **seed**های فعال در آن می‌پردازد. این ابزار استریمینگ امکانات بخصوصی را ارائه می‌دهد که آن را از دیگر نرم‌افزارهای **client** بیت‌تورنت متمایز می‌نماید. کاربران این نرم‌افزار می‌توانند به صورت مشخص بابت داده‌های بخش مورد نظر خود هزینه پرداخت نمایند. Joystream به نسبت فایل به اشتراک گذاری شده از سمت **seed**، آن را در سود خود شریک می‌نماید (با انجام تراکنش‌های خرد) تا کاربران تمایل بیشتری برای به اشتراک گذاری فایل‌های خود داشته باشند. این شرکت روش پرداخت خود را بر مبنای ارزشهای رمزنگاری شده قرار داده است. Joystream به تازگی ارزش دریافتی و پرداختی درون نرم‌افزار خود را از بیت‌کوین به بیت‌کوین کش تغییر داده است تا سرعت تراکنش‌ها افزایش یابد.





 <https://www.jsgenesis.com/>

نام شرکت: Joystream 


حوزه فعالیت: بازار گاهای همتا به همتا 


محصول / خدمت: استریمینگ 


کل سرمایه تامین شده: 

آخرین نوع تامین سرمایه: Seed 


گروه مخاطب: عموم مردم 

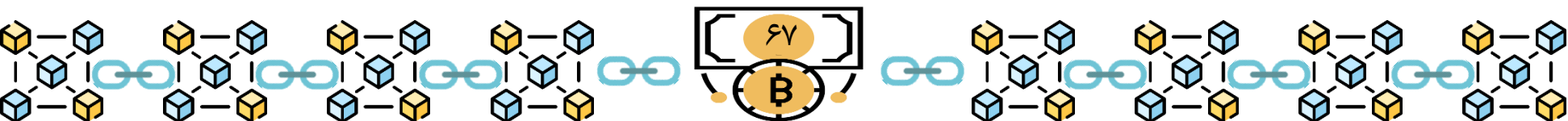
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴ 

مدل درآمد: حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: اسلو، نروژ 

سال تاسیس: ۲۰۱۸ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین 




استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا)


توضیح:


SafeShare Global اولین شرکت در جهان است که یک راه حل بیمه ای مبتنی بر بلاکچین و هوش مصنوعی را به منظور به اشتراک گذاری راه اندازی کرده است. این شرکت با همکاری شرکت Vrumi (یک شرکت انگلیسی که به صاحب خانه‌ها اجازه می‌دهد اتاق‌های اضافی در خانه‌های شخصی خود را به افرادی که نیاز به فضا برای اجرای کسب و کار خود دارند، اجاره بدهند) برنامه SafeShare را ارائه داده است که صاحبان کسب و کار کوچک را قادر می‌سازد، بیمه موقت کوتاه مدت برای هر روز از قرارداد اجاره‌ای خود خریداری کنند. پوشش ارائه شده (که توسط Lloyd لندن تأیید شده است) یک شکاف را که اغلب از سوی خدمات بیمه خانه مسکونی نادیده گرفته می‌شود، زمانی که اموال بیمه شده برای اجاره‌های کوتاه مدت تجاری استفاده می‌شود، پر می‌کند. این شرکت با استفاده از توانایی‌های فناوری بلاکچین، از قراردادهای هوشمند برای ورود به بازارهای جدید بیمه استفاده می‌کند. قراردادهای هوشمند، منطق قابل برنامه ریزی هستند که بدون نیاز به مداخله شخص ثالث، براساس شرط‌های از پیش تعیین شده، خود اجرا می‌شوند. این تکنولوژی دارای قابلیت بالقوه ای برای اتوماسیون تمام انواع قراردادهای از جمله مطالبه بیمه است، به طوری که به طور قابل توجهی هزینه‌ها را کاهش می‌دهد. این شرکت اخیراً برای بهترین استارت‌آپ بیمه نامه در جایزه‌های دیجیتال و Insurtech 2017 در لندن انتخاب شده است.




www.safeshareinsurance.com


نام شرکت: SafeShare Global 


حوزه فعالیت: بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا 


محصول/خدمت: بیمه شرکت‌ها و کسب و کارهای کوچک 


کل سرمایه تامین شده: --- 

آخرین نوع تامین سرمایه: --- 


گروه مخاطب: کسب و کارهای کوچک 

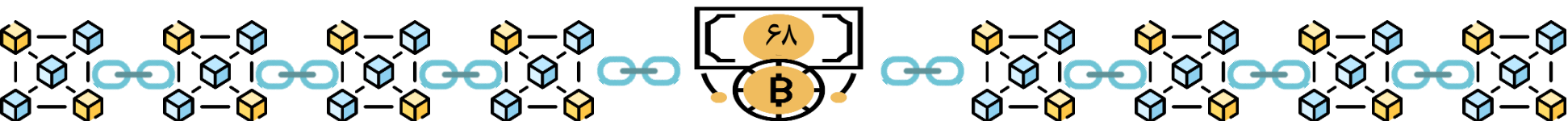
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴ 

مدل درآمد: فروش مستقیم 

موقعیت جغرافیایی: انگلستان 

سال تاسیس: ۲۰۱۵ 

فناوری‌های کلیدی: پلتفرم نرم‌افزاری، پلتفرم آنلاین، بلاکچین 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازارگاه‌های همتا به همتا)


توضیح:


Vevue یک شبکه‌ی همتا به همتای ویدیویی است که روی بلاکچین Qtum ایجاد شده است. کاربران با آپلود کردن ویدیوها و تهیه‌ی محتوای خاص چندرسانه‌ای (بسته به درخواستی که از آن‌ها می‌شود) توکن کسب می‌کنند. این شرکت تابستان سال ۲۰۱۷ برای اولین بار فیلم‌های مبتنی بر بلاکچین را منتشر کرد.


نحوه کار این شرکت بدین صورت است که افراد ویدیو خود را در آن بارگذاری کرده و پس از تعیین مبلغ برای بازدید آن، پرداخت به حساب آن‌ها صورت می‌گیرد. با کمک این پلتفرم، شرکت یک اکوسیستم را ایجاد می‌کند که مردم می‌توانند تقاضای فیلم‌ها را از سراسر جهان انجام دهند. این باعث می‌شود مردم برای ایجاد ویدیوهای کوتاه و کسب درآمد از آن تشویق شوند. با کمک فناوری بلاکچین، این پلتفرم می‌تواند بدون هیچ واسطه‌ای بین شخص متقاضی ویدیو و شخص تولید کننده ارتباط برقرار کرده و به شدت هزینه واسطه‌گری را کاهش داده و واسطه‌گری را به حداقل رساند. یکی دیگر از مزایای مهم این پلتفرم، حفظ مالکیت معنوی ویدیو با کمک قابلیت عدم دستکار اطلاعات در بستر بلاکچین است. این شرکت ارزش مخصوص خود را ایجاد کرده و در شبکه خود تبادلات مالی را با ارز خود پشتیبانی می‌کند.




 www.vevue.com


نام شرکت: Vevue 


حوزه فعالیت: بازارگاه‌های همتا به همتا 


محصول/خدمت: پلتفرم تولید و فروش ویدیو بر بستر بلاکچین 

کل سرمایه تامین شده: --- 

آخرین نوع تامین سرمایه: --- 


گروه مخاطب: کسب و کارها، هنرمندان و فعالین صنعت ویدیو 

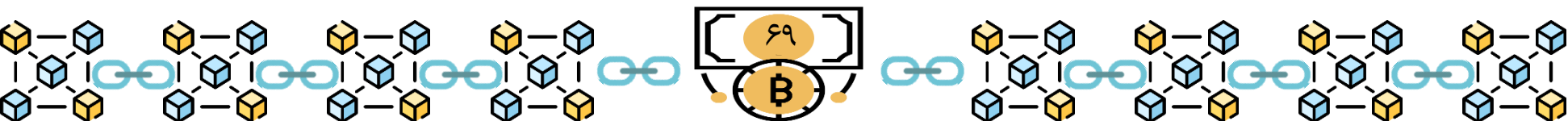
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴ 

مدل درآمد: واسطه‌گری 

موقعیت جغرافیایی: آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۲ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین و نرم‌افزاری، اپلیکیشن موبایل 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا)

توضیح:

استارت آپ Viberate یک پلتفرم در صنعت موسیقی است که امیدوار است تا با استفاده از فناوری بلاکچین بتواند مشکلات صنعت نخبه‌گرای موسیقی را رفع کند. این فناوری نوین می‌تواند بازاری را ایجاد کند که در آن اجراکنندگان زنده موسیقی بتوانند با سایر اجزای زنجیره اجراهای زنده ارتباط برقرار کنند. پلتفرم ایجاد شده توسط این شرکت، علاوه بر فعالیت‌های معمول مانند خرید موسیقی و کنسرت، امتیاز دادن به خواننده و... با ارزش مخصوص خود و بر بستر اتریوم، تلاش دارد تا کلیه اجزای زیست‌بوم موسیقی زنده را زیر یک سقف جای دهد و به پایگاهی مانند "IMDB" برای موسیقی تبدیل شود. پلتفرم Viberate با فناوری بلاکچین سازگار شده است. اجراکنندگان موسیقی زنده می‌توانند در این پلتفرم، حساب کاربری ایجاد کنند. سایر فعالان حوزه برگزاری رویدادهای موسیقی زنده نیز به این پلتفرم دسترسی دارند و دسترسی به اجراکنندگان با استعداد و با کیفیت در چنین ساختاری برای برگزارکنندگان کنسرت‌ها امکان‌پذیر خواهد بود. در حال حاضر مشخصات ۴۰۰ هزار هنرمند، سالن موسیقی و محل برگزاری رویدادهای موسیقی در پایگاه داده این پلتفرم ذخیره شده است و با مشارکت اعضای شبکه امتیازبندی شده‌اند. سرپرستی بلوک‌ها نیز بر عهده کاربران است و امکان ارزیابی عادلانه رویدادهای موسیقی زنده و اجرای هنرمندان در چنین ساختاری امکان‌پذیر است. توکن‌های شرکت با نام Vibe Token عرضه شده است. با توجه به ایجاد بازار مشترک دو طرفه برای هنرمندان و برنامه‌گذاران، شرکت انتظار دارد ارزش توکن‌های آن افزایش یابد.



www.viberate.com

نام شرکت: Viberate



حوزه فعالیت: بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا



محصول/خدمت: پلتفرم ایجاد ارتباط میان فعالین صنعت و علاقه‌مندان موسیقی



کل سرمایه تامین شده: ۱۱ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Initial Coin Offering



گروه مخاطب: فعالین صنعت موسیقی، عموم مردم



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴



مدل درآمد: فروش توکن، فروش مستقیم، واسطه‌گری



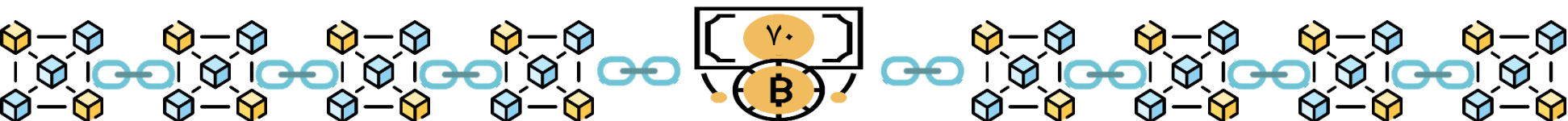
موقعیت جغرافیایی: اسلونی



سال تاسیس: ۲۰۱۵



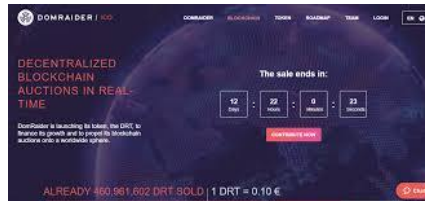
فناوری‌های کلیدی: بلاکچین - پلتفرم آنلاین




استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا)


توضیح:


سازو کارهای غیر متمرکز امروزه راه خود را به حراجی‌ها نیز باز نموده‌اند. DomRaider شرکتی است که با ایجاد پلتفرمی غیر متمرکز (در بستر بلاکچین)، بستری آنلاین را برای برگزاری حراجی‌های هم‌تا به هم‌تا ایجاد نموده است. این بستر به واسطه‌ی سازوکار بلاکچین خود، از لحظه شروع حراجی تا لحظه تحویل پول و کالا به صورت شفاف و با امنیت بالا انجام می‌پذیرد. این پلتفرم به صورت متن باز گسترش یافته است تا برنامه‌نویسان نیز بتوانند به راحتی در بستر آن به ارائه خدمات بپردازند و هر روز به توسعه بلاکچین کمک نمایند. این مجموعه به تازگی توکن‌های خود (DRT) را به صورت عمومی عرضه نموده است. افراد می‌توانند از DRT برای پرداخت‌های درون برنامه‌ای نیز به راحتی استفاده نمایند. این مجموعه اولین بار بستر حراجی مبتنی بر بلاکچین خود را در سال ۲۰۱۸ ارائه نمود.





<https://www.domraider.com/>


نام شرکت: DomRaider 


حوزه فعالیت: بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا 


محصول/خدمت: بستر حراجی آنلاین، توکن 


کل سرمایه تامین شده: --- 


آخرین نوع تامین سرمایه: ICO 


گروه مخاطب: عموم مردم، برگزارکنندگان حراجی، برنامه‌نویسان 

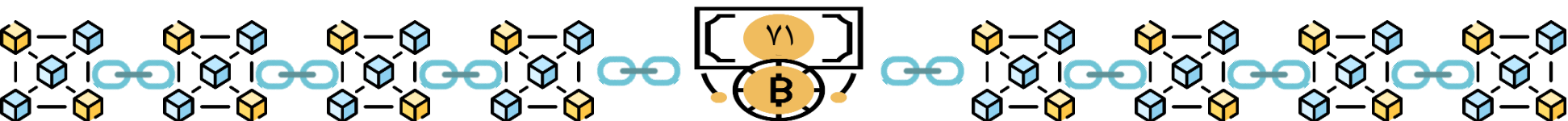
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴ 

مدل درآمد: ICO، حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: فرانسه 

سال تاسیس: ۲۰۱۳ 

فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، بلاکچین 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا)

توضیح:

Propy یک استارت‌آپ مبتنی بر بلاکچین است که با استفاده از قراردادهای هوشمند، در یکی از محبوب‌ترین حوزه‌های کسب‌وکار فعالیت می‌کند: معاملات املاک. Propy که بر اساس شبکه‌ی اتریوم ساخته شده، یک بازار گاه جهانی املاک را با ثبت غیر متمرکز فهرست اموال فراهم کرده است و به کاربران اجازه می‌دهد گزینه‌ی مورد نظر خود را از بین شهرهای مختلف آسیایی، اروپایی و آمریکایی به صورت هم‌تا به هم‌تا مبادله کنند. کسب و کار این استارت‌آپ دارای سه بخش اصلی است، بخش اول آن لیست کردن اطلاعات فروشنده‌ها و قابلیت جستجو توسط مشتریان است. بخش دوم آن، ایجاد قراردادهای هوشمند بر پایه بلاکچین است که افراد را قادر می‌سازد پرداخت‌ها و اسناد و ... را در بستر بلاکچین مبادله کنند. این شرکت همچنین یک ابزار جدید معاملاتی برای خودکارسازی تمام اسناد کاغذی ارائه کرده است سومین بخش ایجاد امضا و انتقال مالکیت به صورت دیجیتال و در بستر بلاکچین است. مهم‌ترین ویژگی Propy تسهیل پرداخت‌های فرامرزی و پروسه‌های شفاف تراکنش‌ها و تبادلات است. از مهم‌ترین مزایای این شبکه، از بین رفتن هزینه‌های واسطه‌گری و ایجاد شبکه اطلاعاتی امن در حوزه املاک می‌باشد. این شبکه از ارزش ارائه شده توسط خود شرکت بهره می‌برد که شرکت از فروش این ارزها و برداشت درصدی بسیار کم از تراکنش نهایی، درآمد کسب می‌کند.



www.propy.com

نام شرکت: propy



حوزه فعالیت: بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا



محصول/خدمت: بازار گاه جهانی املاک با ثبت



غیر متمرکز

کل سرمایه تامین شده: ۱۵,۵ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Initial Coin Offering



گروه مخاطب: عموم مردم، فعالین حوزه املاک



مسائل راهبردی چالش فرصت ۴



مدل درآمد: فروش توکن، واسطه‌گری



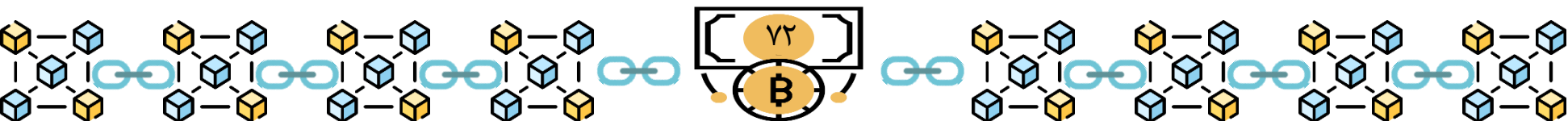
موقعیت جغرافیایی: آمریکا



سال تاسیس: ۲۰۱۶



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین




استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا)


توضیح:


OpenBazaar یک راه جدید برای تجارت آنلاین است. کارکرد این شبکه فروشگاه آنلاین مانند **Ebay** و بر فروش هم‌تا به هم‌تا استوار شده است. با اجرای یک برنامه در رایانه، کاربر می‌تواند به طور مستقیم به دیگر کاربران در شبکه **OpenBazaar** متصل شده و با آنها تجارت کند. این شبکه توسط هیچ شرکتی کنترل نشده و یک شبکه غیر متمرکز است که هیچ سازمانی بر آن نظارت ندارد. این بدین معنی است که هیچ هزینه اضافی برای پرداخت وجود ندارد و تجارت شما مقاوم به سانسور است. نرم‌افزار این شرکت به صورت رایگان در دسترس است و هیچ هزینه‌ای واسطه‌گری و ... دریافت نمی‌شود. کاربران می‌توانند فروشگاه‌های خود را راه‌اندازی و در عرض چند دقیقه شروع به فروش محصولات خود کنند؛ در یک معامله ساده **OpenBazaar** یک فروشنده یک لیست محصول ایجاد می‌کند که از طریق شبکه هم‌تا به هم‌تا قابل دسترسی می‌شود. داده‌ها به جای ذخیره سازی در یک سرور مرکزی در سراسر شبکه توزیع می‌شوند، در این پلتفرم پرداخت‌ها در قالب ارز مجازی ساخته می‌شوند. یکی از نگرانی‌های ایراد شده به این شرکت، نظارت ناپذیری آن است که می‌تواند فعالیت‌های دارک وب را درون خود توسعه دهد. سپس محصول توسط خریداران با استفاده از شرایط جستجو قابل دستیابی است. عمل معامله قراردادی تعریف شده توسط امضای دیجیتال درون پلتفرم شکل می‌گیرد.




openbazaar.org


نام شرکت: openbazaar 

حوزه فعالیت: بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا 


محصول/خدمت: پلتفرم خرید و فروش بی‌واسطه و هم‌تا به هم‌تا 


کل سرمایه تامین شده: ۴,۲ میلیون دلار 


آخرین نوع تامین سرمایه: ---- 


گروه مخاطب: عموم مردم 

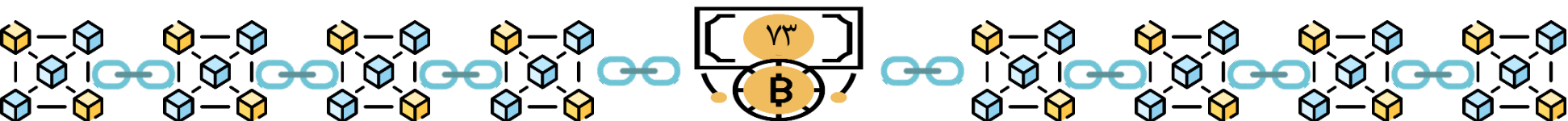
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴ 

مدل درآمد: فروش خدمات ارزش افزوده (فروش خدمات) 

موقعیت جغرافیایی: آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۵ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا)

توضیح:

در عصر جدید، اطلاعات و دیتا خود یک منبع ارزشی شمرده می‌شوند. بدین منظور جمع‌آوری و استفاده و تحلیل آن عاملی برای درآمدزایی به خصوص برای شرکت‌های حوزه تبلیغات می‌باشد. بدین منظور استارت‌آپ آمریکایی **Wibson** مصرف‌کنندگان را صاحبان قانونی اطلاعات شخصی خود می‌داند و قصد دارد با استفاده از فناوری بلاکچین، واسطه‌های تبلیغی تبادل داده را از میان بردارد. این استارت‌آپ مانند یک بازار است و به کاربران اجازه می‌دهد از داده‌های خود و با شرایط تعیین شده توسط خودشان درآمد کسب کنند. با همه‌گیر شدن این سرویس مصرف‌کنندگان داده نیز به داده‌های باکیفیت و تأیید شده دسترسی خواهند داشت. این استارت‌آپ قراردادی برپایه اتریوم و هوشمند به منظور تبادل داده ایجاد کرده است و ارزش مختص به خود را برای تبادل در زنجیره ارزش خود ارائه نموده است. نحوه فعالیت این پلتفرم بدین صورت است که افرادی که اطلاعات خاصی را می‌خواهند، درخواست خود را ثبت کرده سپس منتقاضیان درخواست را دیده و برای آن قیمت‌گذاری نموده که این فرایند خارج زنجیره بلوکی انجام شده، پس از نهایی سازی خرید اطلاعات، خریدار به اطلاعات در بستر بلاکچین دسترسی داشته و می‌تواند استفاده کند.



 wibson

 wibson.org

☆ نام شرکت: Wibson

🔧 حوزه فعالیت: بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا

🚚 محصول/خدمت: بازارگاه خرید و فروش اطلاعات بر بستر بلاکچین

🌱 کل سرمایه تامین شده: ---

🏆 آخرین نوع تامین سرمایه ---

👥 گروه مخاطب: عموم مردم

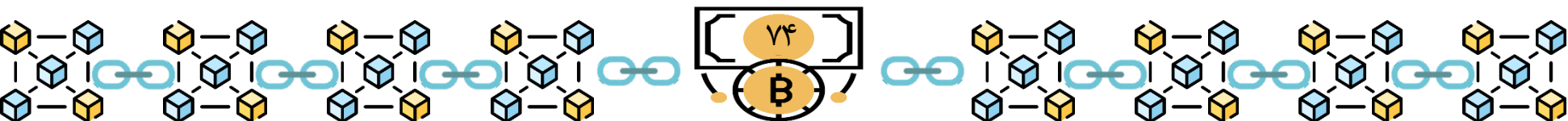
🎯 مسائل راهبردی چالش فرصت ۴

👛 مدل درآمد: واسطه‌گری

🌐 موقعیت جغرافیایی: آمریکا

📅 سال تاسیس: ۲۰۱۳

💡 فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا)

توضیح:

در دهه گذشته مفاهیم جدیدی مانند بلاکچین، اینترنت اشیا و اقتصاد مشارکتی ظهور پیدا کرده است. Slock.it شرکتی است که با ترکیب این سه مفهوم خدمت نوینی را عرضه کرده است. پلتفرم این شرکت بر زیرساخت اتریم بنا شده است و خود این پلتفرم نیز به صورت متن باز طراحی شده است تا از سوی طراحان دیگر قابل استفاده باشد. در پلتفرم این مجموعه اشیا نیز دارای کیف پول دیجیتال می‌شوند و بر اساس قراردادهای اتریم قابل اجاره دادن و اجاره کردن می‌باشند. به عنوان مثال شما قصد اجاره دادن دوچرخه خود را در زمان‌هایی که سر کار هستید دارید. بر این اساس این اطلاعات را درون پلتفرم Slock.it قرار می‌دهید و از این شرکت یک قفل هوشمند تهیه می‌کنید. سپس هر شخص می‌تواند در پلتفرم این مجموعه وارد شود، میزان اجاره بها را با اسکن قفل هوشمند درون شبکه اتریم Slock.it پرداخت نماید تا قفل به صورت الکترونیکی باز شده و به میزان هزینه پرداخت شده از دوچرخه استفاده نماید. هزینه واریز شده با کسر میزان کمی از سوی Slock.it در کسری از ثانیه به حساب شما واریز می‌گردد. Slock.it را در حال حاضر می‌توان برای اجاره ماشین، تمامی تجهیزات و خانه‌ها مورد استفاده قرار داد.



<https://slock.it/>

نام شرکت Solock.it



حوزه فعالیت: بازار گاه‌های هم‌تا به هم‌تا



محصول/خدمت: پلتفرم اشتراک گذاری



کل سرمایه تامین شده: ۲ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Seed



گروه مخاطب: مردم، توسعه‌دهندگان نرم‌افزارها



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۴



مدل درآمد: واسطه‌گری



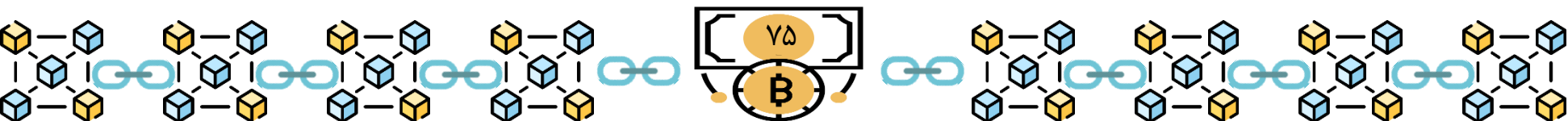
موقعیت جغرافیایی: آلمان



سال تاسیس: ۲۰۱۵



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین، اینترنت اشیا، اپلیکیشن موبایل



۵- استارت آپ‌های حوزه‌ی بلاکچین

۵-۴ خدمات توسعه،
زیرساخت، احراز هویت و امنیت



چالش‌ها/فرصت‌های مطرح در زمینه خدمات توسعه، زیرساخت و امنیت

چالش‌ها و فرصت‌های مطرح در زمینه خدمات توسعه، زیرساخت و امنیت

توسعه‌ی زیرساخت بلاکچین و گسترش میزان استفاده از آن در سطح جامعه
عدم دسترسی به اینترنت آزاد و امکان سواستفاده از اطلاعات اشخاص



راهکارهای مطرح در زمینه خدمات توسعه، زیرساخت و امنیت

ایجاد بستری برای پرداخت ارزهای رمزنگاری شده با سرعت و امنیت بالا

مشارکت و سهیم شدن عموم مردم در کنار ماینرهای حرفه‌ای در استخراج ارزهای رمزنگاری شده

تولید سخت‌افزارهای مختص استخراج بلاکچین و انجام پردازش‌های شبکه گره

افزایش امنیت در ذخیره‌سازی اطلاعات از طریق ذخیره‌سازی در فضای ابری مبتنی بر بلاکچین

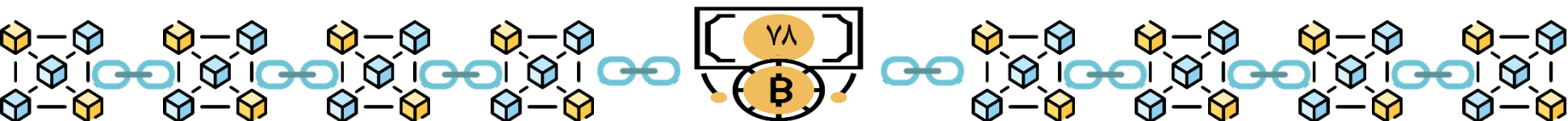
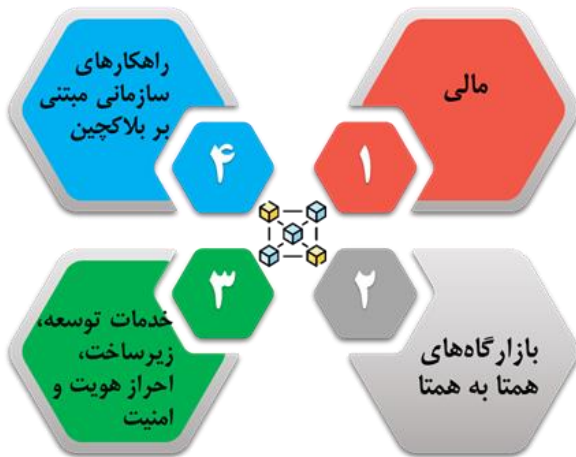
ایجاد اینترنتی دموکراتیک و غیر متمرکز با امنیت بالا از طریق بلاکچین

ایجاد سازوکاری مقیاس‌پذیر برای نرم‌افزارهای مبتنی بر بلاکچین از طریق معرفی توکن

خودکارسازی پروسه‌ی اعتبارسنجی آثار هنری و بقایای تاریخی از طریق بستر بلاکچین

ردیابی جریان مالی از طریق شفاف‌سازی و ردیابی نقل و انتقالات مبتنی بر بلاکچین

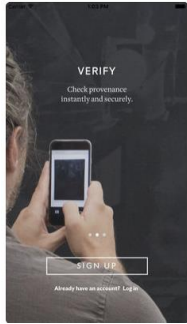
ایجاد هویت دیجیتال امن از طریق ستر بلاکچین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

این شرکت در حال ساخت سیستمی برای توسعه زیرساخت‌های قانونی برای اعتبار سنجی آثار هنری و کلکسیونی است که توسط افراد قابل بررسی و تایید است. با استفاده از دستگاه تلفن همراه یا رایانه در ۲ مرحله ساده افراد می‌توانند یک رکورد کیفیت برای اثر هنری از لحاظ اصالت و قدمت ایجاد کنند. اسناد رمزگذاری شده و زمان بندی شده توسط قابل اعتمادترین دفتر کل غیر متمرکز جهان صورت گرفته‌اند. گواهینامه‌ها به راحتی مدیریت می‌شوند و می‌توانند در هر زمان به اشتراک گذاشته یا منتقل شوند. این سیستم یک استاندارد جهانی جدید برای صدور گواهینامه و تایید اعتبار آثار هنری ایجاد می‌کند.



<https://www.verisart.com/>

نام شرکت: Verisart



حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت



محصول/خدمت: پلتفرم اعتبار سنجی آثار هنری و بقایای تاریخی



کل سرمایه تامین شده: ۵۰۰ هزار دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Seed



گروه مخاطب: چالش فرصت ۶



مسائل راهبردی: شهروندان، موزه‌ها



مدل درآمد: حق اشتراک



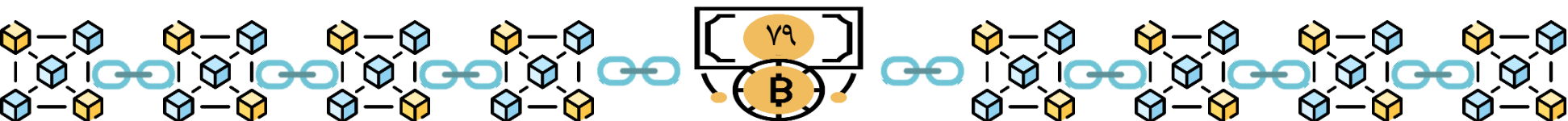
موقعیت جغرافیایی: لندن، انگلستان



سال تاسیس: ۲۰۱۵



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

بستر بلاکچین به واسطه‌ی سازوکار غیر متمرکز خود می‌تواند به ابزقچاق، نقل و انتقال پول برای کارهار مفیدی برای جرایم مختلف بدل شود؛ جرایمی مانند پول‌شویی، ای غیر قانونی و ... در چنین شرایطی بانک‌ها و موسسات مالی نسبت به ارزشهای رمزنگاری شده بدبین شده‌اند. Elliptic استارت‌آپی است که با ارائه خدماتی به منظور شفاف‌سازی و ردیابی نقل و انتقال ارزشهای رمزنگاری شده در بستر بلاکچین، با چنین جرایمی مقابله می‌کند. Elliptic برای چنین منظوری پایگاه داده‌ای توسعه داده است که حساب‌های میلیون‌ها کاربر ارزشهای رمزنگاری شده را در بر گرفته است. این مجموعه با استفاده از این پایگاه داده تعداد زیادی از حساب‌های مورد استفاده برای جرایم مختلف را شناسایی کرده است. این شرکت با رصد نقل و انتقال‌های انجام شده با حساب‌های مجرمین، کاربران در تعامل با آن‌ها (مجرمین شناسایی نشده) را شناسایی می‌نماید. Elliptic خدمات خود را به نهادهای امنیتی، بانک‌ها و بنگاه‌های مالی ارائه داده است. این خدمات به نهادهای مالی اجازه می‌دهد با شفافیت بالایی به مشتریان خود تعامل نمایند.



ELLIPTIC

<https://www.elliptic.co/>

نام شرکت: Elliptic



حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت



محصول/خدمت: شناسایی مجرمین در بستر ارزشهای رمزنگاری شده



کل سرمایه تامین شده: ۱۲ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: —



گروه مخاطب: نهادهای امنیتی، بانک‌ها و بنگاه‌های مالی



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۶



مدل درآمد: فروش مستقیم



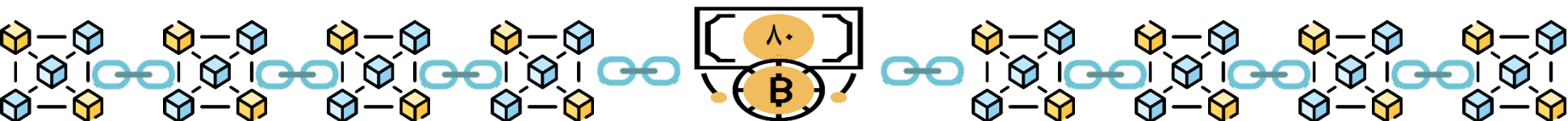
موقعیت جغرافیایی: لندن، انگلیس



سال تاسیس: ۲۰۱۳



فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، هوش مصنوعی




استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

DADI استارت‌آپی است که از معماری غیرمتمرکز برای یک اینترنت دموکراتیک استفاده می‌کند. این استارت‌آپ که اهداف بلندپروازانه دارد، در حال ساخت مجموعه‌ای از خدمات تحت وب توسط شبکه‌ی ابری غیرمتمرکز است. خدمات این استارت‌آپ جایگزینی برای مراکز داده‌ی مرسوم ارائه کرده است که انرژی بسیار زیادی برای راه‌اندازی احتیاج دارد. انرژی که از طریق سخت افزار موجود در منازل مسکونی، اداره‌ها و شرکت‌ها تامین می‌شود.


طبق گزارش Gartner در سال ۲۰۱۷ بخش مرتبط با رایانش ابری حدود ۲۶۰ میلیارد دلار ارزش داشت و رقم آن همچنان رو به افزایش است. به همین میزان نگرانی از ظرفیت ذخیره‌سازی، سرعت و امنیت نیز بیشتر می‌شود و بازار تکنولوژی را تحت تأثیر قرار داده است. شبکه‌های DADI با استفاده از دستگاه‌هایی مانند رایانه‌های شخصی، لپ‌تاپ و کنسول‌های بازی که در سه چهارم مواقع در حالت استندبای (آماده به کار) هستند نیروی محاسباتی قابل توجهی را برای مراکز داده اختصاص می‌دهد. درحالی‌که سایر کسب‌وکارهای سنتی به هر قیمتی دنبال رشد و پیشرفت هستند، استارت‌آپ DADI امکان ساخت اینترنت سبز (بدون عواقب برای محیط‌زیست) را برای مشتری‌های خود فراهم می‌کند.


 dadi

 dadi.cloud


نام شرکت: DADI 

حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت 


محصول/خدمت: نسل جدید شبکه پردازش ابری غیرمتمرکز و هم‌تا به هم‌تا 

کل سرمایه تامین شده: ۳۰ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: --- 


گروه مخاطب: عموم مردم 

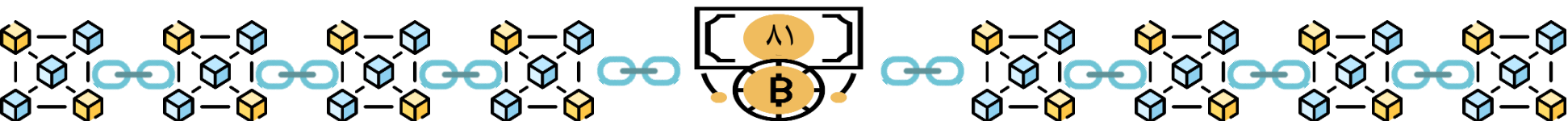
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۶ 

مدل درآمد: حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: انگلستان 

سال تاسیس: ۲۰۱۳ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پردازش ابری 




استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)


توضیح:


اینترنت در کنار ایجاد فرصت‌های متفاوت، تهدیداتی را نیز به کاربران خود تحمیل نموده است. تهدیدات و مشکلاتی همچون عدم وجود امنیت کامل در حفظ اطلاعات، زمان‌بر بودن ثبت‌نام در نرم‌افزارهای متفاوت و خارج شدن فضای اینترنت از فضای غیر متمرکز به وسیله شرکت‌های بزرگ مانند گوگل و
Blockstack شرکتی است که با ارائه‌ی اینترنتی نوین در بستر بلاکچین بر این مشکلات فائق آمده است. کاربران با نصب برنامه نرم‌افزاری آن می‌توانند به راحتی از امکانات آن بهره‌مند شوند. نرم‌افزار این مجموعه بستر مناسبی را برای توسعه‌دهندگان نرم‌افزارهای غیر متمرکز ساخته است. بستری که در آن کدنویسی توسعه‌دهندگان تسهیل می‌گردد. برای کاربران اینترنت Blockstack و استفاده از نرم‌افزارهای این محیط توکن‌هایی تعریف شده است که قابل خریدن می‌باشد. کاربران برای ورود به هر نرم‌افزار، به توسعه‌دهندگان آن باید توکن پرداخت کنند. بنابراین توسعه‌دهندگان نرم‌افزارها نیز از لحظه اول کسب درآمد می‌نمایند.





 <https://blockstack.org/>


نام شرکت Blockstack 


حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت 


محصول/خدمت: اینترنت غیر متمرکز 


کل سرمایه تامین شده: ۵۸ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه Undisclosed 


گروه مخاطب: مردم، توسعه‌دهندگان نرم‌افزارها 

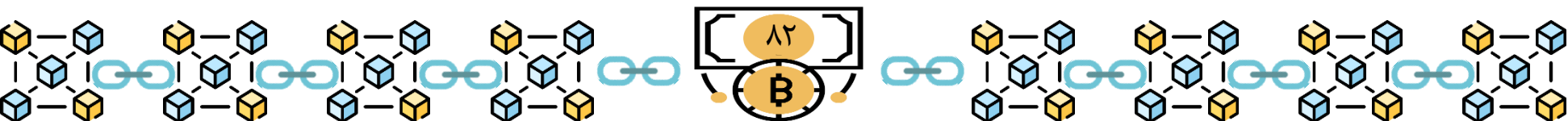
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۶ 

مدل درآمد: فروش توکن 

موقعیت جغرافیایی: نیویورک، آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۳ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم نرم‌افزاری 



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)


توضیح:


Open Health Network شرکتی است که به کاربران این فرصت را می‌دهد که نرم‌افزارهای سلامت شخصی سازی شده طراحی نمایند و حتی از فروش آن‌ها درآمدزایی کنند. این شرکت به کاربران اجازه داده است تا برنامه‌ی حوزه‌ی سلامت خود را شخصی سازی نمایند تا بتوانند تنها اطلاعات مورد نیاز را به آن منتقل نمایند. محصول **OpenHealth Network (PatientSphere)** پلتفرم مدیریت تجربه سلامت کاربران می‌باشد. نحوه کار در **PatientSphere** به این ترتیب می‌باشد که کاربران ابتدا نوع اطلاعات و نحوه‌ی نمایش آن‌ها را انتخاب می‌نمایند. به عنوان مثال افراد می‌توانند تعیین کنند که وزن آن‌ها، داروهای مورد استفاده و ... در برنامه درج گردد یا درج نگردد. سپس کاربران می‌توانند برای برنامه‌ی شخصی سازی شده‌ی خود، از بین ماژول‌های مختلف **PatientSphere** انتخاب نمایند. ماژول‌های این پلتفرم عبارت‌اند از: پروفایل کاربر، اطلاعات روزانه‌ی سلامت کاربر، پرسشنامه، ویدئو، چت زنده، کتاب‌های الکترونیک، پیوند با CRM، ردیابی مصرف دارو، پیوند با شبکه‌های اجتماعی، دستیار هوشمند و داشبرد تحلیل داده‌ها.



www.safeshareinsurance.com


نام شرکت: Open Health Network 


حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت 


محصول/خدمت: نرم‌افزار شخصی سازی شده حوزه‌ی سلامت 

کل سرمایه تامین شده: ۳۵۰ هزار دلار 


آخرین نوع تامین سرمایه: Seed 

گروه مخاطب: کسب و کارهای کوچک، عموم مردم 

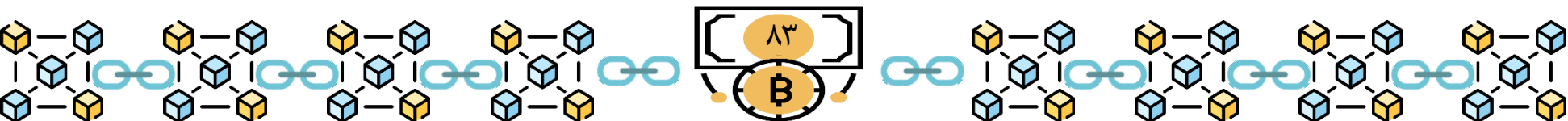
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۵ 

مدل درآمد: حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۳ 

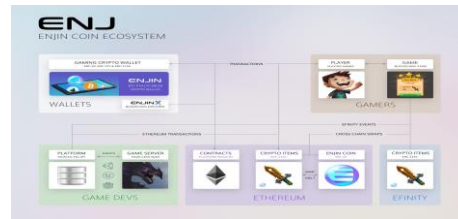
فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، بلاکچین، هوش مصنوعی، کلان‌داده، اپلیکیشن موبایل 



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

Enjin اکوسیستمی برای توسعه‌دهندگان ایجاد کرده است تا بتوانند بازی‌های خود را بر بستر بلاکچین توسعه دهند. پلتفرم این مجموعه بر بستر بلاکچین اتریوم گسترش داده است. توسعه‌دهندگان می‌توانند با پرداخت پول به API‌های آن دسترسی پیدا نمایند و بازی خود را بر بستر آن توسعه دهند. این پلتفرم باعث افزایش امنیت و شفافیت در بازی‌های مختلف می‌شود. این مجموعه همچنین ارز مجازی خود را با نام Enjin coin انتشار داده است. بازار هدف این ارز را بازی‌های دارای سازوکار نقل و انتقالات پولی در بر می‌گیرد. این مجموعه همچنین کیف پول دیجیتالی را نیز توسعه داده است تا تمامی مراحل مورد نیاز برای جابجایی ارز رمزنگاری شده درون بازی را در بر گیرد. کیف پول و ارز مجازی این مجموعه به آسانی با بستر بلاکچین آن (ENJ) قابل پیوند است.



<https://enjincoin.io/>

نام شرکت: enjin



حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت



محصول/خدمت: پلتفرم آنلاین بازی



کل سرمایه تامین شده: ۲۳ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: _____



گروه مخاطب: شرکت‌ها



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۵



مدل درآمد: حق اشتراک، فروش مستقیم



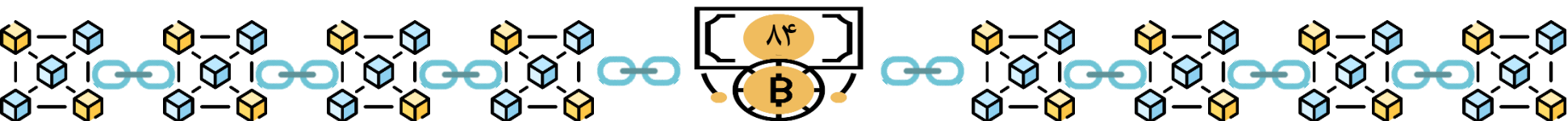
موقعیت جغرافیایی: سنگاپور



سال تاسیس: ۲۰۰۹



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)


توضیح:


امروزه احراز هویت عموماً از طریق مدارک دولتی انجام می‌شود و عملاً دولت‌ها هستند که هویت افراد را می‌سازند. Evernym شرکتی است که در تلاش است انحصار را از دست دولت خارج کند. این شرکت پلتفرمی را در بستر بلاکچین گسترش داده است تا افراد بتوانند با امنیت بسیار بالا هویت و اطلاعات خود را ثبت نمایند و در سایت‌های مختلف بتوانند از همین بستر برای احراز هویت استفاده نمایند. پلتفرم این شرکت (Sovereign) به ازای هر فرد یک حساب کاربری ایجاد می‌نماید و سایت‌ها و پلتفرم‌های مختلف برای دریافت اطلاعات و احراز هویت آن‌ها به حساب آن‌ها توکن پرداخت می‌کنند (بسته به میزان اطلاعات میزان توکن افزایش می‌یابد). بنابراین افراد علاوه بر عدم نیاز به احراز هویت در چندین سایت، از ثبت نام در سایت‌های مختلف و دریافت توکن پول به دست می‌آورند. خدمات این شرکت می‌تواند برای کاربران کشورهای در حال توسعه که امکان احراز هویت ندارند بسیار مفید باشد.


e:ernym




 <https://www.evernym.com/>


نام شرکت: Evernym 


حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت 


محصول/خدمت: پلتفرم احراز هویت 


کل سرمایه تامین شده: ۸,۵ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Series A 


گروه مخاطب: مردم 

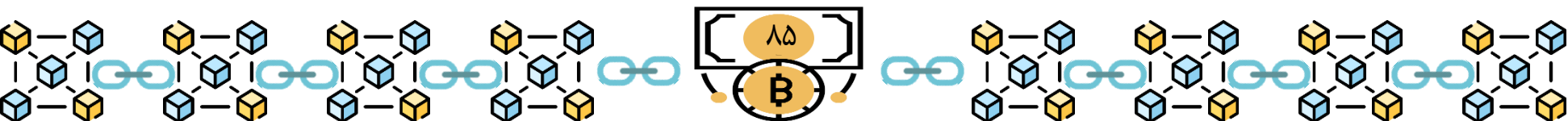
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۶ 

مدل درآمد: عرضه عمومی توکن 

موقعیت جغرافیایی: یوتا، آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۳ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین 



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:


این شرکت در حوزه شبکه‌سازی‌های اطلاعات شهری مبتنی بر بلاکچین فعالیت دارد. بین قطعات و تجهیزات گوناگون یک شبکه هوشمند شهری، تبادل داده و اطلاعات را تسهیل می‌کند به گونه‌ای که تمامی اطلاعات در اختیار بخش‌های گوناگون شبکه قرار می‌گیرد.


علاوه بر این شبکه و اطلاعات را در برابر تهدیدها و بدافزارها محافظت می‌کند و تأمین امنیت انتقال داده‌ها بر عهده این پلتفرم می‌باشد.


این نرم‌افزار قابلیت سنجش صحت داده‌ها و مسیر فرایند تبادل آن‌ها را به کاربر می‌دهد تا به راحتی جریان اطلاعات بین دستگاه‌های مختلف کنترل شود.




 <https://www.filament.com/>


نام شرکت: Filament 


حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت 


محصول/خدمت: توسعه و امنیت شبکه 


کل سرمایه تامین شده: ۲۲,۵ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Series A 


گروه مخاطب: کسب و کارها 

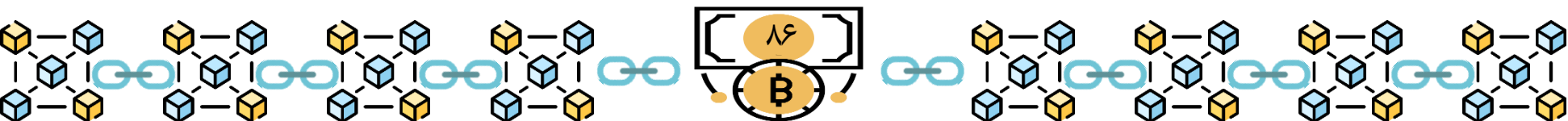
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۶ 

مدل درآمد: فروش مستقیم 

موقعیت جغرافیایی: نوادا، ایالات متحده آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۰۹ 

فناوری‌های کلیدی: پلتفرم نرم‌افزاری، بلاکچین 



استارت آپهای فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

Tezos استارت آپی است که در حوزه ارز رمزنگاری شده و قراردادهای هوشمند فعالیت می نماید. این مجموعه پلتفرمی برای توسعه نرم افزارهای غیر متمرکز ارائه داده است. یکی از معضلات بلاکچین شکل گیری هاردفرک و ایجاد نسخه های جدید بوده است. این مجموعه همزمان راهکاری برای افزایش مشارکت کاربرها و ایجاد هاردفرک ارائه داده است. به روز رسانی و ایجاد نسخه ای جدید در زنجیره این مجموعه تنها از طریق موافقت اکثریت کاربران رخ می دهد. این امر منجر به کاهش احتمال شکل گیری هاردفرک در زنجیره خواهد شد. **Tezos** همچنین ارز رمزنگاری خود را با نام **teznie** روانه بازار کرده است. برای بهره بردن از امکاناتی مانند قراردادهای هوشمند می توان از حساب کاربری ویژه استفاده نمود.



<https://tezos.com/>

نام شرکت: Tezos



حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت



محصول/خدمت: Api پرداخت



کل سرمایه تامین شده: ۲۳۲ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Initial Coin Offering



گروه مخاطب: عموم مردم



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۵



مدل درآمد: فروش توکن، حق اشتراک



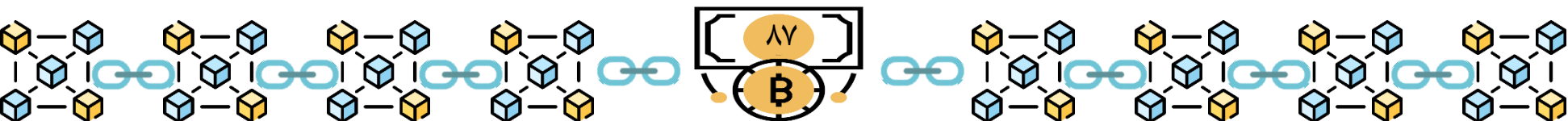
موقعیت جغرافیایی: آمریکا، کالیفرنیا



سال تاسیس: ۲۰۱۳



فناوری های کلیدی: بلاکچین





استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)


توضیح:


با گسترش هر چه بیش تر بیت کویین و بلاکچین، فعالین این حوزه هر روز نیاز به توسعه زیرساختی و نرم‌افزاری را در حوزه بلاکچین بیش تر احساس می‌کنند. Bitfury شرکتی است که به صورت تخصصی در این زمینه به ارائه خدمات پرداخته است. Bitfury ابتدای کار خود را با ارائه خدمات سخت‌افزاری شروع نموده است. خدمات سخت‌افزاری این مجموعه عبارت است از: چیپست‌های تخصصی ماینینگ، جعبه‌های نگاه‌دارنده سخت‌افزار ماینینگ و سیستم خنک کننده چیپست‌های ماینینگ با به کارگیری فناوری غوطه‌وری در مایعات. این مجموعه پس از مدتی خدمات نرم‌افزاری را به سبد محصولات خود اضافه نموده است. نرم‌افزارهایی مانند Exonum (امکان ایجاد سازوکارهای سازمانی در بستر بلاکچین)، Crystal (نرم‌افزاری برای افزایش شفافیت در فضای بلاکچین برای استفاده نهادهای مالی و قضایی) و ...




 <https://bitfury.com/>


نام شرکت: Bitfury 

حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت 


محصول/خدمت: سخت‌افزارهای ماینینگ و راهکارهای نرم‌افزاری حوزه بلاکچین 


کل سرمایه تامین شده: ۱۷۰ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Series C 


گروه مخاطب: شرکت‌ها، دولت، عموم مردم 

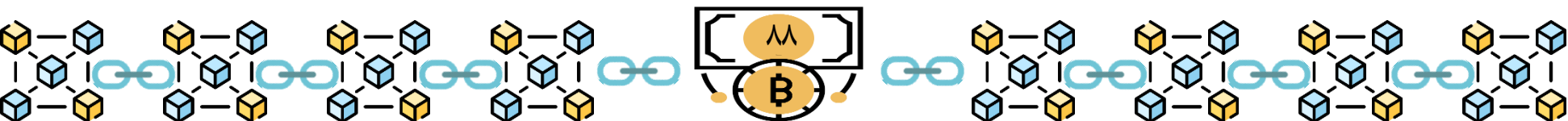
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۵ 

مدل درآمد: فروش مستقیم 

موقعیت جغرافیایی: آمستردام، هلند 

سال تاسیس: ۲۰۱۱ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، فناوری‌های سخت‌افزاری 



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

4new یک استارت‌آپ فعال در حوزه انرژی بر بستر بلاکچین است که هدف آن استفاده از انرژی‌های نو برای استخراج ارزهای رمزنگاری شده است. تنها هشت روز پس از راه‌اندازی، تیم شرکت توانست جذب سرمایه ۲۵ میلیون دلاری داشته باشند. 4new با استفاده از روش هضم غیر هوازی که در آن میکروارگانیسم‌ها مواد تجزیه پذیر را تجزیه می کنند، نوعی گاز تولید می شود که می توان از آن در تولید برق یا گرما استفاده کرد. در اوایل سال ۲۰۱۸، سه سایت انرژی هضم بی هوازی در انگلستان را خریداری و یا به بهره‌برداری رساندند. این استارت‌آپ تصمیم دارد انرژی تولیدشده از این گاز را در در اکتشاف ارزهای رمزنگاری شده استفاده نماید. حق انتخاب اینکه چه ارزهایی توسط شرکت ماین می شوند به دارندگان توکن این شرکت با عنوان KWATT داده شده است و هر توکن معادل ۱ کیلووات انرژی برق برای یک سال است، در نتیجه ارزش آن ذاتی و درونی است. این توکن‌ها قابلیت خریدوفروش و یا مبادله با انرژی را دارند و افراد با خرید توکن می‌توانند با آن قبوض خود را پرداخت کرده و یا سهمی از درآمد مزرعه‌های ماینینگ شرکت بدست می‌آورند. این اشتراک بدین صورت شکل می‌گیرد که افراد KWATT خود را درون یک صندوق واریز کرده و شرکت در پایان سال با معادل سازی هر KWATT با هشت متناسب در استخراج ارز، سود آن‌ها را پرداخت می‌کند.



4new.io

نام شرکت: 4NEW



حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت



محصول/خدمت: استخراج رمز ارز با انرژی‌های نو



کل سرمایه تامین شده: ۳۰.۵ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: Initial Coin Offering



گروه مخاطب: عموم مردم، دولت



مسائل راهبردی چالش فرصت ۵



مدل درآمد: مشارکت در سود



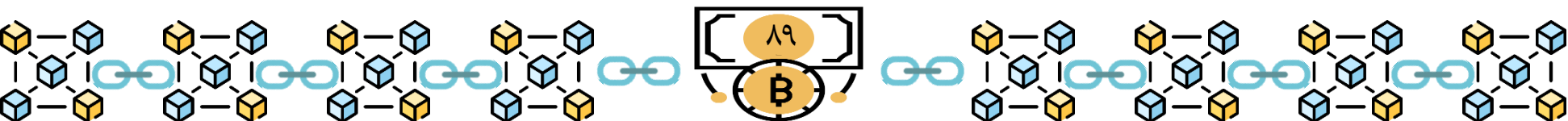
موقعیت جغرافیایی: انگلستان



سال تاسیس: ۲۰۱۷



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

ویوز، یک پلتفرم بلاکچین در مسکو است. این پلتفرم به همگان اجازه می‌دهد در کمتر از یک دقیقه و تنها با چند کلیک، توکن‌های جدید را ساخته و راه‌اندازی کنند. نحوه کار این مجموعه بدین صورت است که در ابتدا کاربران کیف پول Waves را دانلود می‌کنند. کیف پول ویوز در واقع یک پلاگین است که روی مرورگر کروم نصب می‌شود. پس از آن کاربران حساب کاربری جدیدی می‌سازند و یک توکن ویوز خریداری می‌کنند. در حال حاضر، قیمت این توکن در حدود ۸ دلار گزارش شده است. برای این کار ابتدا روی تب تولید توکن Token Creation کلیک می‌کنند، برای کوین اسم می‌گذارند، تصمیم می‌گیرند چه میزان حجمی قرار است تولید بشود و سپس آن را شروع می‌کنند. کوین مورد نظر به سرعت در پلتفرم ویوز برای سرمایه‌گذاران دسترس پذیر خواهد بود و آنها می‌توانند از طریق این صرافی به خرید و فروش آن کوین بپردازند. ایوانو در سال ۲۰۱۶ این صرافی را راه‌اندازی کرد و در عرضه اولیه سکه آن ۱۶ میلیون دلار سرمایه جذب نمود. از سال ۲۰۱۶ تاکنون، کسب و کارهای متعددی از این صرافی استفاده کرده‌اند تا ارزش منحصر به فرد خود را ایجاد کنند، در این میان می‌توان به «گیم کردیتز» اشاره نمود که مایل است توکن «موبایل گو» خود را به یک ارز جهانی در حوزه بازی‌های ویدیویی تبدیل نماید. همچنین، شعبه برگر کینگ روسیه، برای یک برنامه وفاداری مشتری ارز Whoppercoin را ایجاد کرد. ویوز به شرکت‌ها در پیدا کردن کاربردهای جدید برای بلاکچین، یا همان بستر پلتفرم ارزهای دیجیتال نیز کمک نمود.



<https://wavesplatform.com/>

نام شرکت: Waves



حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت



محصول/خدمت: بستر تولید توکن



کل سرمایه تامین شده: ۱۴۲ میلیون دلار



آخرین نوع تامین سرمایه: ---



گروه مخاطب: کسب و کارها



مسائل راهبردی چالش فرصت ۵



مدل درآمد: فروش خدمات، واسطه‌گری



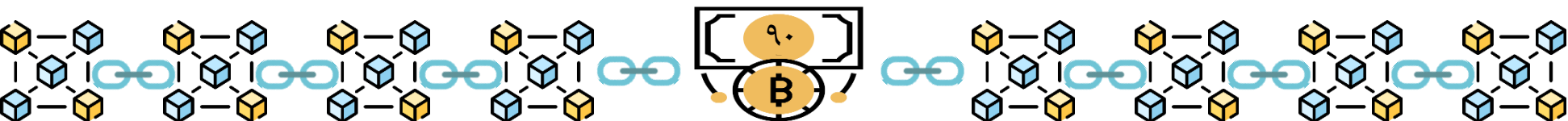
موقعیت جغرافیایی: روسیه



سال تاسیس: ۲۰۱۶



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین و نرم‌افزاری



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

با توجه به آن که هر روز میزان بیش‌تری ارزشهای دیجیتال استخراج می‌شود، استخراج ارزهای بر پایه بلاکچین سخت‌تر می‌شود و نیاز به سخت‌افزار و نرم‌افزارهای پیچیده‌تری احساس می‌شود. با توجه به چنین شرایطی استخراج این ارزها برای افراد سود کم‌تر و هزینه‌ی بیش‌تری در پی دارد. Genesis Mining شرکتی است که پاسخی مناسب برای این شرایط ارائه نموده است. این شرکت در بستر cloud mining این فرصت را برای عموم فراهم نموده است تا با پرداخت به میزان دلخواه در سود استخراج ارزهای بر پایه بلاکچین این شرکت شریک شوند. در بستر cloud mining این شرکت، افراد می‌توانند بدون خریداری تجهیزات و صرف انرژی، تنها با پرداخت پول (پرداخت هزینه‌های سخت‌افزار، انرژی و نیروی انسانی به کار رفته در استخراج به وسیله Genesis Mining)، به نسبت پول پرداختی در میزان ارز استخراج شده شریک شوند. این شرکت علاوه بر خدمات cloud mining، خدمات نرم‌افزاری استخراج ارزهای رمزنگاری شده برای مزارع استخراج را در قالب نرم‌افزار Genesis Hive ارائه می‌دهد. این نرم‌افزار به صورت کامل تمام نیازهای نرم‌افزاری مزارع استخراج را پوشش می‌دهد.



<https://www.genesis-mining.com/>

نام شرکت: Genesis Mining



حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت



محصول/خدمت: Cloud mining، راهکارهای نرم‌افزاری برای مزارع استخراج



کل سرمایه تامین شده: --



آخرین نوع تامین سرمایه



گروه مخاطب: مردم، مزارع استخراج



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۵



مدل درآمد: فروش مستقیم، حق اشتراک



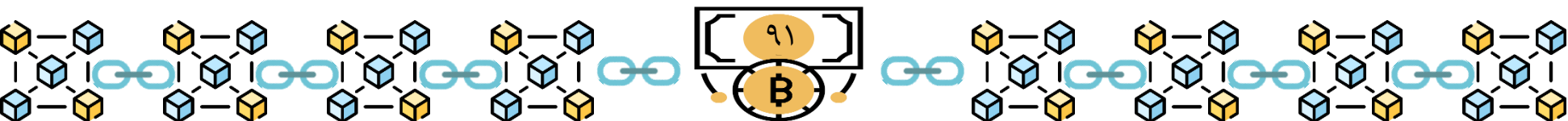
موقعیت جغرافیایی: هنگ کنگ



سال تاسیس: ۲۰۱۳



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین، پلتفرم نرم‌افزاری



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

در دنیایی که حفظ و امنیت اطلاعات اهمیت بالایی یافته است، Minebox شرکتی است که راهکارهای مناسبی برای افزایش امنیت و دسترسی به اطلاعات ارائه داده است. محصولات این شرکت به ذخیره سازی داده‌ها، آرشیو و راه‌های پشتیبان با استفاده از رایانه‌های NAS می‌پردازد. محصولات این مجموعه علاوه بر ذخیره‌سازی در سخت‌افزارها، اطلاعات را در فضای ابری ذخیره می‌نماید. این فضای ابری در بستر بلاکچین و به صورت همتا به همتا شکل گرفته است تا تنها کاربران از طریق کلید خصوصی به آن دست یابند. این سازوکار باعث افزایش امنیت در حفظ اطلاعات می‌شود. این تجهیزات همچین کمک شایانی به حفظ اطلاعات ماینرها می‌نمایند. لازم به ذکر است که سهام اصلی این استارت‌آپ متعلق به ClearCenter Corp. می‌باشد.



<https://minebox.io/>

نام شرکت Minebox



حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت



محصول/خدمت: ذخیره‌سازی و حفظ اطلاعات



کل سرمایه تامین شده: --



آخرین نوع تامین سرمایه: seed



گروه مخاطب: مردم، ماینرها، شرکت‌ها



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۵



مدل درآمد: فروش مستقیم



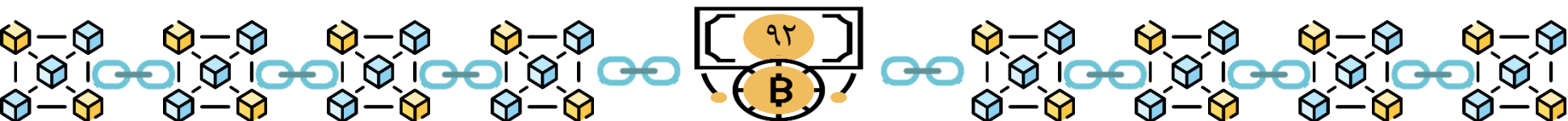
موقعیت جغرافیایی: وین، اتریش



سال تاسیس: ۲۰۱۶



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، فناوری‌های سخت‌افزاری



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت)

توضیح:

بیت‌کوین و اتریوم با وجود گستردگی دارای مشکلاتی نیز می‌باشند. مشکل اساسی در گسترش این پروتکل‌ها عدم مقیاس‌پذیری می‌باشد. بسیاری از راهکارهای نرم‌افزاری برای مقیاس‌پذیری این دو پروتکل ارائه شده است، اما اکثر این راهکارها جنبه عدم تمرکز را از بین می‌برند. Rchain cooperative پروتکل جدیدی می‌باشد که با عرضه عمومی ارز خود با نام Rchain فعالیت خود را شروع نمود. Rchain را می‌توان رقیبی برای اتریوم در نظر گرفت، چون این مجموعه خدماتی نزدیک به اتریوم ارائه می‌دهد. خدماتی مانند قرارداد در بستر بلاکچین. علاوه بر این، Rchain توانسته است با قرار دادن پروتکل proof of stake به جای proof of work سازوکاری مقیاس‌پذیر را ایجاد نماید. علاوه بر این، Rchain توانسته است به شکلی زنجیره Rchain را توسعه دهد تا جابجایی‌ها از شکل خطی خارج شود و امکان نقل و انتقال هم‌زمان به وجود آید. این بستر امکان بسیار مناسبی را برای توسعه دهندگان فراهم نموده است تا در بستری مقیاس‌پذیر بتوانند نرم‌افزارهای غیر متمرکز خود را گسترش دهند.



<https://www.rchain.coop/>

نام شرکت: RChain cooperative



حوزه فعالیت: خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت



محصول/خدمت: ارز دیجیتال، زیرساخت بلاکچین



کل سرمایه تامین شده: ---



آخرین نوع تامین سرمایه ICO



گروه مخاطب: مردم، توسعه‌دهندگان نرم‌افزارها



مسائل راهبردی: چالش فرصت ۵



مدل درآمد: فروش مستقیم



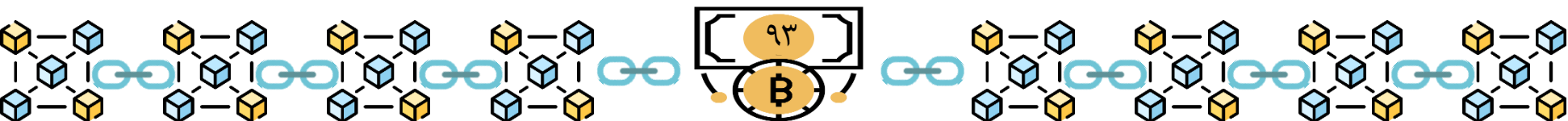
موقعیت جغرافیایی: واشنگتن، آمریکا



سال تاسیس: ۲۰۱۷



فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم نرم‌افزاری



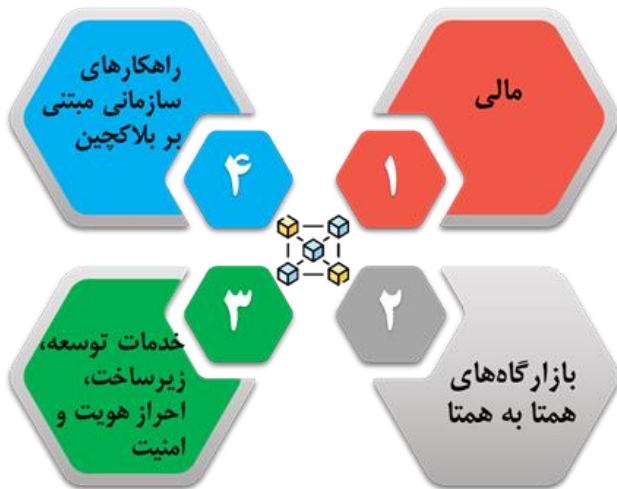
۵- استارت آپ‌های حوزه‌ی بلاکچین

۵-۵ راهکارهای سازمانی مبتنی بر
بلاکچین



چالش‌ها / فرصت‌های مطرح در زمینه راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

چالش‌ها و فرصت‌های مطرح در زمینه راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین



۱ حفظ و نگهداری از اطلاعات سازمانی با امنیت و بهبود فرآیندهای سازمان با استفاده از پتانسیل بلاکچین

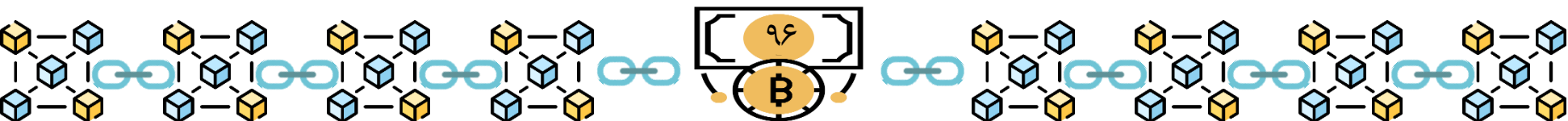
راهکارهای مطرح در زمینه راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

بهبود و خودکارسازی فرآیندهای زنجیره تامین

ذخیره‌سازی و حفظ تمام اطلاعات مربوط به زنجیره تامین

ایجاد بستری امن درون سازمان برای اشتراک‌گذاری اطلاعات

افزایش امنیت با استفاده از فرآیند رمزنگاری مبتنی بر بلاکچین

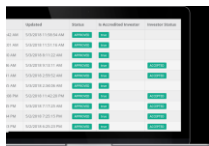


استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)

توضیح:

امروزه تطابق هویت کاربران برای شرکت‌های ارائه دهنده‌ی خدمات در حوزه‌ی بلاکچین به امری پر اهمیت بدل شده است. Netki شرکتی است که به ارائه‌ی راهکار برای تطابق هویت در بستر بلاکچین می‌پردازد. این مجموعه با بهره‌گیری از فناوری هوش مصنوعی، این امکان را برای شرکت‌های فعال در حوزه‌ی بلاکچین مهیا نموده است تا به وسیله‌ی تعداد معدودی از اطلاعات مانند یک قطعه عکس و اسکن یک کارت شناسایی، هویت افراد را تطابق پذیر نمایند. مجموعه‌های مختلف با استفاده از این خدمات می‌توانند از اطلاعات در بسترهای مختلف بلاکچین به صورت یکپارچه نیز استفاده نمایند. شرکت‌هایی که قصد توزیع اولیه توکن دارند با بهره‌مندی از این خدمات می‌توانند به راحتی مسائل مربوط به قوانین شناخت مشتری (KYC) و قوانین ضد پول‌شویی مربوط به توزیع اولیه توکن را به صورت شفاف اجرا نمایند. این مجموعه به صورت معمول خدمات خود را در قالب API ارائه می‌دهد.

 NETKI



 <https://netki.com/>

☆ نام شرکت: Netki

✂ حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

🌱🚜 محصول/خدمت: خدمات تطابق هویت

🌱🏠 کل سرمایه تامین شده: ۳,۵ میلیون دلار

🏆 آخرین نوع تامین سرمایه: Seed

👤 گروه مخاطب: شرکت‌های ارائه‌دهنده‌ی خدمات در بستر بلاکچین

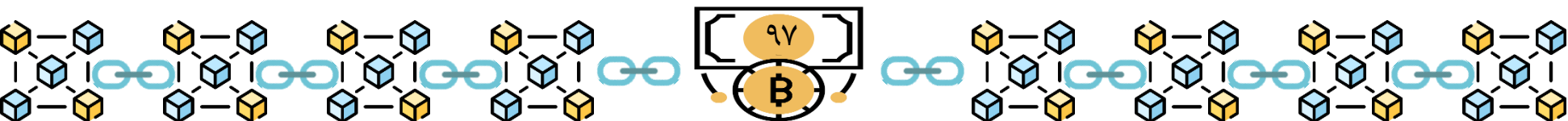
🎯 مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷

👛 مدل درآمد: حق اشتراک

🌍 موقعیت جغرافیایی: کالیفرنیا، ایالات متحده آمریکا

📅 سال تاسیس: ۲۰۱۴

💡 فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، هوش مصنوعی




استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)

توضیح:


این شرکت نرم‌افزاری جهت رصد و انجام تراکنش‌های مالی و اطلاعاتی برای مراکز بهداشت و درمان توسعه می‌دهد. پیشینه پزشکی بیماران و فرایند درمانی که هر یک از آنها طی کرده‌اند در هر مرحله از درمان از پر اهمیت‌ترین منابع اطلاعاتی محسوب می‌شود. این نرم‌افزار با استفاده از فناوری بلاکچین تمامی پیشینه پزشکی بیماران را ثبت و ذخیره می‌کند. به گونه‌ای که غیر قابل تغییر است و در هر مرحله می‌توان فرایند درمان را ردیابی کرد. این مجموعه از فناوری بلاکچین استفاده می‌کند تا خدمات و اطلاعات آسان‌تر تبادل شوند و علاوه بر آن بالا بردن امنیت و حفظ اطلاعات حساس پزشکی مراجعه‌کنندگان از دیگر مزیت‌هایی است که این تکنولوژی برای شرکت‌های این حوزه به ارمغان می‌آورد. این مجموعه همچنین خدمات خود را در قالب API نیز علاوه بر پلتفرم خود ارائه می‌دهد.




 <https://www.pokitdok.com/>


نام شرکت: Pokitdoc 

حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین 


محصول/خدمت: نرم افزار مدیریت زنجیره درمان 

کل سرمایه تامین شده: ۵۵,۳ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Venture - Series Unknown 


گروه مخاطب: مراکز درمانی و پزشکی 

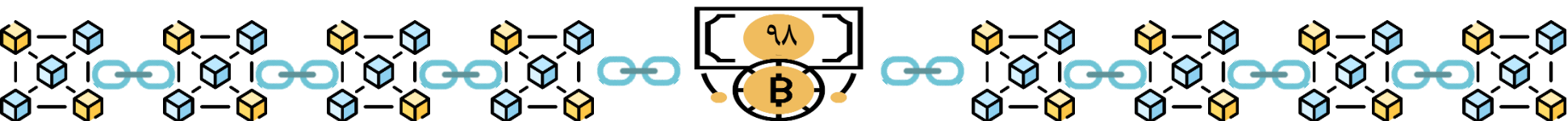
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷ 

مدل درآمد: فروش مستقیم 

موقعیت جغرافیایی: کالیفرنیا، ایالات متحده آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۱ 

فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، بلاکچین 




استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)


توضیح:


تکنولوژی امنیت هوشمند این شرکت به ابزارهای مالی پیچیده اجازه می‌دهد تا تمام چرخه جریان خود را در یک شبکه غیر متمرکز با یک مرکزیت مطمئن و منحصر به فرد طی کنند. با این نرم افزار شرکت‌ها می‌توانند داده‌ها را به سرعت و به آسانی با رمزنگاری پیشرفته به صورت محرمانه و یکپارچه به اشتراک بگذارند. علاوه بر آن فرایندهای پیچیده دستی، پروسه‌های اداری که معاملات مالی را گران تر می‌کند را حذف کرده و باعث کاهش هزینه می‌شود. پیگیری هر عملیات در سیستم و امکان ذخیره و قابلیت دسترسی به فایل‌های بحرانی درون شبکه از دیگر مزایایی است که این پلتفرم به کاربران ارائه می‌دهد.

symbiont

 <https://www.symbiont.io/>


نام شرکت: Symbiont 

حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین 

محصول/خدمت: نرم افزار شبکه 


کل سرمایه تامین شده: ۳۵,۴ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Series B 


گروه مخاطب: نهادهای دولتی، شرکت‌ها 

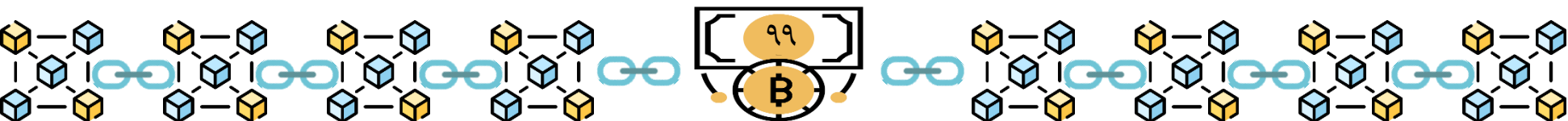
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷ 

مدل درآمد: فروش مستقیم محصولات 

موقعیت جغرافیایی: نیویورک، ایالات متحده آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۳ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین 



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)

توضیح:

این شرکت پلتفرمی را توسعه می‌دهد که از انحصار اطلاعات در یک گره از شبکه نظیر به نظیر تبادلات مالی جلوگیری می‌کند.


این سیستم بلاکچین، متولیان و کاربران نهایی را در یک پلتفرم واحد گرد هم می‌آورد که در آن اعضا می‌توانند معاملات سری و سایر قراردادهای مالی خود را با استفاده از تکنولوژی شبکه پاک‌سازی غیر متمرکز (DCN) خودکار سازی کنند. این شرکت مزایای زیادی مانند شفافیت مالی برای تنظیم‌کننده‌ها و حساب‌رسان، کاهش هزینه‌های عملیاتی و الزامات، طراحی قرارداد و کاهش ریسک عملیاتی برای معامله‌گران به ارمغان می‌آورد.



 <https://www.clearmatics.com/>


نام شرکت: Clearmatics 

حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین 


محصول/خدمت: توسعه زیر ساخت‌های پاکسازی برای تبادلات مالی 


کل سرمایه تامین شده: ۱۳,۳ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Series A 


گروه مخاطب: شرکت‌ها 

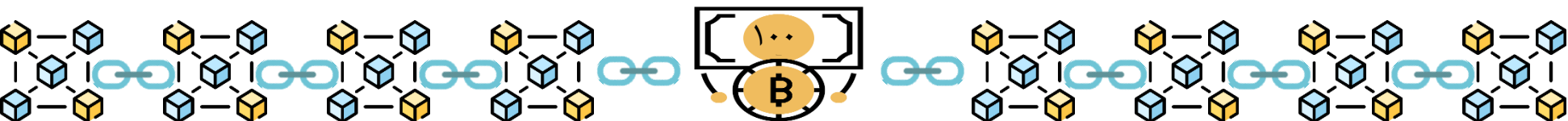
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷ 

مدل درآمد: فروش مستقیم محصولات 

موقعیت جغرافیایی: لندن، انگلستان 

سال تاسیس: ۲۰۱۵ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین 




استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)


توضیح:


این شرکت یک پلتفرم برای نوآوری در حوزه سلامت توسعه می‌دهد که به دنبال ارائه خدمات در بستر بلاکچین است و هدف اصلی آن کاهش هزینه‌های سلامت و درمان و ناکارآمدی‌های عملیاتی و اداری می‌باشد. این مجموعه یک پلتفرم خودکارسازی فرایندهای کسب‌وکار ارائه می‌دهد که تمامی گزارش‌ها را به صورت مدون ثبت می‌کند و یک منبع موثق غیر قابل تغییر برای اعتبار سنجی گردش کارهای درمانی و قراردادهای پزشکی محسوب می‌شود. علاوه بر آن یک مدل کسب‌وکار جدید برای اعتبار سنجی کارکنان یک مجموعه درمانی شامل پزشکان، پرستاران و غیره ارائه می‌دهد که این ارزیابی عملکرد خود باعث ردیابی و شناسایی منشاء نقصان‌ها و کم‌کاری‌ها در عملکرد سازمان‌های پزشکی است.



 <https://www.hashedException.com/>


نام شرکت: Hashed Health 

حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین 


محصول/خدمت: نرم افزار اعتبار سنجی عملکرد مراکز درمانی 


کل سرمایه تامین شده: ۱/۸ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: seed 

گروه مخاطب: مراکز درمانی و پزشکی 

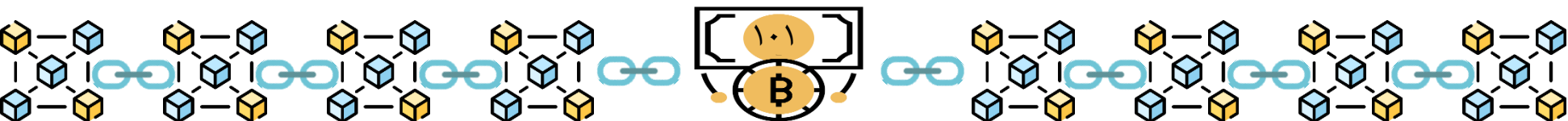
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷ 

مدل درآمد: فروش مستقیم 

موقعیت جغرافیایی: تنسی، ایالات متحده آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۶ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین 



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)

توضیح:

سامانه‌ی این مجموعه هر مرحله از فرآیند تولید محصول شرکت تا انتها را به هم متصل کرده و اطلاعات مربوط به آن را جمع‌آوری می‌کند که در نهایت منجر به شفافیت زنجیره تامین و ضمانت محصول می‌شود. سرویس خلاقانه این شرکت زنجیره تامین را به طور کامل کنترل می‌کند که منجر به بالا رفتن کارایی عملیاتی می‌شود، این نرم افزار با استفاده از فناوری بلاکچین تمام داده‌های مرتبط با فرایند زنجیره تامین که در تصمیم‌گیری خرید مشتری تاثیر گذار است را گردآوری و حفاظت می‌کند و مشتری با اسکن کدهای QR درج شده این شرکت بر روی بسته‌بندی مواد غذایی به وسیله تلفن همراه خود می‌تواند به تمامی اطلاعات ایمنی و سلامت مواد غذایی در فرایند تولید آن دسترسی پیدا کنند.



 <https://www.arc-net.io/>

☆ نام شرکت: arc-net

✂ حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

🚗🌿 محصول/خدمت: اعتبار سنجی و کنترل زنجیره تامین

🌱🏠 کل سرمایه تامین شده: ۲ میلیون پوند

📄🏆 آخرین نوع تامین سرمایه: Venture - Series Unknown

👤 گروه مخاطب: شرکت‌ها، عموم مردم

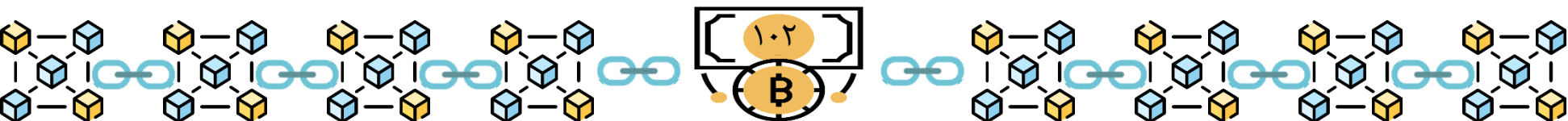
🎯 مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷

💰 مدل درآمد: فروش مستقیم

🌐 موقعیت جغرافیایی: بلفاست، انگلستان

📅 سال تاسیس: ۲۰۱۴

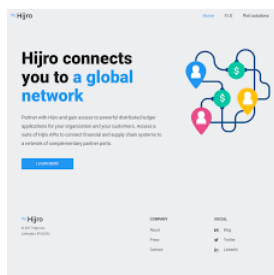
💡 فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، بلاکچین



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)


توضیح:


این شرکت سیستمی را توسعه می‌دهد که مستقیماً به سیستم‌های ERP شرکت‌ها متصل می‌شود و یک ابزار انعطاف‌پذیر برای بهبود و خودکارسازی فرایندها و افزایش کارایی در امور خزانه، تجارت بین‌المللی و عملیات زنجیره تامین ایجاد می‌کند. این سیستم از فناوری بلاکچین برای کاهش ریسک در خرید دارایی‌های ثبت‌شده و جلوگیری از تقلب و استفاده از چندین تامین کننده مالی، جهت بهبود فرایند معاملات، اسناد و مالکیت دارایی‌ها استفاده می‌کند. می‌توان با اتصال پلتفرم به ERP یا سیستم فاکتور دهی الکترونیک به اطلاعات دارایی‌های تجاری، جریان‌های مالی و زنجیره تامین به‌طور مستقیم دسترسی داشت.



 <https://www.hijro.io/>


نام شرکت: Hijro 

حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین 

محصول/خدمت: نرم افزار کنترل و ردیابی دارایی‌ها 


کل سرمایه تامین شده: ۲,۵ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: seed 


گروه مخاطب: شرکت‌ها 

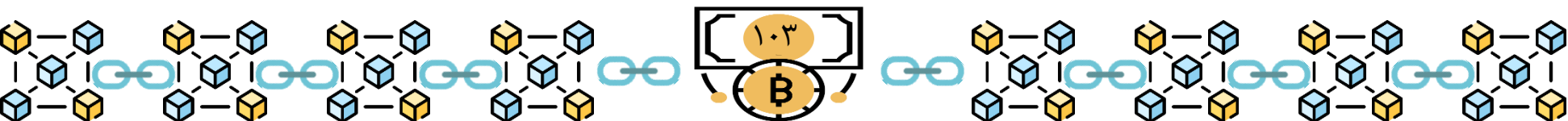
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷ 

مدل درآمد: فروش مستقیم محصولات 

موقعیت جغرافیایی: کنتاکی، ایالات متحده آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۴ 

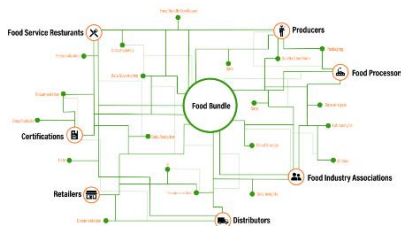
فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم نرم‌افزاری 



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)


توضیح:


Ripe با استفاده از فناوری توزیع لجستیک، شرکت‌های تولید کننده مواد غذایی، حمل‌ونقل و زیرمجموعه‌های مرتبط را قادر می‌سازد تا سلامت مواد غذایی را از مزرعه تا زمان پخت آن‌ها ردیابی کنند. اطلاعات مربوط به کاشت و برداشت، تاریخ آبیاری، محتویات مواد غذایی و بسیاری از داده‌های دیگر را می‌توان در بلاکچینی نوشت، که یک گزارش تغییرناپذیر از مواد غذایی را تشکیل می‌دهد. در این سیستم هر کس از شفافیت و اطلاعات عمیق ارائه شده توسط Blockchain Ripe بهره‌مند است. به عنوان مثال، کشاورزان می‌توانند روندهای رشد را کنترل کنند، حاملان و توزیع‌کنندگان می‌توانند پیش‌بینی‌های بهتر را در هنگام نیاز انجام دهند و خریداران نیز می‌توانند اطمینان داشته باشند که مواد غذایی که آن‌ها خریداری کرده‌اند به‌درستی رشد کرده، حمل و پردازش شده‌اند.




 www.ripe.io

نام شرکت: Ripe 

حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین 


محصول/خدمت استفاده از بلاکچین برای شفافیت اطلاعات زنجیره تامین 

کل سرمایه تامین شده: 

آخرین نوع تامین سرمایه 


گروه مخاطب: شرکت‌ها، عموم مردم 

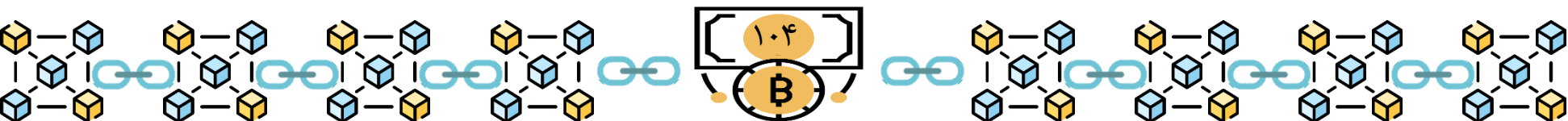
مسائل راهبردی چالش فرصت ۷ 

مدل درآمد: حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۶ 

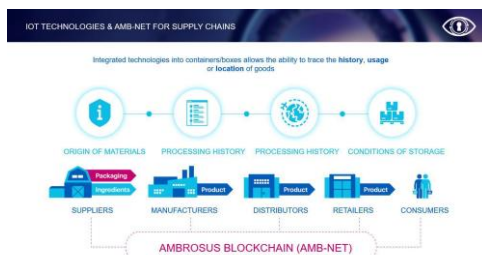
فناوری‌های کلیدی: هوش مصنوعی و بلاکچین 





استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)

توضیح:


Ambrosus یک شرکت نوپا در زمینه‌ی اینترنت اشیا برای کالاهای مصرفی غذایی است که برای ایجاد شبکه‌ی اینترنت اشیا از فناوری بلاکچین استفاده می‌کند. نحوه‌ی کار این شرکت به این صورت است که تمامی کالاهای مصرفی غذایی یک هویت دیجیتال منحصر به فرد برای هر کدام درست می‌کند و از طریق این هویت‌ها کالاها را از نقطه‌ی ساخت تا زمانی که مصرف می‌شوند تحت کنترل دارد و به همین منوال تمامی زنجیره‌ی تامین شبکه‌ی غذایی تحت نظر قرار می‌گیرد. تمامی داده‌های این کالاها بر روی یک شبکه‌ی ابری ایمن که بر اساس فناوری بلاکچین کار می‌کند ذخیره می‌شود. این استارت‌آپ، مخصوصاً به دلیل تاثیر بالایی که در صنعت غذا داشته است بسیار مورد توجه شرکت‌های غذایی قرار گرفته است.




 <https://ambrosus.com/>

نام شرکت: Ambrosus 

حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین 


محصول/خدمت: توسعه‌ی شبکه‌ی IOT به کمک بلاکچین 

کل سرمایه تامین شده: ۳۰ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Initial coin offering 


گروه مخاطب: صنایع غذایی 

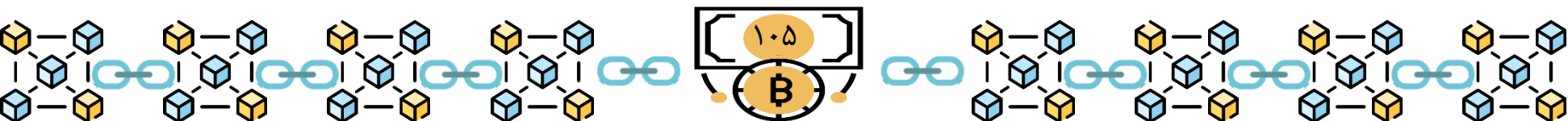
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷ 

مدل درآمد: فروش مستقیم 

موقعیت جغرافیایی: سوئیس 

سال تاسیس: ۲۰۱۷ 

فناوری‌های کلیدی: اینترنت اشیا، بلاکچین 



استارت آپ‌های فعال در زمینه‌ی بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)

توضیح:

این پلتفرم مبتنی بر بلاکچین به طور خاص بر روی شبکه‌های مربوط به باشگاه مشتریان جهت برقراری ارتباط و بالا بردن مشارکت و وفاداری آن‌ها توسعه پیدا کرده است که در زمان واقعی بازخوردهای لازم را از اعضا شبکه دریافت و پردازش می‌کند. در این سیستم ارتباط شرکت‌ها با مشتریان به صورت متقابل به‌گونه‌ای تسهیل شده است که علاوه بر بالا بردن وفاداری مشتریان، خدمات سفارشی‌سازی شده به طور خاص برای هر یک از آن‌ها در فضایی امن قابل ارائه باشد. با این سیستم شرکت‌ها می‌توانند مشارکت کارکنان، کارمندان و یا حتی شرکای خود را درون شبکه افزایش دهند، در حالی که هزینه‌های برنامه ارتباط با مشتریان به طور چشم‌گیری کاهش پیدا می‌کند.

loyyal



 <https://www.loyyal.com/>

☆ نام شرکت: loyyal

✂ حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

🚗🌿 محصول/خدمت: نرم افزار شبکه ارتباط با ذینفعان

🌱🏠 کل سرمایه تامین شده: ۵ میلیون دلار

📄🏆 آخرین نوع تامین سرمایه: Series A

🤝 گروه مخاطب: کسب و کارها

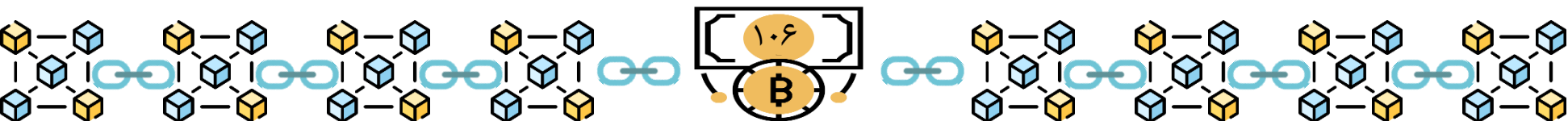
🎯 مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷

👛 مدل درآمد: فروش مستقیم

🌐 موقعیت جغرافیایی: کالیفرنیا، ایالات متحده آمریکا

📅 سال تاسیس: ۲۰۱۴

💡 فناوری‌های کلیدی: پلتفرم آنلاین، بلاکچین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)

توضیح:

هدف پاترون، تسهیل روابط میان برندها و تبلیغ‌کننده‌ها با افراد مهم یا اصطلاحاً اینفلوئنسرها در شبکه‌های اجتماعی و بر بستر بلاکچین است. در این پلتفرم، اینفلوئنسرها بر حسب ژانر و میزان دنبال‌کننده و ... طبقه‌بندی می‌شوند تا متقاضیان تبلیغ بتوانند راحت‌تر مبلغ خود را جستجو و انتخاب کنند. علاوه بر این یک سرویس چت داخلی هم در این پلتفرم توسعه داده شده که افراد می‌توانند سوالات خود را از هم بپرسند. این پلتفرم ارزش خود با نان پات را هم معرفی کرده که دوطرف تبلیغ‌کننده و اینفلوئنسر پس از توافق وارد یک قرارداد هوشمند شده و پرداخت‌ها با ارز PAT مه مخصوص خود این شرکت است، صورت می‌گیرد. در این بستر برندا می‌توانند از خدماتی همچون رای‌گیری و ... هم با پرداخت PAT استفاده کنند. مزایای این پلتفرم از جمله حذف رایج‌ترین حق‌عمل‌های واسطه‌ای، ارائه مشوق، و رأی‌گیری با استفاده از توکن را شامل می‌شوند.



patron-influencers.com

☆ نام شرکت: patron

✂ حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

🌱🚜 محصول/خدمت: پلتفرم بازاریابی شبکه‌های اجتماعی بر بستر بلاکچین

📈 کل سرمایه تامین شده: ---

📄 آخرین نوع تامین سرمایه: ---

👥 گروه مخاطب: شرکت‌ها، عموم مردم

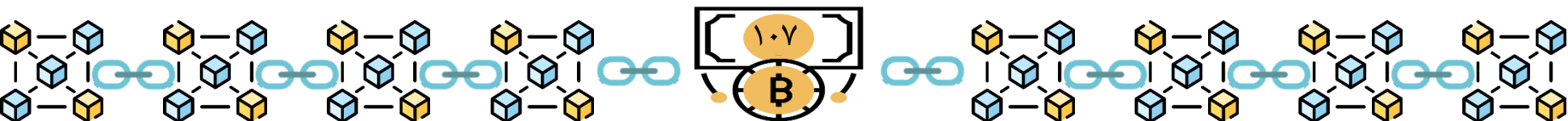
🎯 مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷

💰 مدل درآمد: واسطه‌گری

🌐 موقعیت جغرافیایی: توکیو

📅 سال تاسیس: ۲۰۱۷

💡 فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)

توضیح:

این مجموعه با پلتفرمی که برای جستجو در حوزه تبلیغات طراحی کرده که در از جستجوی غیرمتمرکز از فناوری بلاک چین استفاده می‌کند. استفاده از بلاک چین باعث می‌شود در هنگام جستجو برای محصولات و خدمات اینترنتی حریم خصوصی ما بیش تر حفظ شود. استارت آپ بیت کلیو با همین هدف به واسطه‌ی جستجو به کاربران رمز ارز CAT که توسط خود شرکت توسعه داده شده است، پرداخت می‌نماید. نکته جالب دیگر درباره موتورهای جستجوی غیرمتمرکز این است که آن‌ها می‌توانند به نسبت جستجوهای که انجام می‌دهید مبلغی را از تولیدکنندگان کالاها دریافت کنند و بعد آن را به شما بدهند. بنابراین این یک بازی برد برد هم برای تولیدکنندگان و هم برای مصرف کنندگان در فضای اینترنت است. موتورهای جستجوی غیرمتمرکز صرفاً تبلیغاتی که دقیقاً موردعلاقه شما هستند را به نمایش می‌گذارند. این آزادی عمل در تبلیغات به نفع کسب و کارها هم هست. استفاده از فناوری بلاکچین در این فرایند باعث می‌شود تا شما در نقطه کانونی کنترل و نظارت بر اطلاعات مرتبط با جستجوهای خودتان قرار بگیرید. درواقع این اطلاعات با یک کلید خصوصی رمزگذاری شده و به صورت ناشناس و امن نگهداری می‌شود. رمز ارز این شرکت بر بستر اتریوم بنا نهاده شده است.

 BitClave

 bitclave.com

☆ نام شرکت: BitClave

✂ حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

🌱🚜 محصول/خدمت: موتور جستجوگر تبلیغاتی

📈 کل سرمایه تامین شده: ۲۵,۵ میلیون دلار

🏆 آخرین نوع تامین سرمایه Initial Coin Offering

🤝 گروه مخاطب: عموم مردم، کسب و کارها و برندها

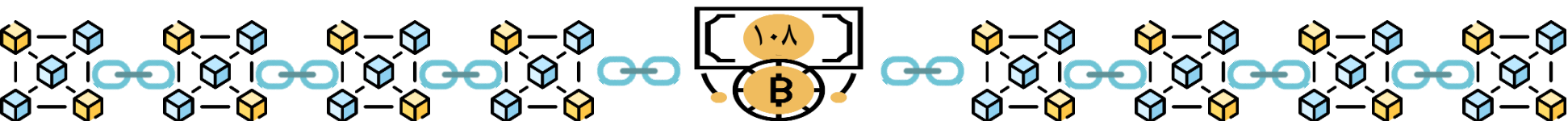
🎯 مسائل راهبردی چالش فرصت ۷

💡 مدل درآمد: تبلیغات

🌐 موقعیت جغرافیایی: آمریکا

📅 سال تاسیس: ۲۰۱۷

💡 فناوری‌های کلیدی: بلاکچین، پلتفرم آنلاین



استارت آپ‌های فعال در زمینه بلاکچین (راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین)


توضیح:

این شرکت یک پلتفرم مبتنی بر فناوری دفتر کل توزیع توسعه می‌دهد. این نرم افزار یک شبکه اطلاعاتی درون سازمانی با امنیت بالا برای شرکت‌ها ایجاد می‌کند که تمامی اطلاعات بین اعضا قابل اشتراک است و امکان تغییر یا سوء استفاده از آن وجود ندارد. شبکه ارائه شده خود کنترل و انعطاف پذیر است و با هر نوع مدل کسب و کاری هماهنگ می‌شود به نحوی که هر گروهی از شرکا مانند بانک‌ها، مدیران، سرمایه‌گذاران و معامله‌گران می‌توانند در امنیت کامل به تبادل اطلاعات بپردازند. علاوه بر آن به اعضا اجازه وضع قراردادهای قانونی در بستری غیر قابل تغییر می‌دهد که قابل اشتراک گذاری بین اعضای مورد نظر می‌باشد.




 <https://www.peernova.com/>

نام شرکت: PeerNova 


حوزه فعالیت: راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین 


محصول/خدمت: نرم افزار شبکه 


کل سرمایه تامین شده: ۳۰.۶ میلیون دلار 

آخرین نوع تامین سرمایه: Venture - Series Unknown 


گروه مخاطب: شرکت‌ها 

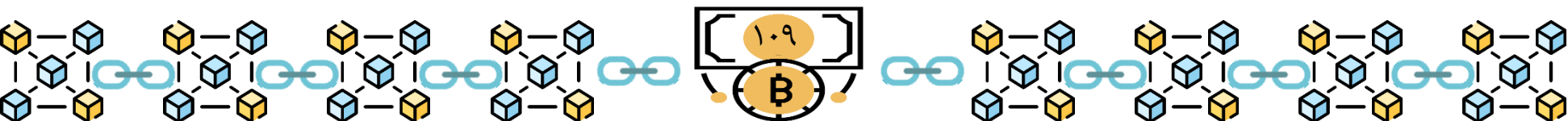
مسائل راهبردی: چالش فرصت ۷ 

مدل درآمد: حق اشتراک 

موقعیت جغرافیایی: کالیفرنیا، ایالات متحده آمریکا 

سال تاسیس: ۲۰۱۴ 

فناوری‌های کلیدی: بلاکچین 



۵- استارت آپ‌های حوزه‌ی بلاکچین

۵-۶ جمع‌بندی



فناوری‌های مکمل در استارت‌آپ‌های حوزه بلاکچین



فناوری‌های مکمل استارت‌آپ‌های فعال در حوزه‌ی بلاکچین

۱- مالی

- ۱,۱ پلتفرم آنلاین
- ۱,۲ هوش مصنوعی
- ۱,۳ اپلیکیشن موبایل
- ۱,۴ پردازش ابری
- ۱,۵ هوش مصنوعی
- ۱,۶ پلتفرم نرم‌افزاری

۲-بازارگاه‌های هم‌تا به هم‌تا

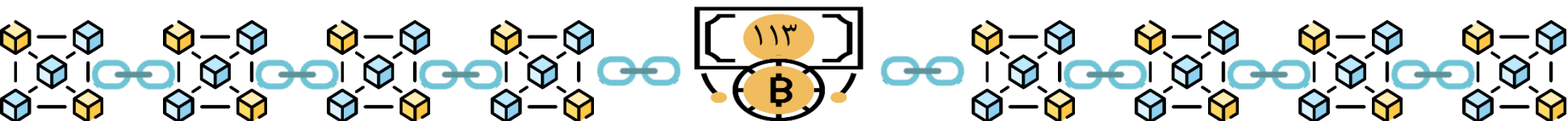
- ۱,۱ پلتفرم آنلاین
- ۱,۲ هوش مصنوعی
- ۱,۳ اپلیکیشن موبایل
- ۱,۴ پلتفرم نرم‌افزاری
- ۱,۵ اینترنت اشیا

۴-راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

- ۱,۱ هوش مصنوعی
- ۱,۲ پلتفرم آنلاین
- ۱,۳ پلتفرم نرم‌افزاری
- ۱,۴ اینترنت اشیا

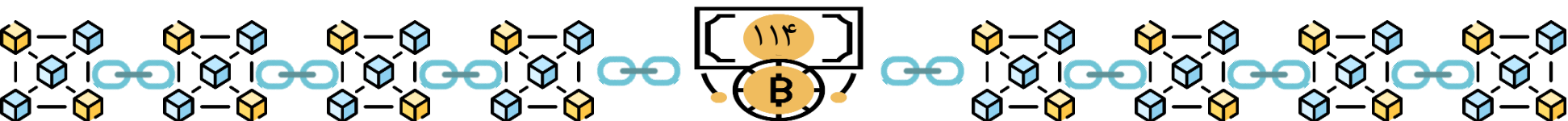
۳-خدمات توسعه، زیرساخت، احراز هویت و امنیت

- ۱,۱ پلتفرم آنلاین
- ۱,۲ هوش مصنوعی
- ۱,۳ پردازش ابری
- ۱,۴ پلتفرم نرم‌افزاری
- ۱,۵ کلان‌داده
- ۱,۶ اپلیکیشن موبایل
- ۱,۷ فناوری‌های سخت‌افزاری

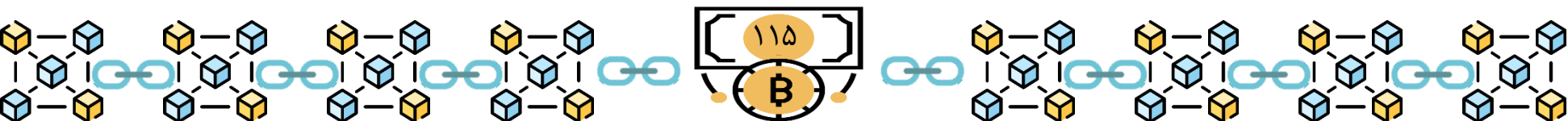
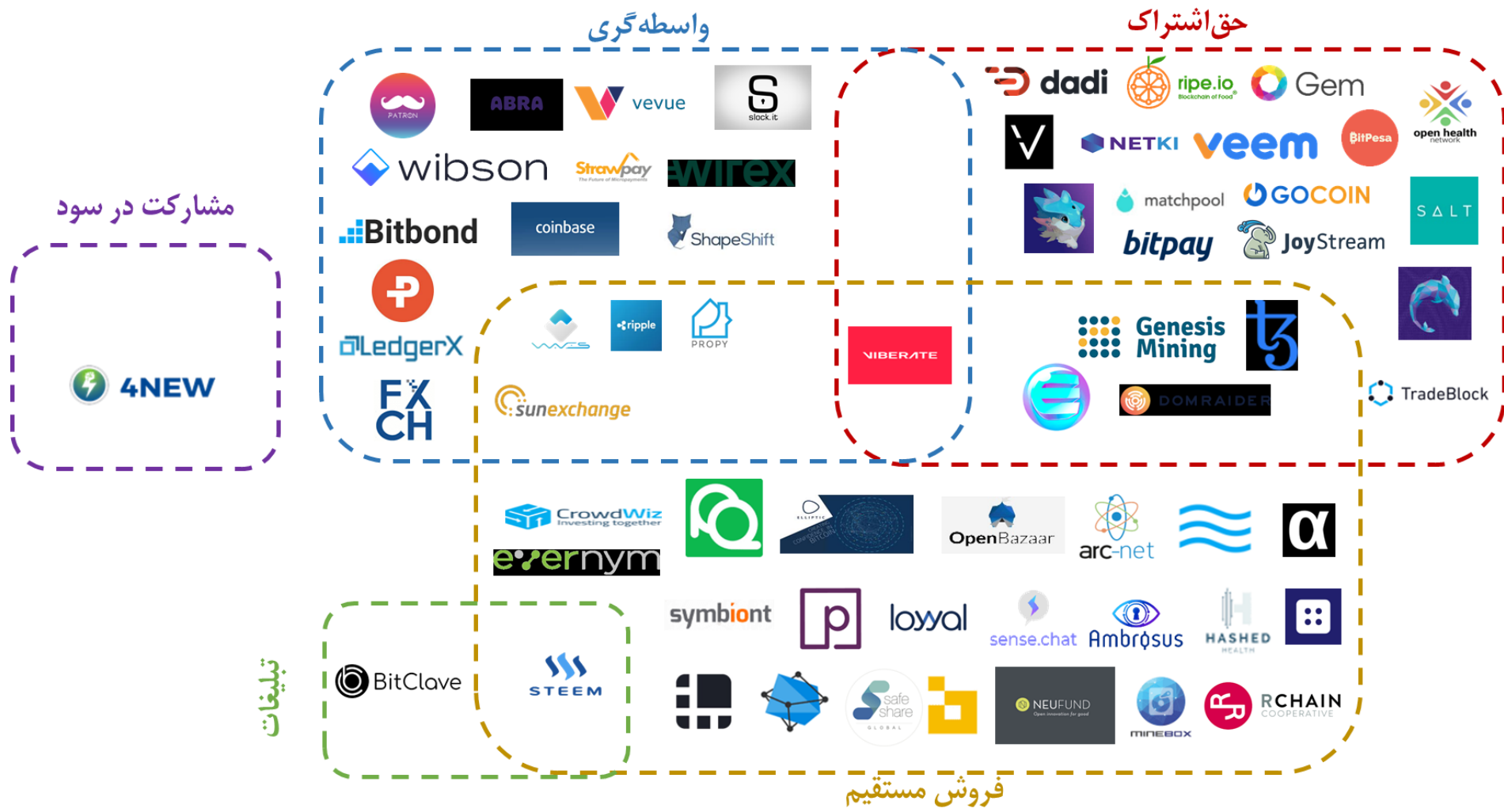


مدل‌های درآمدی مطرح در استارت‌آپ‌های حوزه بلاکچین

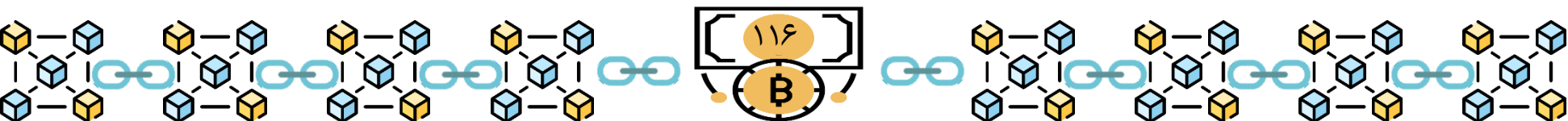
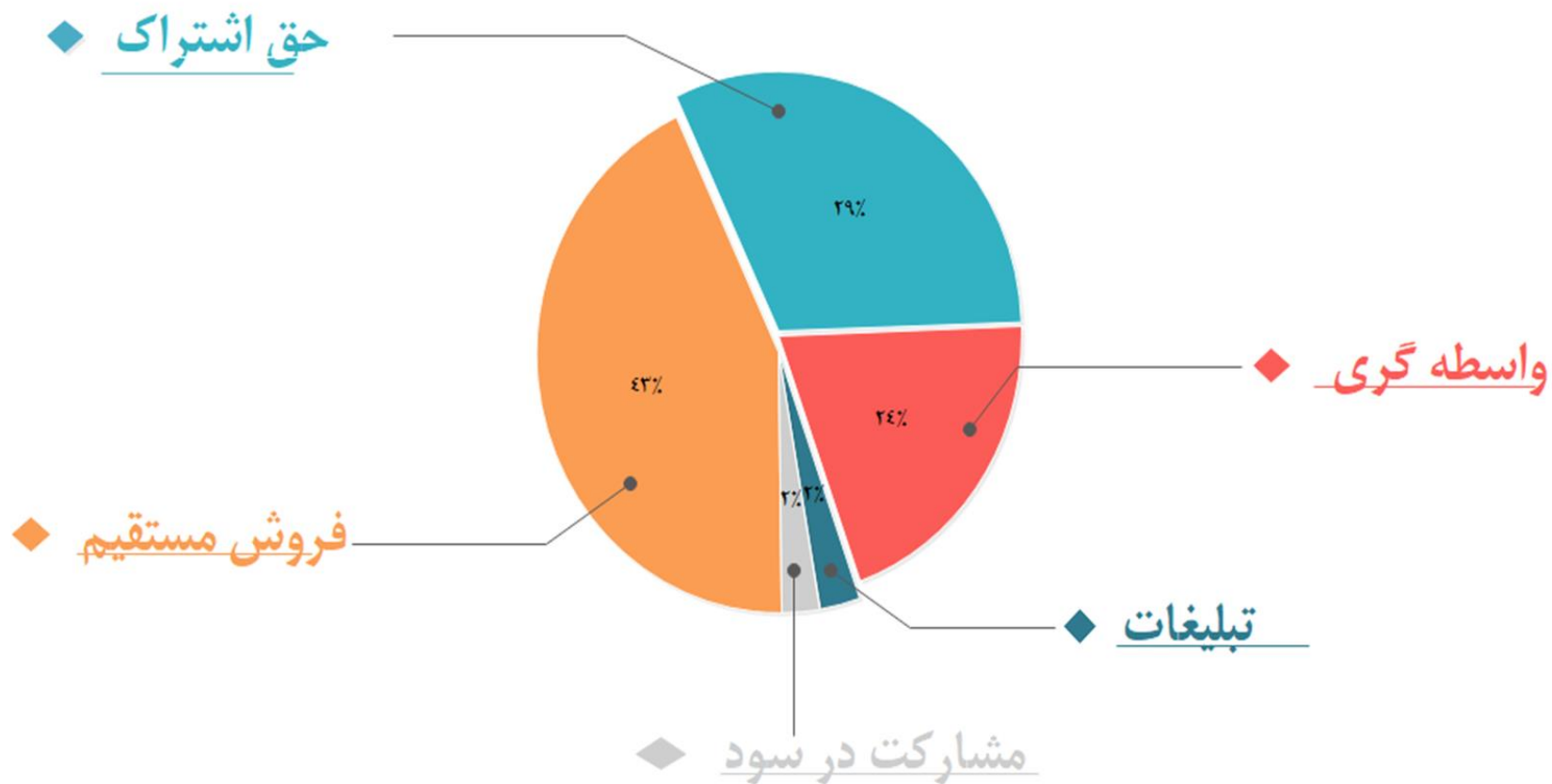
عنوان	توضیح
فروش مستقیم	فروش مستقیم تکنولوژی، محصول و یا خدمات به افراد، شرکت‌ها و...
مشارکت در سود	در این مدل یا دو شرکت قسمتی از سهام یکدیگر و یا یک شرکت مشترک سوم را در اختیار دارند که متناسب با سهام از درآمد سود خود را برمی‌دارند و یا در یک راه حل و پلتفرم طبق توافقات میزان سود را به ازای آورده‌های هر طرف تقسیم می‌کنند.
واسطه‌گری	تعداد زیادی خریدار را به تعداد زیادی فروشنده در یک حوزه معرفی می‌کند و از تراکنش بین افراد مقداری کمیسیون برداشت می‌کند.
حق اشتراک	ایجاد جریان نقدی قابل پیش‌بینی با دریافت مبلغ دسترسی به محصول و سرویس (به صورت یکجا یا دوره‌ای) و یا بر اساس میزان استفاده از محصول. در برخی موارد ممکن است محصول پایه رایگان باشد و برای امکانات بیشتر حق اشتراک (حق اشتراک) دریافت شود
تبلیغات	خدمات یا محتوا را به صورت رایگان به یک بخش از مخاطبان ارائه می‌کند و تعداد بازدیدکننده، شنونده و ... را به بخش دیگر مخاطبان خود می‌فروشد



استارت آپ‌های حوزه بلاکچین - به تفکیک مدل در آمدی

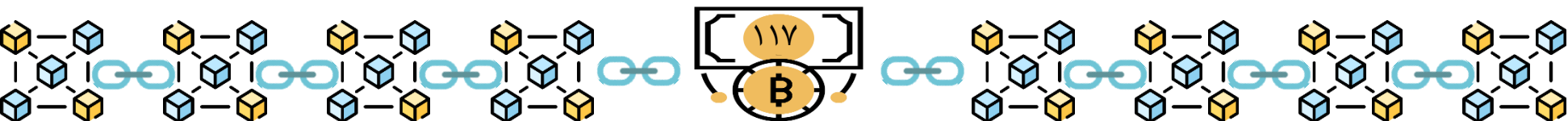


استارت آپ‌های حوزه بلاکچین – درصد مدل‌های درآمدی

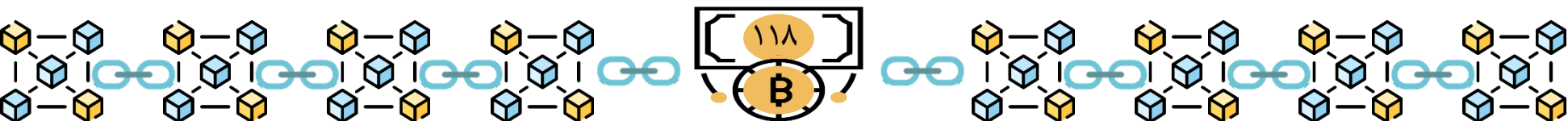
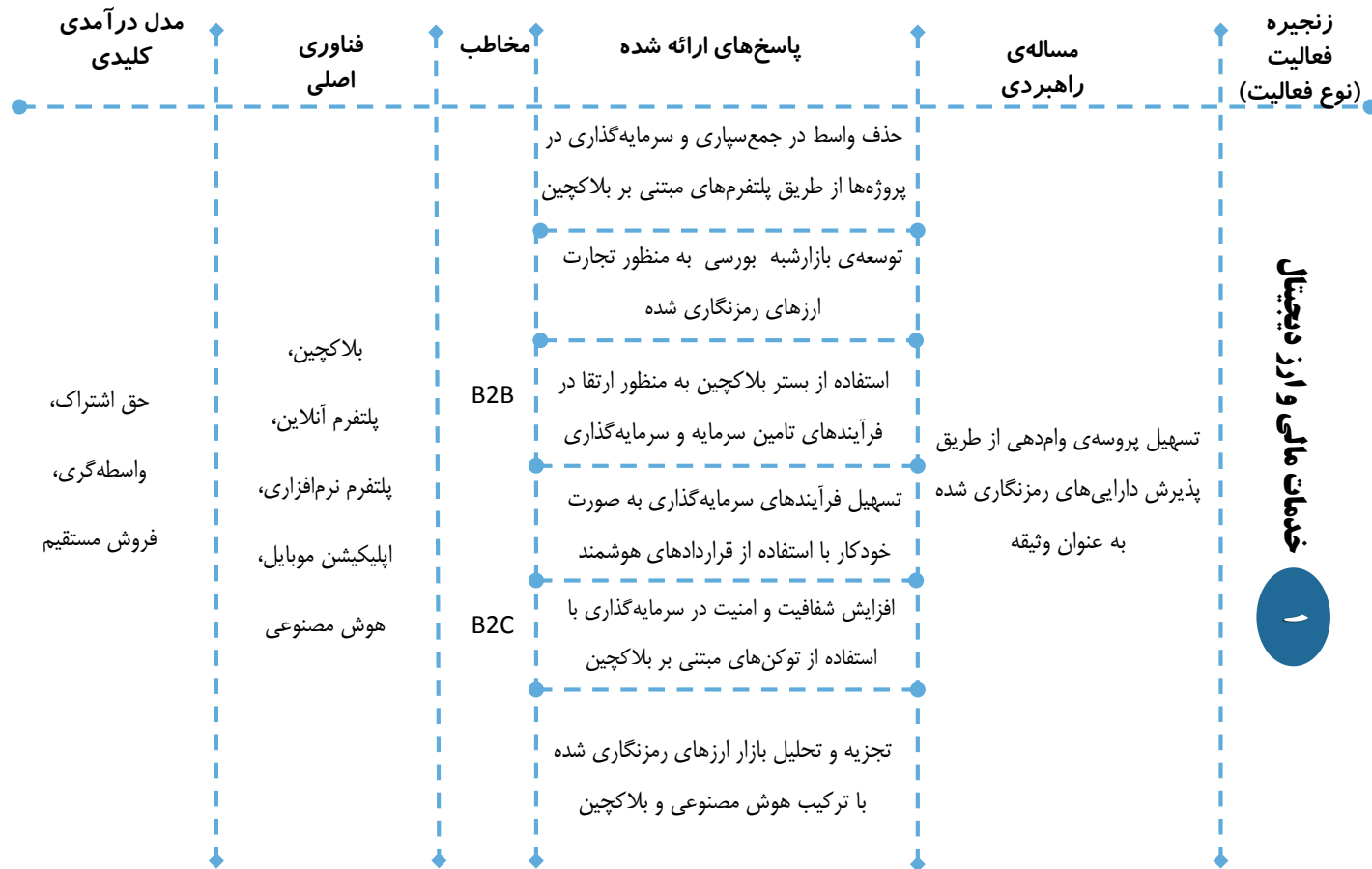


جمع‌بندی راهکارهای استارت‌آپی ارائه شده و مدل‌های کسب‌وکار آنها

کلیدی مدل درآمدی	فناوری اصلی	مخاطب	پاسخ‌های ارائه شده	مساله‌ی راهبردی	زنجیره فعالیت (نوع فعالیت)
<ul style="list-style-type: none"> حق اشتراک، واسطه‌گری، فروش مستقیم 	<ul style="list-style-type: none"> بلاکچین، پلتفرم آنلاین، هوش مصنوعی، اپلیکیشن موبایل 	<ul style="list-style-type: none"> B2B B2C B2G 	<ul style="list-style-type: none"> تبادل و جایجایی ارزهای دیجیتال و بدون پشتوانه با سرعت و امنیت بالا پرداخت آنلاین محصولات و خدمات با کم‌ترین هزینه، بالاترین سرعت و امنیت با استفاده از سازوکار بلاکچین ارائه درگاه پرداخت ارزهای رمزنگاری شده به کسب و کارها کاهش هزینه‌های مربوط به واسطه در تبادل ارزهای دیجیتال و بدون پشتوانه 	<ul style="list-style-type: none"> تسهیل فرآیندهای انتقال پول و افزایش شفافیت و امنیت فرآیندهای پولی با استفاده از بلاکچین 	<ul style="list-style-type: none"> خدمات مالی و ارز دیجیتال
<ul style="list-style-type: none"> حق اشتراک، واسطه‌گری، فروش مستقیم 	<ul style="list-style-type: none"> بلاکچین، پلتفرم آنلاین، پردازش ابری، اپلیکیشن موبایل 	<ul style="list-style-type: none"> B2B B2C B2G 	<ul style="list-style-type: none"> ارائه یک بستر نرم‌افزاری امن و شفاف برای حفظ و نگهداری دارایی‌های دیجیتال ارائه‌ی سخت‌افزارهایی به منظور افزایش امنیت دارایی‌های دیجیتال مدیریت ارزهای دیجیتال در یک پرتفولیوی مبتنی بر بلاکچین 	<ul style="list-style-type: none"> ایجاد راهکارهای نوین به منظور نگهداری امن از دارایی‌های دیجیتال 	<ul style="list-style-type: none"> 1



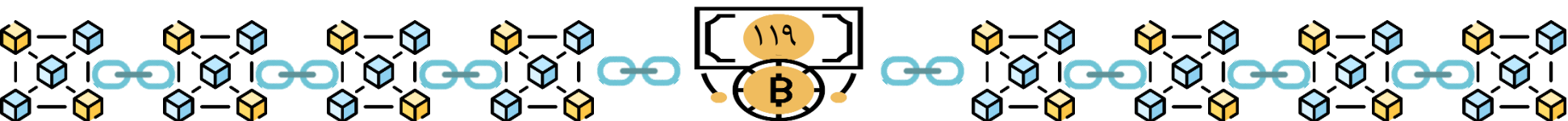
جمع‌بندی راهکارهای استارت‌آپی ارائه شده و مدل‌های کسب‌وکار آنها



جمع‌بندی راهکارهای استارت‌آپی ارائه شده و مدل‌های کسب‌وکار آنها

مدل درآمدی کلیدی	فناوری اصلی	مخاطب	پاسخ‌های ارائه شده	مساله‌ی راهبردی	زنجیره فعالیت (نوع فعالیت)
حق اشتراک، تبلیغات، فروش مستقیم، واسطه‌گری	بلاکچین، پلتفرم آنلاین، هوش مصنوعی، پلتفرم نرم‌افزاری، اپلیکیشن موبایل، اینترنت اشیا	B2B B2C C2C	درآمذایی مخاطبین در موتورهای جست‌وجوگر تبلیغاتی ایجاد فرصتی برای درآمذایی عموم مردم از طریق فروش اطلاعات خود در بازارگاه‌های مبتنی بر بلاکچین کاهش هزینه‌های واسطه از طریق تعاملات همتا به همتا در بستر بلاکچین خرید و فروش به شکل همتا به همتا از طریق بازارگاه‌های مبتنی بر بلاکچین	افزایش امنیت و سرعت و کاهش هزینه‌ها در بازارگاه‌های آنلاین نسل گذشته	زنجیره فعالیت (نوع فعالیت)

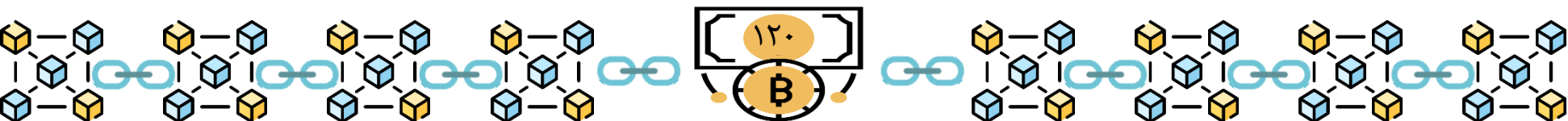
بازارگاه‌های همتا به همتا
۲



جمع‌بندی راهکارهای استارت‌آپی ارائه شده و مدل‌های کسب‌وکار آنها

مدل درآمدی کلیدی	فناوری اصلی	مخاطب	پاسخ‌های ارائه شده	مساله راهبردی	زنجیره فعالیت (نوع فعالیت)
حق اشتراک، فروش مستقیم، مشارکت در سود، واسطه‌گری	بلاکچین، پلتفرم آنالین، هوش مصنوعی، پردازش ابری، پلتفرم نرم‌افزاری، اپلیکیشن موبایل، فناوری‌های سخت‌افزاری	B2B B2C	تولید سخت‌افزارهای مختص استخراج بلاکچین و انجام پردازش‌های شبکه گره مشارکت و سهام شدن عموم مردم در کنار ماینرهای حرفه‌ای در استخراج ارزهای رمزنگاری شده ایجاد بستری برای پرداخت ارزهای رمزنگاری شده با سرعت و امنیت بالا ایجاد سازوکاری مقیاس‌پذیر برای نرم‌افزارهای مبتنی بر بلاکچین از طریق معرفی توکن	توسعه‌ی زیرساخت بلاکچین و گسترش میزان استفاده از آن در سطح جامعه	نوع فعالیت (فعالیت)

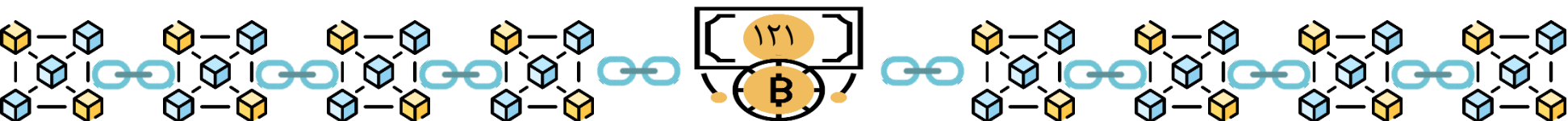
خدمات توسعه، زیرساخت و امنیت



جمع‌بندی راهکارهای استارت‌آپی ارائه شده و مدل‌های کسب‌وکار آنها

مدل درآمدی کلیدی	فناوری اصلی	مخاطب	پاسخ‌های ارائه شده	مساله‌ی راهبردی	زنجیره فعالیت (نوع فعالیت)
حق اشتراک، فروش مستقیم، مشارکت در سود،	بلاکچین، پلتفرم آنالین، هوش مصنوعی، پردازش ابری، پلتفرم نرم‌افزاری، کلان داده، فناوری‌های سخت‌افزاری	B2B B2C B2G	ایجاد اینترنتی دموکراتیک و غیر متمرکز با امنیت بالا از طریق بلاکچین افزایش امنیت در ذخیره‌سازی اطلاعات از طریق ذخیره‌سازی در فضای ابری مبتنی بر بلاکچین ایجاد هویت دیجیتال امن از طریق ستر بلاکچین ردیابی جریان مالی از طریق شفاف‌سازی و ردیابی نقل و انتقالات مبتنی بر بلاکچین خودکارسازی پروسه‌ی اعتبارسنجی آثار هنری و بقایای تاریخی از طریق بستر بلاکچین	عدم دسترسی به اینترنت آزاد و امکان سواستفاده از اطلاعات اشخاص	زنجیره فعالیت (نوع فعالیت)

خدمات توسعه، زیرساخت و امنیت

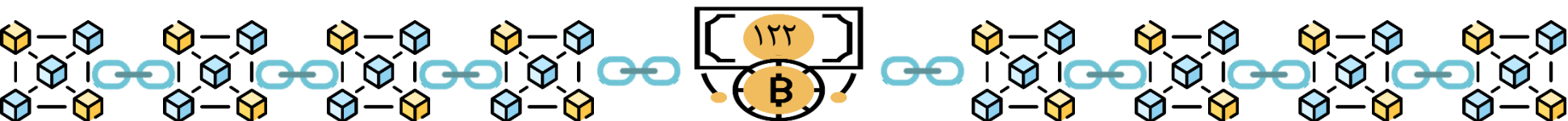


جمع‌بندی راهکارهای استارت‌آپی ارائه شده و مدل‌های کسب‌وکار آنها

مدل درآمدی کلیدی	فناوری اصلی	مخاطب	پاسخ‌های ارائه شده	مساله‌ی راهبردی	زنجیره فعالیت (نوع فعالیت)
	بلاکچین،		ذخیره‌سازی و حفظ تمام اطلاعات مربوط به زنجیره تامین		
حق اشتراک،	هوش مصنوعی،	B2B	بهبود و خودکارسازی فرآیندهای زنجیره تامین		
فروش مستقیم،	پلتفرم آنلاین،	B2C	افزایش امنیت با استفاده از فرآیند رمزنگاری مبتنی بر بلاکچین	حفظ و نگهداری از اطلاعات سازمانی با امنیت و بهبود فرآیندهای سازمان با استفاده از پتانسیل بلاکچین	
واسطه‌گری، تبلیغات	پلتفرم نرم‌افزاری،				
	اینترنت شیئا		ایجاد بستری امن درون سازمان برای اشتراک‌گذاری اطلاعات		

راهکارهای سازمانی مبتنی بر بلاکچین

۴

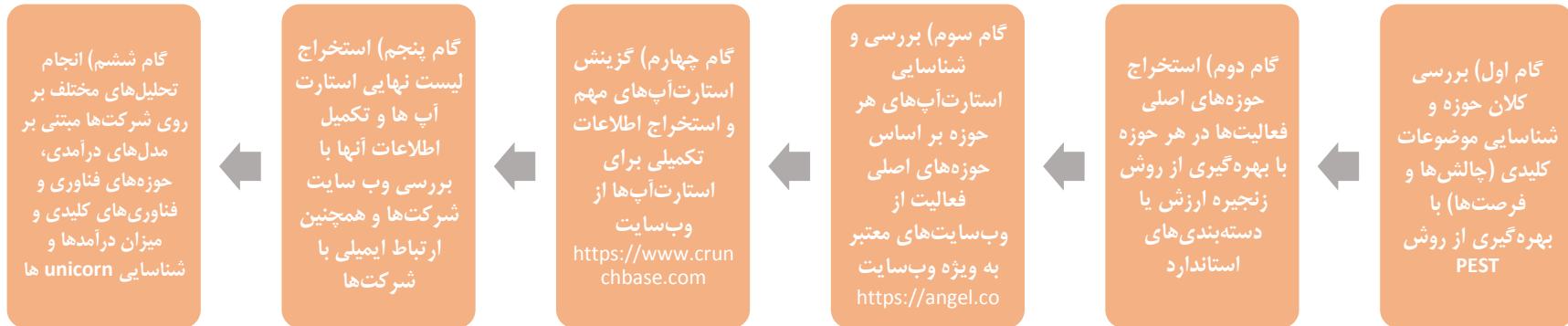


۵- استارت آپ‌های حوزه‌ی بلاکچین

۵-۷ مراحل اجرایی طی شده در
گزارش هر حوزه

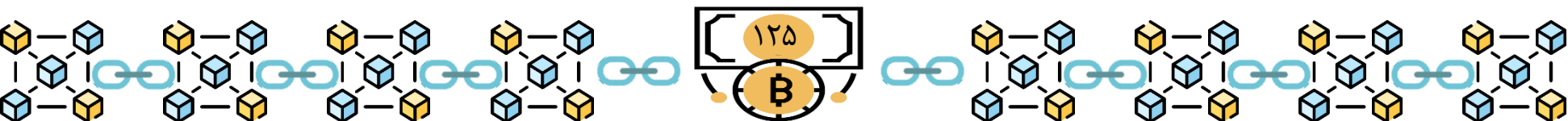
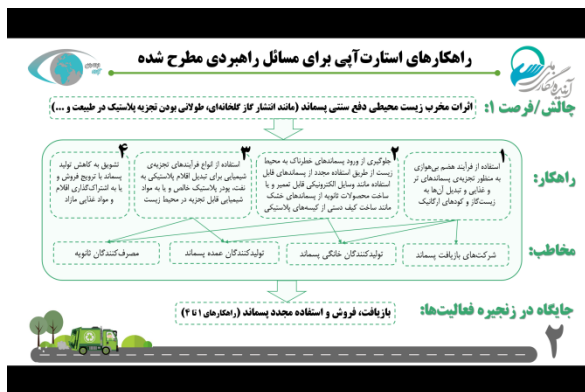


مراحل اجرایی طی شده در گزارش هر حوزه



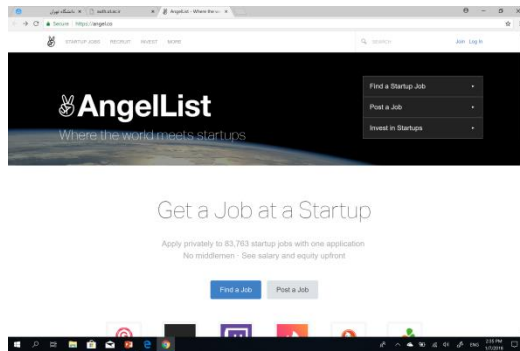
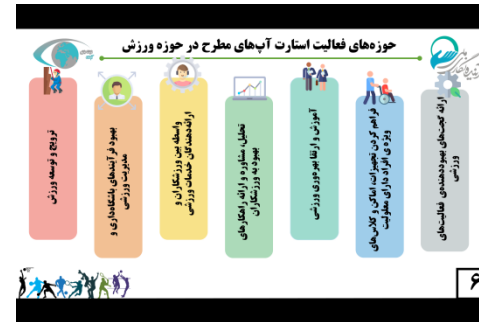
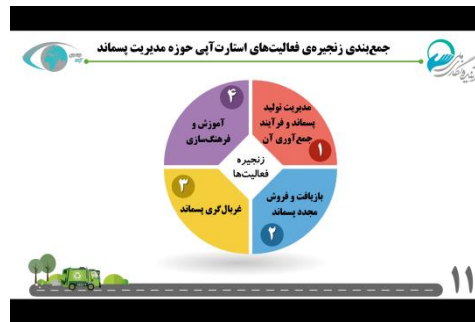
PEST گام اول) بررسی کلان حوزه و شناسایی موضوعات کلیدی (چالش‌ها و فرصت‌ها) با بهره‌گیری از روش

در این گام ضمن بررسی مطالعات آینده‌نگاری و تحلیل محیط موجود در هر حوزه، مهم‌ترین چالش‌ها و موضوعات کلیدی استخراج شده تا بر اساس آن بتوان پیوندی میان این چالش‌ها و راه‌کارهای استارت‌آپی ارائه نمود.

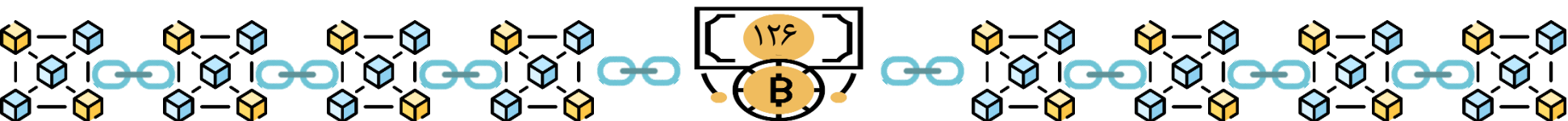


مراحل اجرایی طی شده در گزارش هر حوزه

گام دوم) استخراج حوزه های اصلی فعالیت ها در هر حوزه با بهره گیری از روش زنجیره ارزش یا دسته بندی های استاندارد: در این گام ضمن بررسی رویکردهای مرتبط با تقسیم بندی فعالیت های در هر حوزه با بهره گیری از روش هایی مانند زنجیره ارزش و یا درخت فعالیت ها و یا دسته بندی های استاندارد بین المللی دیگر، حوزه های اصلی فعالیت در هر حوزه استخراج شده است.



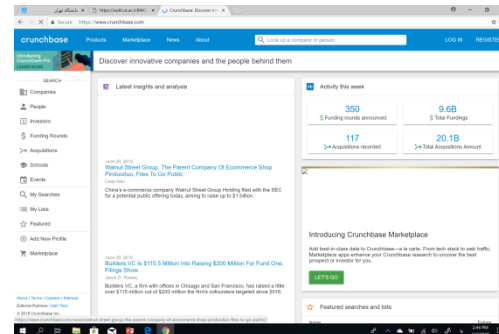
گام سوم) بررسی و شناسایی استارت آپهای هر حوزه بر اساس حوزه های اصلی فعالیت از <https://angel.co> وبسایت های معتبر به ویژه وبسایت در این گام ضمن بررسی وبسایت های مهم، استارت آپهای موجود در هر حوزه شناسایی شد و یک لیست اولیه از استارت آپها استخراج گردید.



مراحل اجرایی طی شده در گزارش هر حوزه

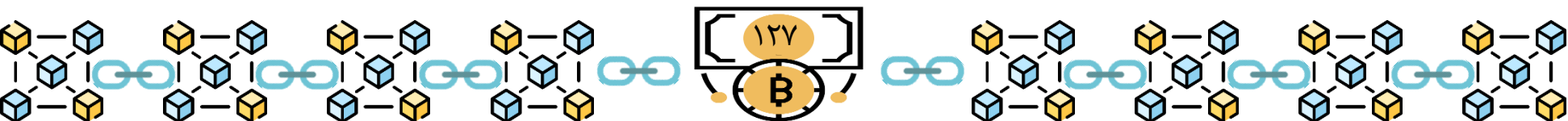
https://www.crunchbase.com (گام چهارم) گزینش استارت‌آپ‌های مهم و استخراج اطلاعات تکمیلی برای استارت‌آپ‌ها از وبسایت

در این گام با بررسی وبسایت کرائچ بیس، مهم‌ترین استارت‌آپ‌های هر حوزه شناسایی شد و با توجه به شاخص‌های رشد و ارزش آنها یک لیست کوچک‌تر از استارت‌آپ‌های مهم استخراج گردید.



گام پنجم) استخراج لیست نهایی استارت‌آپ‌ها و تکمیل اطلاعات آن‌ها با بررسی وبسایت شرکت‌ها و همچنین ارتباط ایمیلی با شرکت‌ها

در این گام برای هر شرکت مجموعه‌ای از اطلاعات در قالب یک شناسنامه استخراج شده و موضوعاتی مانند نحوه تأمین مالی، نحوه رشد، مدل کسب و کار و فناوری‌های کلیدی آن‌ها تبیین شده است.



مراحل اجرایی طی شده در گزارش هر حوزه

گام ششم) انجام تحلیل‌های مختلف بر روی شرکت‌ها مبتنی بر مدل‌های درآمدی، حوزه‌های فناوری و فناوری‌های کلیدی و میزان درآمدها و شناسایی unicorn:ها

در این گام برای هر شرکت مجموعه‌ای از تحلیل‌ها از منظرهای مختلف مانند فناوری‌های مورد استفاده، مدل‌های کسب‌وکار، حوزه فعالیت، مخاطبان و ... ارائه شده است که امکان پشتیبانی از تصمیمات کارآفرینانه یا سیاستی را فراهم می‌کنند.

